

FULLDATA CIA. LTDA.

INFORME DEL GERENTE GENERAL SOBRE EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2007

ASPECTOS GENERALES

Estimados Sres. Socios de FULLDATA CIA. LTDA., como de costumbre, me refiero en primer término y en forma breve al entorno en el cual FULLDATA ha desarrollado sus actividades.

Es de conocimiento general que el año 2007 fue de grandes expectativas, debido al nuevo gobierno. A nivel Macro, la economía del país, sufrió un incremento moderado del 2.7%, esta cifra para algunos expertos económicos, significa un NO crecimiento.

En el año 2007, la telefonía móvil sigue siendo un pilar fundamental para el desarrollo económico del país, apoyada en el constante y renovado despunte tecnológico. Esto sin lugar a dudas, sigue siendo una gran oportunidad y a la vez un gran reto para nuestra Empresa de telecomunicaciones: el seguir dando un soporte constante y eficiente a nuestros clientes, superando a la cada vez mayoritaria competencia.

También en el 2007, existió un crecimiento importante en algunas actividades económicas no petroleras, como son: las exportaciones de café, banano, camarón, lo cual es en realidad productivo para cualquier economía, ya que no es tan alentador depender solo de un crecimiento económico basado en el petróleo. Sin embargo, pienso que se debe aprovechar al máximo el incremento del precio por barril de este bien.

Evidenciamos en los últimos meses del año 2007 un incremento de precios en varios productos, con una visión de que en este año el índice de inflación sobrepase el 3%. A esto sumado que el ambiente político actual añade incertidumbre a la inversión, y por ende a la actividad económica.

Para este año, se espera un crecimiento del 4%, basado principalmente en la actividad petrolera y en la participación del estado en la obra pública, con su incidencia en salud y educación, lo cual posiblemente hará que existan más plazas de empleo. Considero entonces que también debemos consolidar nuestros servicios de infraestructura de comunicaciones en el importante sector petrolero.

La posible extensión del plazo para las preferencias arancelarias con Estados Unidos, sigue siendo un escenario de expectativas de los beneficios que como país obtendremos. Más aun si añadimos el hecho de que nuestros vecinos: Perú y Colombia ya suscribieron el Tratado de Libre Comercio con ese país. El mercado de las telecomunicaciones sigue siendo un negocio rentable al cual se van integrando varias empresas las cuales se han convertido en un punto de competencia para FullData Cia. Ltda., esto nos debe llevar a considerar que tenemos una labor muy considerable y la responsabilidad de ir mejorando nuestros procesos para de esta forma brindar un buen servicio a nuestros clientes, esta será la única manera de seguir firmes en el mercado, procurando tener un crecimiento sostenido con márgenes que nos permitan capitalizar y hacer crecer la empresa.

Para finalizar este breve análisis del entorno, agradezco como siempre el apoyo de Ustedes señores socios, y el de todos los miembros de la empresa, ya que FULLDATA ha logrado, y con gran satisfacción lo digo, mantenerse con un adecuado y considerable volumen de ventas a lo largo del período 2007; y además porque **hemos logrado cumplir nuestro octavo aniversario como empresa**, lo cual es sin lugar a dudas motivo de gran emoción y a la vez el punto de partida de nuevos retos para seguir consolidando a nuestra querida empresa, como una de la mejores en su actividad de Telecomunicaciones.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

ANTECEDENTES DE LA ORGANIZACIÓN

La empresa se encuentra gobernada por la Junta General de Socios; y administrada por el Gerente General y el Presidente de la Compañía.

Como es de conocimiento, FULLDATA CIA. LTDA., inició sus actividades en Noviembre de 1999. El primer objetivo de la Empresa para poder desarrollar sus actividades operativas, fue lograr la estrategia de buscar, encontrar, y satisfacer las necesidades de los clientes, a través de un servicio ágil, personalizado y eficiente.

En el año 2000, desarrollamos una campaña agresiva de conquista y satisfacción de los clientes, lo cual permitió un crecimiento adecuado en términos financiero-económicos, con tendencia progresista. Esto se evidenció en la cartera de importantes clientes que se logró conseguir.

En el año 2001, logramos atraer y mantener a más clientes, satisfaciendo sus exigencias; logrando de igual manera tener un crecimiento económico-financiero adecuado.

En el año 2002 FULLDATA logró conseguir un posicionamiento en el área de las empresas de telecomunicaciones, nos sentimos ya como una empresa respetable y a la cual los clientes la conocen por su corta, pero muy responsable labor.

Respecto al año 2003, se continuó satisfaciendo a cabalidad todas las exigencias de los clientes, a través de la prestación de nuestros servicios de una forma personalizada y permanente. Se ha logrado diversificar más nuestra cartera de clientes, así como también se lograron satisfactorios resultados económicos.

