



Sikaplica S. A.

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA ASAMBLEA ORDINARIA DE ACCIONISTAS EN REUNION DEL DIA 30 DE MARZO DEL 2014

RESUMEN EJECUTIVO

El presente documento es la comparación del entorno que rodea a la organización en relación con la realidad de la misma.

Es por eso que analizamos tanto el ambiente interno como el externo de SIKAPLICA S.A., después del presente Ejercicio pretendemos establecer acciones correctivas para bien de la empresa.

SINTESIS SIKAPLICA S. A.

Razón Social: Sikaplica S. A.

Ubicación: Av. Mariscal Sucre OE6-145 (FRENTE AL DIARIO HOY)

Reseña Histórica y Evolución de la entidad:

Desde el 20 de Diciembre del 1999, año en que se fundó la empresa SIKAPLICA S. A. Se usó las instalaciones de Sika Ecuatoriana S. A., hasta el 30 de Noviembre del 2011, el 1ro de Diciembre del 2011 nos cambiamos de domicilio al sector de El Pinar, en el cual permanecemos hasta el 07 de Marzo del 2013, el 8 de Marzo del 2013 nos trasladamos a la Av. Mariscal Sucre oe6-145 para mejorar la ubicación y tener mayor Visibilidad de nuestra Empresa.

NUESTRAS ESTRATEGIAS SON:

- ❖ Atención personalizada:
- ❖ Damos al cliente soluciones prácticas, viables, en el menor tiempo posible a precios razonables y sobretodo que el cliente nos vea como "Ingenieros Especialistas en Pisos industriales".
- ❖ Oferta profesional, productos, factibilidad y precios justos.
- ❖ Somos una "Aplicadora de pisos".



COMPARATIVO DE RESULTADOS AÑOS 2012-2013

Concepto	AÑO 2012		AÑO 2013		% VARIAC. 2013-2012
	EN US\$	EN %	EN US\$	%	
Servicio de Aplicación	2,088,292.14	100.00%	1527,223.89	100.00%	-26.87%
Total ingresos	2,088,292.14		1527,223.89		
Costo de ventas	1,201,192.62	57.52%	806786.73	52.83%	-4.69%
Gasto Operacional	669,727.76	32.07%	377,648.36	24.73%	-7.34%
Utilidad Neta Antes de 15% PT e IR	68,782.60	3.30%	10,258.88	0.67%	-2.63%

ANALISIS DE RESULTADOS

Las ventas totales decrecieron en el 26.87% con respecto al año 2012. El costo de ventas disminuyó en un 4.69% con relación al año 2012.

Sikaplica en el año 2012 obtuvo una Utilidad de \$68782.60 y en el año 2013 es 10258.88. El resultado final es un Decrecimiento de las Ventas en el 26.87% y por ende no creció, sino al contrario decreció. Con respecto a las utilidades también decrecieron en 2.63% con respecto al año anterior

MERCADEO Y VENTAS

FIT OBRAS Y MERCADOS

Una de las obras más representativas en la venta de Producto el año anterior fue al Municipio de Guayaquil, seguida por la aplicación de Pisos de Recubrimiento Epóxico y Paredes, en el Hospital Luis Vernaza de la Junta de Beneficencia de Guayaquil.

En la Industria Alimenticia y Limpieza nuestro principal cliente fue Unilever Andina Ecuador S.A.

RECLAMOS.-

En lo que respecta a los reclamos se ha logrado bajar los mismos con respecto al año anterior. Por la calidad de los productos comprados a otros proveedores y no solo a Sika Ecuatoriana S.A.

AMENAZAS.-

Pago contra – entrega de la mayoría de Clientes de Transnacionales, de 45 días a 90 días después de ejecutada la obra, esto genera que la obra no sea recibida



Sikaplica S. A.

rápidamente y la orden de pago se retrasa incluso 90 días después de la facturación de los materiales y la Materia prima del producto.

CARTERA:

El pago de las transnacionales contra-entrega nos retrasa de las obligaciones que tenemos con proveedores, personal de sikaplica, Entidades del Estado como IESS, SRI, incurrimos en el financiamiento de Producto, mano de Obra. Lo cual produce un iliquidez ciclica, teniendo que recurrir a préstamos de liquidez con los bancos.

