INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL EXTRAORDINARIA DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA PROTRAUMA S.A. PRODUCTOS TRAUMATOLOGICOS

Señores Accionistas:

De conformidad con lo establecido en la Normativa Legal y los Estatutos Sociales de la compañía Protrauma S.A. Productos Traumatológicos; dentro de las atribuciones del Gerente General, tengo a bien presentar el Informe anual de actividades correspondiente al año 2019.

Información sobre hechos más relevantes producidos durante el ejercicio:

Principales actividades y logros:

- Se ha mantenido un movimiento constante en las ventas de insumos de traumatología y urología. Sin embargo, se redujo las ventas en comparación al año 2018 y hay un fuerte aumento en las cuentas por cobrar de la empresa.
- Se sigue en el proceso para certificar a la empresa en Buenas Prácticas de Almacenamiento, Transporte y Distribución de dispositivos médicos, lo cual ha permito optimizar los procesos internos de la empresa.

Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio:

Los estados financieros de la compañía reflejan el estado en que se halla la misma y los mismos se encuentran respaldados por los informes económicos presentados en los organismos de control tales como Servicio de Rentas Internas y Superintendencia de Compañías.

Para el 2019, la empresa obtuvo ingresos por US$ 1.707.169,08 y la utilidad disponible para la junta de accionistas es de USD 71.597,91. Este bajo margen de utilidad se debe a que se tuvo que dar de baja material de inventarios y que por el estado del mercado, el precio de venta de los insumos de traumatología bajó y se está vendiendo los productos con un margen de utilidad muy bajo y adicionalmente dos clientes importantes no renovaron durante el año 2019 los contratos de mantenimiento.

Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.

Al igual que en años anteriores, considero necesario que, durante el nuevo ejercicio económico, la compañía ponga énfasis en el aumento de ventas y un mejor control interno para evitar pérdidas innecesarias, así como terminar de

implementar la certificación de Buenas prácticas de Almacenamiento, Transporte y Distribución.

Se recomienda buscar nuevos clientes y alianzas, para afianzar la posición de la compañía en el mercado nacional, así como optimizar la gestión de cobranzas para la recuperación de cartera, la cual se encuentre elevada.

Quito DM, 11 de mayo 2020.

Atentamente,

Shirin Werle
GERENTE GENERAL
CC. 1707239651