



Informe Agroganadera Espinosa Chiriboga del año 2007

Señores Accionistas:

El año 2007 fue bueno para Agrogana, llegamos a cumplir las metas de producción y de ventas, y aunque hubo un incremento fuerte en los costos de producción, gracias a la buena gestión realizada por todo el equipo, logramos tener una buena utilidad al final del año

Producción

En este año ya contamos con 12 hectáreas en producción, las 10 de la finca La Esperanza y 2 en Aliaga, se hizo un esfuerzo grande para cambiar de variedades que no estuvieron bien en el mercado, por variedades nuevas y para crecer una hectárea en Aliaga. Con este crecimiento ya llegamos a trece hectáreas.

En el año 2007 mantuvimos una productividad de 0.90 rosas por planta por mes, bastante parecida a la de los años anteriores.

Como ya es sabido en nuestra finca, el mismo que ha sido recuperado gracias al buen manejo del riego y la fertilización, y gracias a que hemos tenido mucho cuidado en el manejo de fertilizantes, y hemos reducido el uso de los mismos en un 12 % en relación a otras fincas, y gracias a esto hemos llegado a tener una producción de calidad estándar.

En el año 2007, Agroganadera, produjo 8'574.021 botones, que representa un incremento de 8 % con relación al año 2006, y este incremento se debe mas al crecimiento pues la productividad se mantuvo. Es interesante recalcar que hay solo este aumento, con un incremento del área del 8 %. Y es el mismo porcentaje en que se mantuvo el incremento de la producción.

Costos de producción.

Sigue aumentando la inflación pese a que el país se a dolarizado, por la devaluación del dólar, por el uso de los bio-combustibles, los incrementos el los precios del petróleo, han implicado que la inflación continúe incrementándose de manera descontrolada,

Logrando que los costos anuales lleguen casi a los dos millones,

Los costos de personal se acercan a los 800.000 dólares anuales.

Los insumos agrícolas también sufrieron un fuerte incremento, llegando a los 350.000 dólares.

Todo este incremento de la inflación a significado una reducción de la liquides de la empresa, y se esta buscando formas de mejorar la eficiencia, día a día.

Estamos buscando la forma de que nuestro costo de producción no supere los 30 centavos, porque de ser así la rentabilidad de la empresa se vería seria mente comprometida



Inversiones

.- La renovación de 123.400 plantas a aproximadamente, por ser variedades con poco mercado, por nuevas variedades. Tuvimos que reemplazar la variedad Rockefeller porque no funciona en el mercado.

El crecimiento de una hectárea nueva en Aliaga con una inversión superior a 120,000 dólares, financiados por la empresa.

.-El pago de 206.000 dólares por regalías, correspondientes a crecimientos anteriores.

Ventas e Ingresos

Se vendieron 7'002.204 botones lo que significa un ingreso de \$1'958.903 dólares lo que implica un promedio de 31.7 cts. Por botón. Nótese que comparando a los años anteriores hay un importante aumento en el precio de venta, (22cts en el 2003 y 24 cts. en el 2004 pero una ligera disminución en relación al año 2005 y 25.7 centavos en el 2007)

Este movimiento en el precio se debe a varios factores, tales como; el aumento en el largo de los tallos y el hecho de que muchas variedades han pasado de moda, el no haber crecido consistente mente en el mercado ruso que tiene a excelentes precios, comenzar a vender cantidades importantes en el mercado japonés a muy buenos precios, una selección mejor de los clientes en base a seguridad mas que precio.

Además se ha vendido \$ 52.868 dólares en yemas, más otros ingresos a dado un total de 2'052.312 dólares lo que significa un ingreso de 400.000 dólares superiores al año anterior.

En el mes de junio se dio por terminado el convenio de ventas que tuvimos tanto tiempo con Agrocoex, razón por la cual Agrogana tubo que formar su propio departamento de ventas, y decidió hacerlo en la misma finca. Sin embargo hemos mantenido y aprovechado los mercados de Japón y Rusia, Además de los que ya estábamos antes: Alemania, Holanda, Rusia, Japón, Estados Unidos, Canadá, Suiza.

Este fue un proceso ordenado en el que no se ha perdido ningún cliente.

Resultados

Los resultados obtenidos en la operación del año 2006 son de 116,965.62 dólares, es una buena utilidad, que hubiera sido mejor si es que el incremento de precios no hubiera sido tan alto. Esperamos para el próximo año poder mantener esta utilidad, ya que el año 2008 se mira bastante difícil por la gran inflación.

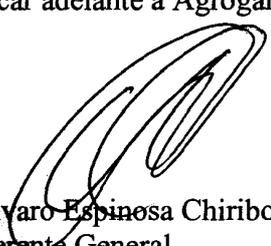


Planes 2008

Pensamos que para el Año 2008, refinanciar las deudas a un plazo mas largo, lo que puede soportar el planificado crecimiento en Aliaga de 1 hectáreas más para el presente año, lo que implica nuevas inversiones en infraestructura de riego, para comenzar esta nueva hectárea.

Pero se espera que en el futuro se tenga una producción de excelente calidad, gracias a las exentes condiciones de suelo y clima que ahí se tienen.

Confiamos en Dios y le pedimos la fuerza para seguir Trabajando, que nos ayude a sacar adelante a Agrogana, que podamos seguir creciendo y aportando.



Álvaro Espinosa Chiriboga
Gerente General
Agroganadera Espinosa Chiriboga S.A.

