

Utilidad neta:

\$ 21.794.08

Estos resultados se obtuvieron debido a que no se pago comisión de ventas ni regalías por uso de fórmulas y marcas a fin de que no sean afectados los resultados.

ESTRATEGIAS A IMPLEMENTAR PARA EL AÑO 2012:

VENTAS:

- Incrementar las ventas en un 30% respecto del año 2011.
- Optimizar los recursos que se utilizan en la producción.

PERSONAL:

- Contratar una contadora con conocimientos de NIIFS para que ayude en la implementación para el año 2012.
- La señorita Margarita Almeida seguirá apoyando en el área contable de todo el manejo diario de las transacciones.

Me comprometo para el año 2012 seguir trabajando arduamente como lo he venido realizando hasta la fecha y así cumplir con las expectativas de los socios, y poder alcanzar los resultados esperados, velar por el oportuno cumplimiento de todas las obligaciones que tenemos como empresa ante todos los organismos de control como el SRI, Superintendencia de Compañías, Municipio, Consep, IESS, atender con diligencia los requerimientos de los clientes, pagar oportunamente a los Proveedores, cumplimiento de todos los beneficios a los trabajadores y pago de utilidades a accionistas no distribuidas.

Me despido en el anhelo de que el nuevo año 2012 se cumplan las expectativas en ventas, crecimiento y estabilidad para la empresa.



Nerelia Torres Vásquez

Representante Legal

NERELIA TORRES PRODUCTOS INDUSTRIALES Y AGRICOLAS S.A.

INFORME DE GERENCIA DEL PERIODO 2011

En cumplimiento con la Ley de Compañías, presento a ustedes señores socios y accionistas el informe de labores administrativas correspondiente al ejercicio económico 01 de enero al 31 de diciembre de 2011, el mismo que se resume en las siguientes actividades:

- 1. RECURSO HUMANO:** En el mes de octubre se dio por terminado el contrato laboral de la señorita Carla Guevara quien se desempeñaba en las funciones de contadora, y en su lugar se contrató a la señorita Margarita Almeida desde el mes de octubre 2011 para que realice la contabilidad por el año que se informa.
- 2. VENTAS:** Por el año 2011 los ingresos por ventas se incrementaron en 3.3% lo cual refleja una ligera recuperación en la gestión de ventas e incremento de clientes respecto del año 2010, las ventas del año son de US \$ 216.607,8. Para el año 2012 se tiene previsto un incremento en la gestión de ventas de un 20%, así como incrementar y promocionar nuevos productos.
- 3. CUENTAS POR COBRAR:** Al final del año 2011 quedo un saldo de USD 87.766,86 lo cual represente un 40% del total de ventas, como estrategias para bajar el porcentaje de cuentas por cobrar se aplicarán descuentos por pronto pago y por pagos en el período pactado.
- 4. OBLIGACIONES CON ORGANISMOS DE CONTROL:** Para el mes de diciembre se quedó pendiente Renovar la Licencia Metropolitana de Funcionamiento en la Dirección de Medio Ambiente Zona Norte del Distrito Metropolitano de Quito.
- 5. RESULTADOS EJERCICIO 2011:** De acuerdo al Estado de Pérdidas y Ganancias declarado por la contadora se puede reflejar el siguiente resultado:

Utilidad del Ejercicio:	\$37.233,77
(-)Participación trabajadores:	\$ 5.585,07
(-)Reserva legal:	\$ -----
(-)Impuesto Renta causado:	\$ 9.854.62