CUADRO ANALITICO DE OBRAS NACIONALES

VENTAS EJERCICIO 2013

NO	REG	DESCRIPCION	VENTAS NETAS	80-20	80-20%
1	GYE	G A D MUNICIPAL DE GUAYAQUIL	280,000.00	280,000.00	24.94
2	GYE	JUNTA DE BENEFICENCIA DE GUAYAQUIL	222,794.45	502,794.45	44.78
3	GYE	UNILEVER ANDINA ECUADOR S.A.	138,340.70	641,135.15	57.10
4	GYE	MAQUINARIAS Y VEHICULOS S.A.	90,351.19	731,486.34	65.14
5	UIO	AYMESA S.A.	76,565.58	808,051.92	71.96
6	GYE	ODERRECHT	61,970.30	870,022.22	77.48
7	GYE	NESTLE ECUADOR S.A.	57,140.18	927,162.40	82.57
8	GYE	CERVECERIA NACIONAL CN S.A.	55,202.70	982,365.10	87.49
9	UIO	LIFE C.A.	49,749.15	1032,114.25	91.92
10	UIO	BEBIDAS ARCA CONTINENTAL ECUADOR ARCADOR S.A.	48,023.37	1080,137.62	96.20
11	UIO	PANCHO HERRERA MARCO ANIBAL	42,724.57	1122,862.19	100.00
TOTAL VENTAS DEL 80-20			1122,862.19		

Del cuadro analítico de obras nacionales, podemos indicar que 11 clientes forman el 80% de los ingresos totales por ventas por un monto de \$ 1'122, 862.1.

El porcentaje de Ventas al Sector Público fue de 50.30% de las Ventas más relevantes del año anterior. Y el 49.70% fueron ventas al Sector Privado.

PROCESO DE COMPRAS PUBLICAS:

Con Respecto a este punto se debe tomar en cuenta lo siguiente:

Para poder participar en los procesos de COMPRAS PUBLICAS SERCOP se debe cumplir con especificaciones no solo Técnicas sino que también con Índices Solicitados por el gobierno el cual se ha convertido en el Principal Comprador del Ecuador para lo cual las empresas deben cumplir con parámetros mínimos en los cuales se encuentran los siguientes:

INDICE DE SOLVENCIA.-

INDICE DE SOLVENCIA		ACTIVO		521491.46		1.98
		CORRIENTE				
		PASIVO CORRIENTE				



Sikaplica S. A.

Interpretación: Para el año 2013 SIKAPLICA S.A. por cada dólar de obligación vigente contaba con \$1,98 dólares para respaldarla.

INDICE DE ENDEUDAMIENTO.-

$$\text{ENDEUDAMIENTO} = \frac{\text{PASIVO TOTAL}}{\text{PATRIMONIO}} = \frac{460663.2}{115387.6} = 3.99$$

De los resultados anteriores se concluye que la empresa tiene comprometido su Patrimonio 3.99 veces con los acreedores. Para el pago de las deudas. Pero como podemos observar nuestro nivel de endeudamiento con los acreedores es alto, pero si tenemos buena capacidad de Pago lo que hace que sea menos riesgoso para nuestros acreedores.

PATRIMONIO NETO.-

Para presentarnos a ofertar servicios en el Portal de COMPRAS PUBLICAS SECORP uno de los requisitos principales es tener un Patrimonio Neto que se encuentre en el Presupuesto Referencial como parámetro de evaluación, es decir que mientras mayor sea el Patrimonio Neto, podemos participar en Obras de mayor Cuantía este año se buscó mejorar este parámetro debido a que el año anterior teníamos un Patrimonio Neto de 43,023.80 con este patrimonio solo podíamos presentarnos a Compras menores a los 150.000,00 dólares, a SIKAPLICA. Esto no le conviene ya que las Obras Referenciales que son nuestro campo y para los que estamos calificadas sobrepasan los 200,000.00.

