

Quito, 10 de Abril del 2014

INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL A LOS SEÑORES ACCIONISTAS DE LA EMPRESA Delivery Suministros & Suministros Cia. Ltda. año 2013

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías, en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la administración de la empresa **DELIVERY SUMINISTROS Y SUMINISTROS Cía. Ltda.**, durante el ejercicio económico del año **2013**.

1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONOMICO

Las condiciones económicas que vive el país en este momento, hacen que cada vez las empresas involucren más de su tiempo en cuestiones administrativas como es el cálculo y pago de impuestos.

Además los impuestos que se pagan son cada vez más altos y excesivos, El procedimiento de presentación es engorroso y complicado e injusto el cálculo, Ej. la patente, no es posible que una empresa con ventas de 1 millón de dólares pague el 50% de una empresa que vende 32 millones.

Por otro lado la imagen del país en el exterior ha mejorado y se encuentra estable, lo que nos ha beneficiado para obtener y mantener créditos con nuestros proveedores.

Las tasas de interés se han mantenido igual que el año anterior, sin embargo no son las mejores frente a otros países, lo que perjudica al sector productivo y comercial.

Para que el país incremente su producción sería necesario dar más incentivos en el pago de impuestos así como lo hacen los países vecinos.

Esperemos que en este nuevo período de gobierno, se de primer lugar a las empresas, a los empresarios y por lo tanto a sus actividades, se comprenda que estando bien las empresas, éstas pueden contratar buenos empleados y pagar mejores sueldos y si las empresas están bien y los empleados están bien, el país está bien.

En este año a nuestra empresa le afectó la implementación que se viene haciendo de las normas NIFF, lo cual significó una pérdida, pues los movimientos contables y financieros que esta norma exige afectaron a las cuentas de resultados acumulados y por tanto a una disminución de nuestro patrimonio. Fue necesario que las utilidades no repartidas asuman estos efectos para poder cubrir las cuentas incobrables y mercadería extraviada u obsoleta, lo bueno es que para el año 2014 todo está saneado.

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETOS PARA EL 2013

A pesar de que el monto en ventas fue mejor que en el año 2012, no se llegó a lo planificado, además Los márgenes se han reducido considerablemente como se puede ver en el siguiente cuadro:

	2012	2013
VENTAS	\$1'487.112	\$1'632.706
UTILIDAD DEL EJERC. Antes del 15%	-\$17.699.47	-\$17.744.28
TOTAL ACTIVOS	\$426.260	\$416.890,59
MARGEN BRUTO	-11.49%	-10.70%
MARGEN NETO	-1.18%	-1.34%
TOTAL GASTOS	\$193.176.07	\$205.668,47

INDICE LIQUIDEZ	1.51	1.33
ROTACION DEL INVENTARIO	8.40	11.9

En monto de ventas tuvimos un crecimiento de aprox un 11%, es un buen número considerando que se lo realizó con un vendedor menos,

Hemos ganado varios premios por el incremento en ventas de nuestra principal marca que es HP, de la cual, seguimos siendo CANAL PREMIER, distinción que nos hemos ganado tanto por el volumen de ventas como por el servicio que brindamos a nuestros clientes.

Hemos conseguido nuevos proveedores, que nos venden productos con mejor margen de utilidad, lo que se reflejará en el 2014.

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Hemos cumplido a cabalidad con todas las disposiciones tomadas en la junta de accionistas

4.- HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DEL 2.013 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

IMPUESTOS

La forma de cálculo y pago de impuestos nos causa iliquidez, pues nuestras ventas como menciono anteriormente son de monto alto pero de margen bajo, cuando el cliente nos retiene el 1% sobre la venta en realidad nos está reteniendo en muchos casos el 50% de nuestra ganancia neta. Existen ciertos impuestos cuya fórmula de cálculo es nada justa, tal es el caso del impuesto a la patente siendo nosotros una empresa pequeña, pagamos el 50% de lo que paga Xerox quienes tienen un inventario 500 veces superior al nuestro.

La retención del impuesto nos genera iliquidez, el pedir que nos devuelvan nuestro dinero pagado por anticipado es muy engorroso y costoso. Si el gobierno desea apoyar a las empresas, se debería eliminar las retenciones.

6.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2.014

- 1.- Reuniones mensuales con la gerencia financiera, para analizar balances, inventario y cartera
- 2.- Abrir una nueva línea de negocios con mayor margen como venta de software
- 3.- Revisar el Reglamento Interno de la compañía
- 4.- Convertimos en canal top de HP para obtener un porcentaje más alto de rebate
- 5.- Incrementar la cartera de clientes que no son agentes de retención
- 6.- Crear departamento técnico

Atentamente,


Ing. Marisol Vasconez
Gerente General