

Quito, 28 de Abril de 2009.

**Señores
Accionistas TRIPOINT S.A.
Ciudad**

Referencia: **INFORME GERENCIAL EJERCICIO ECONOMICO 2008.**

De mis consideraciones:

El siguiente es el informe de Gerencia General correspondiente al periodo 2008.

El año 2008 presentó un mejor comportamiento cercano a lo normal en las actividades de la compañía, determinado por la vigencia de las listas de precios General 2007005 y de Registros de Corrosión con Petroproducción; listas que expirarán en junio-2009 y en Marzo-2010 respectivamente. Para la lista general de precios 2007005 se iniciaron los trámites para su renovación en el mes de febrero, encontrándose a la fecha en proceso. Para la lista de precios de Registro Mecánico de Corrosión se presentará la solicitud y se iniciarán los trámites respectivos de renovación en a finales del 2009.

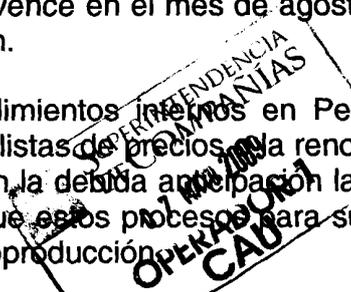
Con Petroproducción también se logró la aprobación de la lista de precios para venta y reparación de productos de completación de pozos la cual tendrá vigencia hasta el 2010.

Al momento se encuentra en trámites la aprobación de la lista de precios para inspección Electromagnética tuberías con Petroproducción, la cual aspiramos obtener aprobación en el transcurso de los meses de Junio a Julio-2009.

De igual manera se sometió la lista general de precios para la prestación de servicios y venta de productos en Petroamazonas Ecuador S.A. la cual fue aprobada por un periodo de 2 años y vence en el mes de agosto de 2009, la cual deberá someterse a su renovación.

Teniendo en cuenta extensos procedimientos internos en Petroproducción para tramitar la aprobación de nuevas listas de precios, la renovación de las ya existentes, se está presentando con la debida anticipación la solicitud y la documentación, teniendo en cuenta que estos procesos para su culminación dependen casi en su totalidad de Petroproducción.

En cuanto a las operadoras internacionales, se ha realizado la renovación de la calificación de proveedores de productos y servicios con la mayoría de ellas, continuando los procesos para alcanzar la calificación con la totalidad de las mismas.



Señores accionistas, como es conocido por ustedes, Petroproducción es nuestro principal cliente en Ecuador, quien mantiene en forma constante la mayor actividad; pero también es quien presenta los mayores problemas para las compañías de servicios en cuanto a tramites en general, siendo el factor mas critico y que más nos afecta la aprobación o renovación de listas de precios; sin las cuales no es posible prestar nuestros servicios.

En el periodo 2008 se logró realizar una buena actividad en servicios de Bombeo Hidráulico, específicamente en lo relacionado en trabajos de apoyo a sistemas Poner Oil, lo que nos generó en gran porcentaje los ingresos por servicios en este periodo.

En las líneas de servicios de herramientas y TCP, se finalizó el periodo con actividades normales, aportando cada una de ellas un porcentaje cercano al previsto a los ingresos totales del periodo.

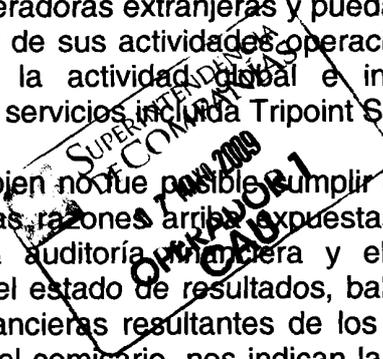
En lo relacionado con Registro mecánico de corrosión, se efectuaron servicios para clientes externos, llegando a obtener un valor total final cercano al ingreso previsto.

Con las demás operadoras no fue posible conseguir actividades importantes, debido a varios factores, siendo el más relevante las relaciones actuales de las mismas con el estado, como consecuencia de la aplicación de la nueva ley de hidrocarburos lo que generó la paralización y/o reducción drástica de las operaciones en la mayoría de las empresas internacionales, entrando en conflictos legales, los cuales están en proceso y perjudican de manera muy importante las actividades generales de la industria. Esperamos con optimismo que se puedan solucionar dichas diferencias, se llegue rápidamente a acuerdos sostenibles y las actividades retomen su curso normal.

