



Quito, 15 de marzo de 2013

Señores:

**Milton Guerrón Varela**  
**Jacqueline Cevallos Barrionuevo**  
**Fabián Guerron Varela**

SOCIOS DE REIMPCONEX COMERCIO Y REPRESENTACIONES CIA. LTDA.

Presente.-

De mis consideraciones:

Antes de mi informe, me permito expresar mis agradecimientos por la confianza depositada al permitirme estar al frente de nuestra empresa.

A continuación el informe de actividades realizadas:

### **Antecedentes**

Como esperábamos, las medidas tomadas por el gobierno sobre el aumento al impuesto a la salida de divisas, nos impacto en forma enorme, sobre todo en nuestros resultados; el tener como sustitutos de nuestros productos a aquellos que provienen de China, Pakistan y otros países de Oriente, nos obligan a tener márgenes mínimos de utilidad y un aumento en los precios, trasladando al cliente final el impacto del impuesto, simplemente nos sacaba del mercado.

A pesar de todo esto, como pueden verse los resultados, nuestras ventas se vieron muy ligeramente disminuidas, no así la utilidad; mucha influencia hemos tenido también de la crisis mundial, sobre todo de Europa desde donde hemos tenido influencia directa en dos aspectos, primero que la remesas han disminuido sustancialmente, afectando en la economía nacional que ha preferido orientar su gasto a productos de primera necesidad; pero por otro lado, esta misma crisis ha generado que países europeos que no veían como una oportunidad a Latinoamérica, ahora lo vean así y hemos logrado acuerdos y negociaciones con algunas empresas de España y también de Turquía.

### **Económico**

Como había expresado, nuestras ventas lograron sostenerse a pesar de toda la crisis, no así la utilidad, pero en general podemos decir que salimos airosos y con buenos resultados según los balances e informes adjuntos.



Hemos tenido nuestra Auditoria, la cual no ha reflejado problemas mayores y se puede decir que hemos estado cumpliendo con todas las Normas exigidas, esto nos ha permitido también sostener en forma adecuada los flujos para servir nuestras obligaciones con las instituciones con quienes mantenemos nuestras relaciones tributarias, de seguridad social, municipios, aduanas, proveedores, trabajadores, etc.

También hemos podido cumplir a satisfacción las obligaciones adquiridas con los bancos por la compra de los bienes activos y no hemos tenido que soportar o comprometernos con créditos para el pago de las obligaciones antes citadas.

El aporte del punto de ventas ha sido vital en nuestro desarrollo y sus resultados son muy satisfactorios.

### **Laboral**

El crecimiento de la empresa en su atención a clientes y proveedores ha obligado también a enrolar nuevo personal, lo cual nos satisface y aquellos que por alguna circunstancia han decidido retirarse, lo han hecho en forma voluntaria y en los mejores términos de relación, lo que se ha visto reflejado en las mejores relaciones con el Ministerio a cargo, sin tener ni un solo llamado de atención.

### **Proveedores**

Gracias a la solidez, hemos podido sin problema alguno cumplir a tiempo con nuestras obligaciones con nuestros proveedores, logrando en muchos casos afianzar más nuestras relaciones; hemos participado junto con ellos en la feria textil en Quito, logrando excelentes resultados y juntos hemos buscado la atención de nuevas líneas de mercado.

Las recomendaciones de quienes trabajan por varios años con nosotros, nos ha permitido también generar nuevas relaciones, sobre todo en mercados y proveedores no tradicionales para nuestra historia.

### **Social**

El trabajo en las nuevas instalaciones limita en algo la relación social, sin embargo hemos podido crecer en ambiente y al crecer nuestras líneas también, nuevas relaciones han llegado, hemos intentado ser fieles cumplidores del cuidado de la naturaleza, entregando a reciclar todos aquellos productos que así se han podido hacer.

Hemos pasado sin problemas nuestras inspecciones por medio ambiente y del municipio, cumpliendo todas las disposiciones que en su materia se han emitido.

La relación con los trabajadores ha sido siempre dentro de un estricto marco de respeto y de camaradería; se han organizado varios eventos sociales y también algunos de capacitación con la presencia sobre todo de delegados de nuestros proveedores.

### **Infraestructura**

Tanto la infraestructura en edificios como lo necesario para cumplir nuestra logística han facilitado en gran forma nuestra acción, se ha cuidado mucho la seguridad y hemos tenido un gran avance en atención a clientes que nos visitan.

El mantener instalaciones apropiadas nos dejan también tener un mayor control de nuestros inventarios, tanto en su volumen como en su conservación.

El sistema contable y de pedidos se ha incrementado con mayores controles y se han anexado también nuevos ambientes y accesorios que facilitan el trabajo de cada una de las personas que se integran como usuarios desde sus diversos campos de acción.

### **Proyección**

Estamos en contacto con nuestros proveedores con el fin de lograr alianzas mucho más fuertes y con su apoyo consolidar las marcas, los productos y sobre todo la atención al mercado.

En nuestra búsqueda de atención a los clientes con productos innovadores y que sobre todo sean realizados en nuestro país, pretendemos dar un giro en las líneas que permitirían la fabricación local.

Atentamente,



Tnlg. Milton Guerrón Varela  
**GERENTE GENERAL**

CC: Superintendencia de Compañías  
Tnlg. Milton Guerrón Varela  
Sra. Jacqueline Cevallos  
Arq. Fabián Guerrón Varela  
Archivo