SCHECOMEX
SCHRECKINGER EMPRESA DE COMERCIO EXTERIOR CIA. LTDA.
La Cristianía Pana. Norte Km. 5½ Av. 10 de Agosto N67-82 y Los Arupos
Telfs.: 247 3569 / 280 7388. www.schecomex.com . E-mail: ventas@schecomex.com
Quito - Ecuador

INFORME DEL GERENTE DE LA EMPRESA SCHECOMEX SCHRECKINGER EMPRESA DE COMERCIO EXTERIOR CIA. LTDA. A LA JUNTA DE SOCIOS CORRESPONDIENTE AL AÑO 2018

El Gerente indica que en el año 2018 se cumplieron metas de ventas, y hubo incremento en las ventas globales.

Se ha buscado nuevos productos de conducción de agua que remplacen al polipropileno como el CPVC, este tipo de producto es muy usual en los Estados Unidos, pero, en las averiguaciones realizadas ya hubo intentos por introducir este material, pero no una buena aprobación, suponemos que varios de los problemas son su diámetro sumamente pequeño y, además su apariencia frágil, puesto que son sumamente delgados.

Además, se realizó un viaje a Europa para traer muestras de la tubería y accesorios MultiQuick, la tubería y accesorios, son convenientes por su facilidad de colocación, y además la gran resistencia puesto que son accesorios de cobre, el problema está en su alto costo, por lo tanto, para este mismo producto, buscaremos otros proveedores con costos más bajos.

En el año 2018, se realizaron nuevas inversiones en productos como cable de acero, linternas etc.

No se compró el camión que se había propuesto, para comprarlo modelo 2019; se comprará un camión de 6 ruedas, puesto que, revisando la ordenanza municipal el impedimento no es por la cantidad de ruedas, sino, por el tamaño del camión, nuestros camiones están dentro de la normativa permitida y, el camión que sería un Hino Dutro, está permitido dentro de la ordenanza emitida.

Ya se realizó el segundo piso metálico, en la bodega ubicada en la Av. 10 de Agosto N67-82 y, el próximo año se realizará el tramo faltante.

A mediados de año, se va a incrementar un nuevo vendedor para lograr una cobertura más extensa de la ciudad de Quito y ciertas ciudades en las que no se tiene cobertura.

En ciertas ciudades de gran crecimiento como Sto. Domingo o Guayaquil, se ampliará la cobertura por parte del departamento de ventas

El entrenamiento a todo el personal que tenga una relación con ventas se va a intensificar.
A ciertos vendedores que tengan la disponibilidad de tiempo, se les hará ingresar a cursos de ventas, para que mejoren sus habilidades de trabajo.

Mes a mes, se elaborará un control de pérdidas y ganancias para poder tomar medidas oportunas a tiempo.

Por recomendación de la empresa de auditores, se organizará de una manera diferente el conteo de inventarios. Cada ocasión de que llegue un producto específico, se contará todas las medidas de dicho producto, así estas no arriben en dicha ocasión.
Se elaborará una lista para que todos los productos sean contados por lo menos una vez cada año.
La empresa solicitará a los auditores que, en cualquier momentos ellos elijan que productos, desean se haga un conteo aleatorio.

Gerente General Schecomex
Fabián Schreckinger

Quito, 5 de Abril del 2019