



## INFORME DEL GERENTE

Sensicontrol Cia. Ltda. cumplió siete años trabajando en la industria ecuatoriana. Podemos notar que las ventas en el 2007 subieron un 10% con respecto al año anterior, sin embargo por lo cual se obtuvo una pequeña utilidad al final del periodo. Esta utilidad fue pequeña puesto que hubo algunos meses en los que no facturamos puesto que los equipos que utiliza la compañía para prestación de servicios se enviaron a calibrar al exterior y en este tiempo perdimos algunos de nuestros mejores clientes. Pero pese a este inconveniente logramos introducir en el mercado otro tipo de productos y servicios que nos permitieron continuar con nuestros clientes más importantes, y ganar espacio en otros mercados que también nos reportaron utilidad.

La utilidad del 2007 también se vio afectada debido a que la inestabilidad política del Ecuador en este año impidió que desarrollemos algunos proyectos por falta de liquidez parte de las empresas en general. Y nuestra también. Y Además los gastos continuaron siendo los mismos de manera que fue imposible obtener una mayor utilidad en este periodo.

En el área de servicios de mantenimiento predictivo se facturó casi en igual proporción que el año anterior pese a que tuvimos que mantener igual los precios debido a la proliferación de nuevas compañías que proveen los mismos servicios que nosotros pero con equipos de mejor calidad. Sin embargo, nuestra ventaja continua siendo la calidad del servicio y la puntualidad en la entrega de reportes que nos ha permitido seguir contando con la confianza y el prestigio de nuestros clientes. Para el 2008 ofreceremos un paquete de descuentos incluidos los servicios de Redes Eléctricas y veremos la posibilidad de comprar un equipo análisis de gases para incluir este servicio en dicho paquete. Debido a que el año pasado fue imposible actualizar nuestros equipos del área de servicios este año será la meta principal con el objetivo ofrecer a nuestros clientes datos más confiables y una amplia gama de posibilidades.



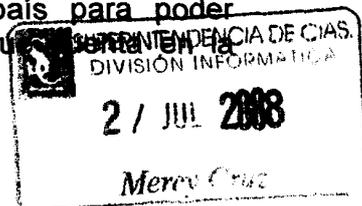
En la división de proyectos aportó el 50% de la facturación aportando una gran utilidad que sirvió para pagar las deudas a corto plazo y financiar la compra del oficina nueva y el carro. Para el 2008 nos concentraremos en los Proyectos de Control de Pérdidas en las Empresas Eléctricas del país con la que esperamos incrementar nuestra utilidad y aportar nuevas tecnologías en la facturación de los servicios energéticos en el país.

En cuanto a la venta de equipos para control de ahorro de energía venderemos cualquier marca siempre y cuando nos reporte una buena utilidad, en este punto se estudiará cada cotización de acuerdo a nuestras conveniencias, teniendo en cuenta que si no es rentable vender equipos, entonces solamente prestaremos servicios de mantenimiento predictivo y calidad de energía aprovechando la gran necesidad que tienen las empresas en estos últimos.

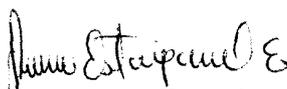
De esta manera podemos notar los resultados del balance 2007 así:

1. Total Ingresos por ventas	\$154.735,01
2. Gastos y Costos	\$148.691,21
	-----
3. Utilidad del Ejercicio	\$ 6.043,80

Con los resultados anteriores no tenemos valor alguno para lo correspondiente participación Laboral, impuesto a la Renta, Reserva Legal y Libre Reserva. Como años anteriores todos los documentos contables que corroboran la anterior información se encuentran disponibles para ser revisados en cualquier momento. Al igual que el año anterior les agradezco por la confianza que depositaron en el desempeño de mis actividades. Para el 2008 esperamos realizar más proyectos en las empresas eléctricas del país para poder incrementar la utilidad y aprovechar las fortalezas con que en la actualidad nuestra compañía.



Atentamente,

  
Alba Lucero Estupiñán E.  
Gerente General