

MERINOFARMS CIA. LTDA.

88.607

SEÑORES SOCIOS:

En cumplimiento a las disposiciones legales y Estatutarias, pongo en conocimiento y someto a consideración de esta Junta, el informe que a continuación me permito detallar:

CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS APARA EL AÑO 2006:

Los problemas políticos y económicos del país, han sido las causas para que las empresas del sector florícola principalmente, tengan limitaciones de carácter económico-financiero. Se ha tenido que sortear todos estos obstáculos y considero que MERINOFARMS CÍA. LTDA. Ha cumplido los objetivos trazados para el año 2006.

ASPECTOS GENERALES:

La inestabilidad política de nuestro país es un recurrente desde los años 1997 y el año 2006 no podía ser la excepción; el año netamente electoral originó no solo problemas políticos sino también inestabilidad económica; la falta de inversión extranjera, los cambios estructurales no realizados en los sectores petrolero, eléctrico y telefónico ha sido también las causas para que la economía de nuestro país no tenga el crecimiento deseado. Sin embargo el alto precio del petróleo ha permitido mantener los subsidios a los combustibles y de alguna manera atender las necesidades de los gobiernos seccionales; la terminación del contrato con la empresa petrolera Occidental por parte del Gobierno originó una desaceleración de la inversión extranjera aduciendo la falta de garantías legales; es de esperar que el país no sea afectado por alguna demanda internacional por parte de esta empresa situación que sería lamentables en la comunidad internacional; todas maneras la inflación en el 2006 se cierra con una tasa del 2.87%, esto es muy alentador para nuestra economía que es dolarizada, el incremento sustancial en la reserva monetaria y en la balanza comercial son indicadores positivos; sin embargo la tasa de interés bancario sigue sin lograr porcentajes lógicos y establecer a niveles de una economía dolarizada, con promedios del 14,50% imposible para que una empresa obtenga recursos y tenga la capacidad de inversión. El nuevo Gobierno

JH

g

de Rafael Correa ganador de las elecciones tiene retos importantísimos en el ámbito social económico de acuerdo a los ofrecimientos de campaña, pero también existe incertidumbre de los agentes económicos.

Bajo este entorno, las empresas muy difícilmente han logrado obtener un crecimiento adecuado, aún más se conoce que en el año 2006, muchas empresas análogas en el sector han cerrado sus puertas como consecuencia de los altos costos de subsistencia y las pocas posibilidades de competir, absorbiendo las empresas grandes a las pequeñas.

La apertura del comercio a nivel mundial que se está gestando, debería al Ecuador obligar a mejorar su estructura productiva y ser más eficiente en la creación de los bienes y servicios.

El año 2007 se presenta muy complejo por la serie de acontecimientos que se prevé venir. Con las expectativas del nuevo Gobierno los entes económicos se distorsionan. La extensión del ATPDA con los Estados Unidos es prioritaria para nuestro sector principalmente y para el país si quiere tener un crecimiento sostenido en su economía y de esta manera aumentar las plazas de empleo y la atención a la educación y salud, caso contrario el Ecuador quedará aislado de los mercados internacionales y nuestro sector será el más afectado si consideramos que la flor es exportada en un 70 % a los Estados Unidos.

SOCIAL Y LABORAL:

En lo laboral ha existido cierta tranquilidad de los sectores que intervienen en este campo; sin embargo es preocupante el incremento del desempleo y del subempleo a nivel nacional.

En este año el salario unificado el Gobierno determinó en USD 160,00 es de esperarse que no se vuelva a caer en la tentación de crear revisiones exageradas de los salarios o nuevos beneficios sociales.

La migración sigue permitiendo crear ciertas variaciones económicas favorables pero su costo social es muy elevado.

No obstante seguimos manteniendo las mejores relaciones con todo el personal que trabaja en la empresa. No debemos olvidar que un producto de primera calidad no se le puede obtener sin la cooperación total del capital humano.



ASPECTOS DE LA EMPRESA:

Pese a los problemas anotados, la empresa ciertamente ha manejado sus recursos con mucha discreción.

Las ventas netas del 2005 suman USD 233.678,44; mientras que en el año 2006 suman 296.707,12; hay un incremento de 63.028,68, que significa un incremento del 26,97% más que el año anterior.

En cambio los costos de ventas y administración del año 2005 suman USD 220.991,46 y en el año 2006 USD 292.199,58, ha incrementado USD 71.208,12, que significa un incremento del costo del 32,22% en relación al año anterior.

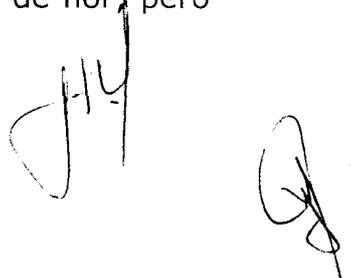
Como consecuencia de estos resultados, el ejercicio económico de la Compañía en el año 2006 presenta una utilidad contable de USD 4.610,31 y luego de distribuirlos nos una pérdida real de USD 1.276,26 detallado de la siguiente manera:

Pérdida de la Empresa.	USD 1.276,26
Impuesto a la Renta.	USD 3.450,75
15% Participación Laboral.	USD 2.435,82

La Utilidad líquida acumulada de USD 13.978,49 debe distribuirse de conformidad con las disposiciones legales y crear las respectivas reservas de conformidad con los estatutos de la compañía y de la Ley de Compañías.

En el aspecto tributario los cambios que se han implementado no puede considerarse de trascendencia, pero los mismos obligan a ser más disciplinados en materia tributaria, básicamente en lo que hace relación al régimen de retenciones en la fuente que los agentes de retención deben cumplir.

Existen valores a recuperar a favor de la empresa por concepto del crédito fiscal del impuesto al Valor Agregado, los mismos que como exportadores hemos concretado los trámites en este año; en el 2006 hemos realizando los reclamos correspondientes al SRI los meses del año 2004, para el año 2007 se seguirá los trámites correspondientes de los años 2005 y parte del 2006 sin duda esto ayudará a mejorar la liquidez de la empresa. Por los inconvenientes anotados anteriormente no fue posible la remodelación de la poscosecha en este año, y por estas circunstancias tampoco se compró la banda transportadora de flor; pero



está en proceso la construcción de los vestidores del personal con todas sus comodidades básicas.

RECOMENDACIONES:

En el año 2007 luego del Valentín se cambiarán algunas variedades para eso ya se tiene un listado de las variedades que en el mercado ya no son competitivas, poner énfasis en el mercado europeo que en este año nos ha dado buenos resultados e insistir con el mercado ruso por cuanto sus precios son muy competitivos, pero esto implica mejorar nuestra calidad de flor; para ello es necesario e impostergable que para el mes julio del 2007 se empiece a trabajar con la remodelación del área de poscosecha, así como también implementar una banda transportadora de flor y la capacitación técnica al personal de cultivo y poscosecha es fundamental; Los controles aduaneros implementados especialmente por los Estado Unidos sobre el tráfico de drogas nos implica también a nosotros tener un mejor control de nuestros embarques, para ello se trabajará en la consecución de la certificación de la BASC organismo que asesora para el buen manejo del comercio y control de tráfico estupefacientes esto implica una inversión costosa pero es necesaria para protección de nuestras ventas.

Quito, Marzo 29 /2007



Hernán Merino Merino
GERENTE GENERAL