El Patrimonio Neto para el año 2013 es de 115.387.63 debido al aporte de los Socios con el Préstamo Otorgado por el Socio Mayoritario cuyo valor fue de 70,000.00 dólares más los Dividendos no repartidos del año anterior.

COSTO DE VENTAS:

El costo de ventas del ejercicio económico del 2013 es de \$806,786.73, el cual representa el 52.36% de los ingresos totales. La baja del Costo de Ventas se debe reflejado por el cambio de proveedores y los gastos por gestión del equipo de Administración. Estas dos gestiones hicieron que los porcentajes de estos dos rubros bajaran y absorbieran la disminución de las ventas.



DEUDORES FISCALES

DESCRIPCION	AÑO 2012	AÑO 2013	DIFERENCIA	%
OBLIGACIONES FISCALES				
IVA POR PAGAR	2,689.42	1,892.74	796.68	29.62
RETENCION EN LA FTE X P	5,554.42	2,475.26	3,079.16	55.44
OBLIGACIONES FISCALES	8,243.84	4,368.00		

DESCRIPCION	AÑO 2012	AÑO 2013	DIFERENCIA	%
Crédito Tributario IVA	37,805.27	29,125.76	8,679.51	22.96
Crédito Tributario IVA	37,805.27	29,125.76	8,679.51	

DESCRIPCION	AÑO 2012	AÑO 2013	DIFERENCIA	%
Impuesto a la Renta	24,071.26	7,564.41	16,506.85	68.57
Retención Impuesto Renta	78,750.38	64,604.59	14,145.79	17.96
Crédito Tributario I.R.	54,679.12	57,040.18	3,0652.64	

Uno de los rubros que resalta es el crédito tributario de Impuesto a la Renta en el ejercicio 2013 que llegó al valor de \$ 64,604.59 decreció en un 17.96% con respecto al año anterior.

El impuesto a la renta causado en el ejercicio 2013 asciende al valor de \$ 7,564.41 y el anticipo pagado a través de retenciones 1% y 2% en ventas asciende a \$ 22,586.42, además hay que considerar que el crédito tributario del ejercicio 2012, por \$ 78,750.38 con el cual se establece un nuevo saldo de Crédito Tributario Impuesto a la Renta de \$ 64,604.59, cuya declaración se realizará en el mes de abril de 2013 quedando un saldo definitivo de 57,040.18.

Se establece un nuevo crédito tributario de IVA por \$ 29,125.76.

Las declaraciones de IVA, Retenciones en la Fuente y demás obligaciones Tributarias han sido declaradas en las fechas correspondientes, demostrando así el fiel cumplimiento con el Servicio de Rentas Internas, quedando un valor a cancelar de 4,368.00 que se lo realizara en enero del 2014.

De igual manera se ha cumplido con las obligaciones tanto con la Superintendencia de Compañías, Municipio de Quito, Cámara de Comercio, Seguro Social y Ministerio del Trabajo en cuanto a las obligaciones Patronales.

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Cabe indicar a la junta general de socios, que he dado fiel cumplimiento tanto a las disposiciones reglamentarias de los Organismos de Control como las Políticas y Normas Ecuatorianas de Contabilidad Generalmente Aceptadas, y Niifs, además disposiciones que se adoptaron en las Junta General de Socios.



Sikaplica S. A.

PROPOSICION DEL GERENTE GENERAL PARA AUMENTO DE CAPITAL

Para el año 2014 se va a realizar el aumento de Capital mediante la Distribución de Los Dividendos del año 2012 y por Compensación de Crédito y Numerario del valor del préstamo otorgado por uno de los Accionistas, con el fin de Aumentar el Patrimonio Neto. El préstamo otorgado por uno de los accionistas fue de 70,000.00 dólares.

Dentro de las acciones que quedan pendientes para el año 2014 tenemos la implementación de las SSO, ya que esto es una obligación del estado y nuestros clientes Transnacionales con el fin de mejorar La Seguridad Industrial y Salud Ocupacional de nuestros Empleados.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido.

Ing. Gustavo Guerrón C.
GERENTE GENERAL
CC 1706795364