

**INFORME DEL GERENTE GENERAL DE CONSTECOIN CIA. LTDA.
A LA JUNTA EXTRAORDINARIA DE ACCIONISTAS
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2015**

Señores

JUNTA GENERAL EXTRAORDINARIA DE ACCIONISTAS

CONSTECOIN CIA. LTDA.

Presente

Señores Accionistas:

Con base en lo dispuesto en la Ley de Compañías y los estatutos de la Compañía, en mi calidad de Gerente General de Constecoin Cía. Ltda., me permito someter a su consideración el Informe de labores del año 2015.

1. ÁREA ADMINISTRATIVA

Durante el año 2015 se trabajó en la actualización del Plan de Calidad y del Manual de Procedimientos de la empresa, como paso previo a la Auditoría que nos permita obtener la *Certificación de Gestión de Calidad ISO 9001-2008, como objetivo estratégico de la compañía.*

Los objetivos desarrollados en esta área son los siguientes:

1.1 Plan de Mejoramiento de la Compañía

- Implementación definitiva y puesta en operación del Enterprise Resources Planning MBA 3.

1.2 Capacitación

Se capacitó tanto al Personal Técnico de Campo, como al personal de Oficina en los siguientes temas:

- Seguridad Industrial
- Riesgos Electricos.
- Primeros Auxilios.
- Trabajo en alturas.
- Preparación para el examen de certificación PMP



• 1.3 Presencia en Medios

Constecoin estuvo presente en la edición de Diciembre de la revista del Colegio de Ingenieros Eléctricos y Electrónicos de Pichincha, CIEEPI, recibiendo además una felicitación del Colegio, por haber obtenido dos reconocimientos en los Datacenter Dynamics Awards en Latinoamérica.

2. ÁREA ECONÓMICA

2.1 Presencia en Nuevos Mercados

Se constituyó la compañía CONSTECOIN INTERNATIONAL S. DE R. L. en la República de Panamá para gestionar la importación de equipamiento Huawei en los diferentes proyectos que se desarrollan en el Ecuador y para buscar nuevas oportunidades de negocio en mercados internacionales.

2.2 Apertura del Área de TI

Con el éxito obtenido en el área de Data Center, desarrollando proyectos importantes como la Repotenciación del Data Center del Sector Eléctrico, se hacía necesario contar con un área de TI. Razón por la cual se contrató como responsable de esa área a la Ing. Yanet Garcia y se empezaron a trabajar proyectos que arrojarán resultados a mediano plazo.

2.3 Alianza Estratégica

Se firmó una alianza con ASIAMERICA, como distribuidor de productos de Seguridad Informática SSH en América; suscribiendo acuerdos para operar en Colombia, Perú, México, Panamá y Centroamérica. Se empezaron contactos para distribuir estas herramientas SSH en México y Panamá, a más de los proyectos que se están trabajando en Ecuador en diferentes empresas públicas y privadas.

3 ÁREA TÉCNICA

3.2 Reconocimientos Internacionales.

Los Datacenter Dynamics Awards Latam forman parte de una serie única de galardones a nivel global que proporciona reconocimiento en todo el mundo a los más sobresalientes proyectos, equipos y profesionales. En este complejo y competitivo mercado, no puede haber mayor elogio que ser premiado en estos "Oscars" a través de un riguroso e independiente panel de jueces formado por expertos de la industria. Los ganadores de



ediciones anteriores pertenecían a muchas de las marcas líderes del mundo, y cada finalista en esta breve lista comparte el reconocimiento por su excepcional rendimiento y su contribución al mercado.

Este gran evento donde CONSTECOIN fue partícipe se lo llevo a cabo en Sala Ragga - Antara de Polanco el día 6 de octubre del 2015 en Ciudad de México, durante la México Data Center Week, donde fuimos finalista en dos categorías como: MEJOR DATA CENTER "ENTERPRISE" y "RECONOCIMIENTO ESPECIAL AL EQUIPO DE DATACENTER DEL AÑO. Esta distinción es el fiel compromiso que tenemos con nuestros clientes en brindar un servicio de alta calidad con alto profesionalismo y ética laboral.

4 CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

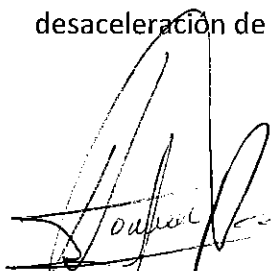
4.1 El sistema de gestión MBA3, está operativo y arroja los primeros resultados de mejora de los procesos internos.

4.2 La promoción de los logros de la Compañía en los diferentes ámbitos de acción, es una necesidad imperiosa, ya que la misma permite que más clientes se enteren de la capacidad técnica y profesional de CONSTECOIN.

4.3 Se deberá dar mayor atención a las oportunidades de negocio en mercados internacionales, considerando la desaceleración de la economía ecuatoriana.

4.5 Se deberán buscar alianzas temporales para mejorar la presencia de la compañía en el exterior. Una de las opciones es acercarse a socios establecidos en Colombia, por ejemplo, con los que se han desarrollado proyectos en Ecuador.

4.6 Se debe acentuar el desarrollo de proyectos hacia el sector privado, en vista de la desaceleración de la inversión en el sector público.



Ing. Carlos Romero R.
GERENTE GENERAL
CONSTECOIN CIA. LTDA.