Con las demás operadoras quienes mantienen alguna actividad en Ecuador, no fue posible entrar a prestar servicios, porque con la mayoría de ellas las empresas grandes de servicios mantienen alianzas y paquetes integrales de servicios, lo que limita enormemente a las compañías pequeñas para competir en igualdad de condiciones.

Se espera que para mediados del 2009 se haya concluido las negociaciones entre el gobierno y las empresas operadoras extranjeras y puedan llegar a un acuerdo para la re-iniciación normal de sus actividades operacionales, de lo cual dependerá en gran medida la actividad global e influenciará el comportamiento de las empresas de servicios incluida Tripoint S.A.

En cuanto a la parte financiera, si bien no fue posible cumplir estrictamente con los objetivos propuestos, por las razones arriba expuestas, analizando los resultados provenientes de la auditoría financiera y el informe de comisario, se muestra claramente el estado de resultados, balance general del periodo 2008 y las razones financieras resultantes de los mismos. Las razones financieras como lo afirma el comisario, nos indican la solidez de la compañía, a pesar de los inconvenientes presentados durante el periodo.



El panorama en cuanto a objetivos y resultados previstos para el periodo del 2009, son bastante pesimistas y dependerán en gran medida de los acuerdos a que puedan llegar las operadoras internacionales con el gobierno.

Se hace necesaria la adquisición de algunos activos como herramientas y vehículos, los cuales están incluidos en el presupuesto del 2009 y los cuales nos ayudaran a mejorar el desarrollo de la prestación de servicios ya existentes.

Entre las adquisiciones de mayor importancia se destaca la adquisición directa por la empresa del equipo para inspección Electromagnética de tuberías el cual se colocará en operación en el menor tiempo posible y con el cual se obtendrán ingresos importante para el próximo periodo.

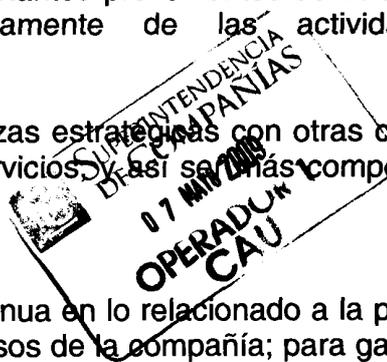
Otra adquisición muy importante para los planes de la empresa será la incursión en servicios de Registros Eléctricos para hueco revestido, lo que nos dará un gran margen de competitividad en el mercado ampliando en gran medida nuestras actividades e incrementaría considerablemente nuestros ingresos.

Insisto en la necesidad de adquirir a corto plazo y en lo posible un terreno en el sector industrial de coca, apropiado para la construcción de nuestra base de operaciones para el Oriente.

En el mes de septiembre-2009 se vencen las certificaciones de las normas internacionales ISO-9001, ISO-14001 e OHSAS-18001, las cuales son de extrema importancia para curso de nuestro negocio, por lo deberán ser renovadas a la mayor brevedad posible.

Recomendaciones: Teniendo como base lo expuesto anteriormente, se recomienda lo siguiente:

- Mantener las calificaciones como proveedores de productos y servicios con las operadoras del país diferentes a Petroproducción, de manera de poder en el futuro y a mediano plazo, consolidar operaciones e ingresos importantes provenientes de otros clientes y no depender exclusivamente de las actividades de Petroproducción.
- En lo posible concretar alianzas estratégicas con otras compañías para ofrecer paquetes de servicios, y así ser más competitivos en el mercado.
- Continuar con la mejora continua en lo relacionado a la parte física como en los diferentes procesos de la compañía; para garantizar el mantenimiento del sistema integrado de gestión; ya que es de suma importancia tanto su mayor consolidación como su



sostenimiento, para lo cual es imprescindible un seguimiento estricto, y la asignación de recursos.

- Continuar los contactos con clientes externos para la prestación de servicios de Registro Mecánico de Corrosión, principalmente en el Perú.
- Concretar mediante un buen análisis la factibilidad de conseguir mediante alianza estratégica una unidad con herramientas de registros eléctricos para hueco entubado lo que, nos daría una ampliación muy importante en nuestros servicios y de paso la obtención de más servicios compatibles con otras líneas de servicios.
- Tener en cuenta las recomendaciones hechas por el comisario en su informe en lo relacionado con la mejora en algunos procesos internos.
- Analizar en junta de accionistas la posibilidad de contratación de nuevo personal de operaciones.

Atentamente,


Heriberto Rojas H.
Gerente General
Tripoint S.A.

