

pisos ecuatorianos s.a.

Las Rios No. 609 y Primero de Mayo 1er. Piso Of. 4 Edificio Orellana

INFORME DEL GERENTE GENERAL DE "PISOS ECUATORIANOS S.A." A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Guayaquil, Mayo de 1995

SEÑORES ACCIONISTAS ::

De Conformidad con lo dispuesto en los Estatutos Sociales de la Empresa y en la Ley de Compañías, presento a vuestra consideración, el Informe de Actividades y Resultados obtenidos en el período del 1ero. De Enero de 1994 al 31 de Diciembre de 1994.

Consideraciones de carácter General

Esta Empresa mantiene con Fábrica de Mosaicos Atlas C.A. un Contrato de distribución en consignación, lo cual permite mantener apropiados stocks de productos, en los locales de Padre Aguirre y Rocafuerte (esq.), la Atarazana # 104 y el Km. 7 ½ de la vía a Daule.

Esta Empresa solo se dedica a la comercialización de los productos elaborados por Atlas S.A.

Los Seguros de los bienes de la Empresa, están cubiertos con pólizas de la empresa CIGNA, con el asesoramiento de FISEIN.

La Empresa suscribió en los últimos meses del año, acciones en ELECTROQUIL, por los consumos de energía eléctrica que mantiene en los locales.

Comparación de las metas y Objetivos previstos

La estabilidad del personal de ventas y la profesionalización del mismo es una de las metas previstas y cumplidas durante este período.

Aspectos Administrativos, laborales y legales

El personal de los locales se reúne con el Gerente de Ventas de Mosaicos Atlas una vez cada quince días, para coordinar las políticas de comercialización, de inventos, de existencias, etc.

Parte del personal cumple labores en Mosaicos Atlas, quienes perciben en esta empresa los valores correspondientes a sueldos y beneficios.

El control de los inventarios, ventas ingresos, depósitos, etc. se realiza ASCONEC, mensualmente.

Mantenemos contrato de arriendo de locales, con la señora Olga Puga Dillon (Padre Aguirre).





pisos ecuatorianos s.a.

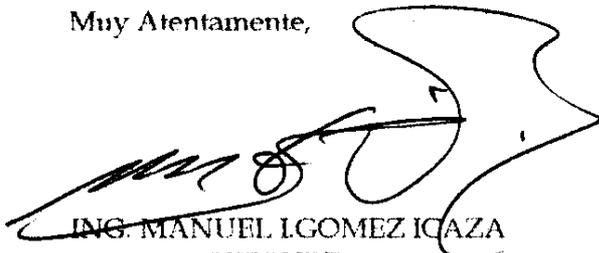
Los Rios No. 609 y Primero de Mayo 1er. Piso Of. 4 Edificio Orellana

Aspectos operacionales de comercialización

Se dió especial importancia a la comercialización de baldosa clase "B", "DC", y "DD", teniendo que otorgarse significativos descuentos para salir de existencias que cada mes se acumulan por el proceso de control de calidad.

Deseo dejar expreso reconocimiento a la colaboración prestada por el Señor Presidente de la Empresa y más accionistas.

Muy Atentamente,



ING. MANUEL I. GOMEZ ICAZA
GERENTE

-7 AGO 1985