En el año 2004, gracias a la experiencia ganada y al trabajo coordinado efectuado, logramos mantenernos y crecer en el mercado de las telecomunicaciones, posicionándonos aún más en nuestro sector.

En el período 2005, se pudo aprovechar las oportunidades para captar a clientes importantes en nuestra cartera, y sobre todo mantenerlos, debido a la mejora de nuestros servicios.

Para el período 2006, debido en primer término a la estabilidad económica FULLDATA, logró consolidar su nivel de ventas y lo más importante ha conseguido la satisfacción en nuestros clientes.

En el año 2007, como lo mencioné anteriormente, logramos mantener un nivel adecuado de ventas y logramos cumplir 8 años como empresa de telecomunicaciones.

GESTIÓN OPERATIVA

METAS Y OBJETIVOS

En el año 2007, como en los anteriores mantuvimos una importante coordinación de todos nuestros colaboradores, buscando y logrando el objetivo de ampliar la lista de clientes y la satisfacción de los mismos, claro está que de igual forma que en periodos anteriores a veces hemos tenido que duplicar esfuerzos para conseguir este punto.

A continuación, un breve análisis de los ingresos operativos 2007:

FULLDATA CIA. LTDA.				
COMPARACION DE INGRESOS OPERATIVOS				
	PERÍODOS:		DIFERENCIAS	
	2006	2007	Absolutos	%
INGRESOS				
OPERACIONALES	-909.076,77	-919.974,80	10.898,03	1,20
VENTAS	-611.383,99	-588.892,05	-22.491,94	-3,68
Venta de equipos	-295.080,03	-292.525,44	-2.554,59	-0,87
Venta ST mantenimiento	-141.523,86	-249.167,03	107.643,17	76,06
Venta ST reparación	-111,00	-770,00	659,00	593,69
Venta ST				
Instalaciones(Varios)	-28.323,00	-18.433,12	-9.889,88	-34,92
Venta de				
Torres/Infraestructura	-146.346,10	-27.996,46	-118.349,64	-80,87
RENTAS	-297.692,78	-315.010,16	17.317,38	5,82
Renta de equipos	-235.932,03	-246.345,16	10.413,13	4,41
Renta de Repetidoras	-61.760,75	-68.665,00	6.904,25	11,18
EXPORTACIONES		-16.072,59		
Export. serv.				
mantenimiento	0,00	-9.627,68	9.627,68	
Export. serv.				
Instalaciones(Varios)	0,00	-6.444,91	6.444,91	

INGRESOS OPERACIONALES		2007	
CONCEPTO	VALOR	Posición	
Venta de equipos y materiales	292,525.44	1	
Venta ST mantenimiento	249,167.03	2	
Renta de equipos	246,345.16	3	
Renta de Repetidoras	68,665.00	4	
Venta de Torres/Infraestructura	27,996.46	5	
Venta ST Instalaciones(Varios)	18,433.12	6	
Export. serv. mantenimiento	9,627.68	7	
Export. serv. Instalaciones(Varios)	6,444.91	8	
Venta ST reparación	770.00	9	
TOTAL	919,974.80		

El volumen de ingresos operacionales generados por nuestra empresa en el año 2007, asciende a \$919,974.80. El principal rubro de nuestros ingresos operativos continua siendo la venta de equipos y materiales (\$292,525.44) que ha experimentado un decrecimiento de aprox. -0.87% frente a las cifras del 2006; seguido del Servicio de mantenimiento: (\$249,167.03) que comparado con el año inmediato anterior, ha tenido un considerable incremento del 76.06% aprox.

En el año 2007, en tercer lugar se encuentra el ingreso por la renta de equipos (\$246,345.16), que de igual forma ha crecido en un 4.41% aprox., en comparación con el año 2006.

A continuación, en cuarto lugar tenemos el ingreso por la renta de repetidoras (\$68,665.00), mismo que mantiene un incremento del 11.18% aprox., respecto del año 2006.

El quinto rubro de nivel de ingresos en el año 2007, lo conforma la venta de infraestructura (\$27,996.46), que frente al año 2006, sufrió un decrecimiento del -80.87% aprox.

En sexto lugar de importancia de los ingresos, están las Instalaciones varias (\$18,433.12), respecto del periodo anterior, ha decrecido en un -34.92% aprox.

El séptimo y octavo rubros, lo conforman un nuevo servicio que logramos concretar este año y muy importante ante todo: La exportación de servicios de mantenimiento y de instalaciones.

En la posición N° 9 del nivel de ingresos, está el servicio de reparaciones varias (\$770.00), que si lo comparamos con el año 2006, ha crecido en un 593.69% aprox.

