Shoes & Shoes

Urbanización Kennedy Norte, Av. Miguel H. Alcívar y Naín Isaías,
Ed. Torre del Norte, Torre A, oficina 604. Guayaquil - Ecuador.
Teléfonos (GYE): 593 4 2688255 / (UIO) 593 2 3340824

Quito, 30 de Marzo del 2013

Señores Accionistas Shoes&ShoesCia. Ltda.
Presente.

Definitivamente el año 2012 resultó ser el mejor año para nuestra empresa, los resultados obtenidos durante este año sobrepasan nuestras expectativas lo que demuestra que Shoes&Shoes sigue consolidándose en el mercado junto a su marca de bandera AZALEIA.

Durante este año se incursionó con la introducción de la marca Coca-Cola Shoes y con la importación de carteras AZALEIA, aún estamos en proceso de introducción por lo que no hemos podido medir el éxito de estos nuevos productos en nuestro mercado.

El año 2012 refleja un crecimiento en ventas de aproximadamente 30%, este tan importante crecimiento se explica porque en el año 2011, nos llegaron algunas importaciones a finales de diciembre y no pudimos entregar y facturar esos productos sino en el mes de enero del año 2012, incrementando así la facturación de ese año, al mismo tiempo debido a nuestra pronta gestión de toma de pedidos de ese año, logramos entregar 100% de los productos ofrecidos en diciembre y la gran mayoría de los pedidos colocados en el mes de Julio que no tenían garantía de llegada antes de fin de año se lograron adelantar para las ventas de navidad.

Vale recalcar que el resultado neto obtenido en el año 2012 representa el 70% del patrimonio inicial del 2011.

La situación de liquidez de la compañía durante el año 2012 fue mucho mejor que de los años anteriores, únicamente nos vimos ajustados en pagos, durante los 4 últimos meses del año porque recibimos gran cantidad de productos para la venta de navidad. Durante esos meses hemos tenido que pedir a nuestro proveedor en Brasil ampliación del plazo que nos fue otorgado sin problema por el buen historial de pagos que mantenemos con ellos.

En cuanto a nuestros pasivos, nuestros dos acreedores principales son los proveedores en un 52% y ustedes socios con el 37% de los pasivos totales. Como había sido nuestro objetivo al inicio del año 2012, esta administración propone el pago total de la deuda que mantenemos con ustedes que asciende a $ 300.000,00 usd. Que serían pagados inmediatamente si es así aprobado por esta junta.

Shoes & Shoes

Urbanización Kennedy Norte, Av. Miguel H. Alcívar y Naín Isaías,
Ed. Torre del Norte, Torre A, oficina 604. Guayaquil - Ecuador.
Teléfonos (GYE): 593 4 2688255 / (UIO) 593 2 3340824

Durante todo el año trabajamos para consolidar a los clientes que confían en nosotros y al mismo tiempo continuamos nuestra labor de trabajar con los mejores comercios de zapatos de cada ciudad del Ecuador. Aunque sigue siendo una tarea difícil no declinamos nuestro objetivo de ampliar nuestra cartera de clientes en la sierra donde hemos obtenido algunos buenos resultados aunque aún pequeños.

Gran parte del éxito obtenido en el año 2012 consideramos es la política de precios que hemos venido manteniendo, creemos que debemos llegar a nuestros clientes finales con un muy buen valor de productos al precio mas bajo posible, por ese motivo hemos trasladado todo descuento recibido directo a las listas de precios y seguiremos haciéndolo. Como sabemos el año 2012 se bajo el valor de la taza fija del arancel en 10%, descuento este que también fue trasladado a los clientes, este ejercicio lo seguiremos haciendo.

Esta administración sigue comprometida primero con sus socios y luego con sus clientes con quienes nos sentimos profundamente comprometidos pues estamos seguros que su éxito es también el nuestro.

Agradezco el apoyo recibido por parte de todo nuestro personal que estuvo siempre vistiendo la camiseta de nuestra empresa, y de ustedes socios que han confiado en la presente administración.

Por último reitero mi compromiso y gran cariño por nuestra querida compañía y espero queridos accionistas haber cumplido con sus expectativas.

Atentamente,

Rodrigo Riofrío H.
Gerente General.