

Quito, 27 de Abril del 2011

INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL A LOS SEÑORES ACCIONISTAS DE LA EMPRESA Delivery Suministros & Suministros Cia. Ltda. año 2010

Delivery Suministros & Suministros Cia. Ltda., legalmente constituida y en cumplimiento de sus obligaciones ante la Superintendencia de Compañías y con sus accionistas a través de su Gerente General informa:

A continuación un pequeño cuadro que refleja la relación con el año anterior:

	2009	2010	RELACION 2009 - 2010
VENTAS	\$1'605.658,33	\$1'605.246,98	- 0,0257%
UTILIDAD DEL EJERC. Antes del 15%	\$32.129	\$3.460,33	-89,00%
TOTAL ACTIVOS	\$451.409	426.260	- 5,57%
MARGEN BRUTO	14,95%	13,76%	-88,5%
MARGEN NETO	2%	0,23%	-88,5%
TOTAL GASTOS	\$208.137	\$207.158	IGUAL
INDICE LIQUIDEZ	1,64	1,74	5,9%
ROTACION DEL INVENTARIO	8,72	8,25	8,39%

El 2010 ha sido un año muy difícil económicamente, el sector al que más vendemos, que es el sector gobierno, mediante el sistema de "Contrataciones Públicas" ha sido perjudicial para nosotros, pues, los márgenes a los que hemos tenido que vender para ganar negocios y el tiempo que se demoran en cancelarnos, no nos ha beneficiado.

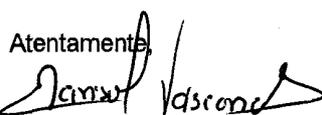
Sin embargo se incrementaron los sueldos, se incrementó el impuesto a la salida de los capitales, los fletes hacia el Ecuador cada vez suben más, pues el precio del petróleo sigue en aumento, pero los precios no se ha podido aumentar.

Es preocupante los impuestos que pagamos, pues aunque no tengamos utilidad, si se está pagando impuesto, por las retenciones que nos hacen cuando vendemos, lo que no debería ser, además que si hubiera utilidad, igual generaría iliquidez a las empresas. Creo que el gobierno debería tomar en cuenta la cantidad de empleo que se genera y más bien cuidar a las empresas a que paguen de impuestos en función de lo que ganen, no de esta manera que a la larga va a generar desempleo.

Haber tenido una reducción del 89% en la utilidad, es algo muy preocupante, pues se trabajó muy duro, en este año 2011 vamos a vender menos, por lo tanto no reemplazaremos mano de obra saliente, pero subiremos el margen, para lo cual nuestra participación en compras públicas será mínima.

El índice de liquidez aumentó debido a que conseguimos mejores plazos de crédito y también hemos tenido ventas al contado y otras con menor tiempo de crédito.

Como se puede apreciar no se cumplió con nuestro objetivo para el año 2010 que era el de tener mejor utilidad. Para el 2011 el monto de ventas no crecerá pero venderemos productos con mejor rentabilidad y a clientes que nos paguen más margen.

Atentamente,

Ing. Marisol Vasconez
Gerente General