Pese a los esfuerzos realizados, algunos de nuestros clientes que habían desistido de nuestros servicios, no han continuado trabajando en un nivel apreciable con nuestra empresa: Farmaenlace, New Access, Nestlé

Nuestra meta establecida para el año 2007, respecto al departamento técnico, se ha cumplido, en lo que tiene que ver a monto de facturación.

La nueva meta para la facturación del departamento técnico, será la de nuevamente sobrepasar el nivel anterior, con el aseguramiento de nuevos proyectos, de ser posible a largo plazo.

Reitero que normalmente Fulldata debería sostenerse con los ingresos que el Departamento técnico genere, considerando que tenemos una cartera de clientes importante y que estamos con muy buenas posibilidades de concretar varios servicios de mantenimiento, la facturación del área técnica debe subir y superar los porcentajes del 2007, estableciendo como norma una base de ingresos que permita cubrir los costos operativos de la empresa, si consideramos que FullData Cia. Ltda. Ahora se ha posicionado fuertemente y que posee una cartera de clientes importante, esto debe ser motivo suficiente para buscar y concretar varios servicios en el área técnica para que de esta forma el departamento técnico incremente su nivel de facturación y se logre una estabilidad para la empresa en esta área.

Al igual que en el período anterior, nuestra estrategia se basó en invertir en inventario, personal, capacitación, etc., para lograr cumplir con las expectativas de acercamiento a los clientes, y mantener volúmenes de venta adecuados, lograr la satisfacción total y brindar un servicio de calidad.

A continuación, detallo un resumen del desenvolvimiento de los principales servicios que ha brindado la empresa:

- Gracias al esfuerzo de todos quienes de una u otra manera apoyamos permanentemente a velar por el crecimiento FULLDATA CIA. LTDA., se concretó un nivel de facturación que nos permitió mantenernos estables.

- Se ha logrado definir ventas de equipos y servicios a clientes importantes, como: Consorcio Petrolero Bloque 18, Bloque 15, OCP, City Oriente, Banco Procredit, Conecel, Botrosa, Comservi, Ambacar, Ecuacorriente, Termas Papallacta, entre los principales por monto de facturación.

Me permito señalar que para proyectos de montos mayores a \$ 25.000 seguimos teniendo el apoyo incondicional de mi Padre ya que el nos está brindando su apoyo por medio de la hipoteca que la tenemos disponible para la ejecución de este tipo de proyectos, los cuales no hubieran sido posible ya que nuestros patrimonios no podrían cubrir esos valores y las garantías que se requieren para la presentación de esos proyectos.

- Como es de su conocimiento aún está por definir la alternativa de abrir una oficina en la ciudad de Guayaquil, puesto que existen varios clientes que están interesados en trabajar con FULLDATA.

Actualmente vemos un pequeño crecimiento en la cartera de clientes en el área de GYE, y esperamos poder concretar varios negocios que nos permitan reforzar y concretar la apertura de la oficina de GYE en este año 2008, El apoyo y soporte que hemos tenido de Edity no ha sido el adecuado y por repetidas ocasiones hemos tenido quejas y pedidos de clientes que no se han sentido bien atendidos por parte de ellos y en algunas oportunidades nuestro personal ha tenido que ir a brindar soporte por la demora en dar soluciones a los problemas que se presentan por parte de Edity.

- Se ha mantenido y mejorado la relación de socios de negocios entre Solucimet y FULLDATA, contando con el total apoyo de Nelson Hidalgo, quien es el representante legal, el mismo que ha entregado todo su esfuerzo y confianza para que el crecimiento de las dos empresas en el área de la infraestructura se logre en muy buenos términos.

En realidad es muy importante el apoyo y la gestión que realiza Solucimet, ya que nuestros clientes en especial los del área petrolera saben valorar la calidad del trabajo que se realiza y que se ejecuta por parte de Solucimet, más aún en este último período, ya que Solucimet ha emprendido un trabajo mucho más profesional, basado en normas internacionales de seguridad.

Quiero añadir señalando que hemos tenido excelentes referencias de empresas como Bloque 15, Petrobrás especialmente por los trabajos de FullData Cia. Ltda. En la parte de infraestructura, trabajo que lo realiza Solucimet, calificándonos como la mejor empresa que brinda sus servicios, y esto es una excelente referencia que incluso nos ayuda sin lugar a dudas para el manejo de proyectos en empresas similares.

GESTION ADMINISTRATIVA - FINANCIERA

Recursos Humanos

Es una misiva importante para nuestra empresa el continuar con el apoyo constante al personal que trabaja en la misma, sobre todo a los que demuestran con su trabajo diario una entrega total.

Se ha notado una mejora en el área técnica ya que se ve un mayor grado de responsabilidad por parte de sus miembros, claro esta que no llegamos aún a tener una total confianza en la gente y que muchas veces se nos ha hecho necesario que tanto Fernando como yo nos involucremos en esta área.

Principalmente me ha tocado involucrarme especialmente en cuanto se refiere al control para exigir el cumplimiento adecuado de sus responsabilidades, lo cual directamente no es una responsabilidad propia, pero se ha hecho necesario hacerlo.

Creo indispensable recalcar que se requiere que estas situaciones se las debe manejar por medio de la gerencia técnica o de operaciones.

En el período analizado, se ha mantenido la estabilidad del personal, en el departamento técnico se lo ha cambiado, pero dentro de rangos normales.

El nivel gerencial de la empresa, continua estructurado de la siguiente forma: un Gerente Administrativo, un Gerente de Ventas, Un Gerente Técnico; quienes responden directamente a Gerencia General, sobre sus actividades, se ha notado que no se ha superado la falta de comunicación en todas las gerencias, lo cual ha generado la necesidad de hacer reuniones permanentes para que cada uno de los involucrados proporcionemos una comunicación ágil y permanente, mejorando de esta forma la funcionalidad de la empresa desde los niveles superiores.

Se puede ver que están dando resultado las reuniones semanales de ventas, las cuales por lo general duran como máximo 2 horas, se puede definir varios pendientes y se hace un seguimiento continuo de visitas, proyectos, contactos y más aspectos que se refieren al departamento de ventas.

Rotación del personal

En el año 2007, como es lógico, la empresa ha realizado cambios e incorporación de más personal, con el propósito de seguir brindando un adecuado soporte técnico a nuestros clientes.

Resumo en forma breve las incorporaciones y salidas de personal:

En el mes de febrero: se contrata bajo relación profesional a Jhonny Ayala como responsable del departamento contable.

En Marzo: Ingresan al dep. técnico: Cristian Acosta y Jorge Fonseca.

En Abril: Ingresa a nómina Patricio Albuja, para dar soporte a ciertas áreas de infraestructura técnica; en este mismo mes, a José Chisaguano, se le encarga la bodega de la empresa, para que Santiago Guamán, sea parte del departamento técnico.

En Septiembre: sale de la empresa William Yugcha, por problemas de fuga de información confidencial de nuestra empresa, esto al inicio nos preocupó ya que el tenía muchos conocimientos en cuanto al manejo de proyectos, pero hemos visto que Christian ha podido suplir esta área.

En Octubre, Rubiela Enríquez deja de prestar sus valiosos servicios para nuestra empresa

Capacitación del personal

Nuevamente hemos brindado la oportunidad para que practicantes se incorporen al departamento técnico, a la vez que han sido de gran ayuda en la gestión del departamento, ellos han logrado ganar bastante experiencia práctica.

En la medida de nuestras capacidades, hemos logrado capacitar al personal de la empresa, en seminarios y cursos, tanto al interior del país, como en el exterior.

Puedo resumir este punto de la siguiente manera:

En el mes de enero: Jhonny Ayala asiste a un seminario tributario.

En febrero: Raúl Patiño y Edison Centeno, asisten a un seminario de CCNA en Uniplex.

En Abril: Patricio Albuja y mi persona, asistimos a un seminario de soldadura al arco, en el SECAP

En el mes de junio: Ximena Benavides y Amparo Yáñez, asisten a un foro tributario en la Cámara de Comercio Ecuatoriano Americana

Uno de lo apoyos más importantes que la empresa ha realizado, se dio en el mes de septiembre a Ximena Benavides, para que pueda capacitarse en una especialización superior en Tributación en la Universidad Andina.

En octubre: Amparo Yáñez asiste a la Cámara de Comercio de Quito, para un curso de Computación.

En el mes de Noviembre, Raúl Patiño y Patricio Albuja pueden asistir a un curso de protecciones eléctricas en Corfopym.

En diciembre Cristian Acosta asiste a un curso importante en Alpha, sobre los productos de esa empresa instalados en nuestra red interna.

Bienestar y beneficios del personal

Como manifesté hace un momento, es necesario el que el personal tenga beneficios en nuestra empresa, de ahí que en la medida de las posibilidades, sigue contribuyendo al personal con el beneficio del seguro médico, para lo cual, continuamos con la empresa Ecuasanitas y con la empresa Salud.

De igual forma, contribuimos al personal, con la entrega de la tarjeta supermaxi empresarial.

Se ha considerado en realizar incrementos de sueldo basándonos en la productividad que un empleado demuestre y la dedicación que observemos en su trabajo.

Para el 2008 se creará un ingreso adicional para el departamento técnico que estará basado en un excedente de facturación de este departamento del cual tendrán un beneficio porcentual dependiendo de la facturación adicional que ellos generen.

Se que esto servirá de motivación y creará en ellos un espíritu de hacer un esfuerzo consiente y permanente.

Para lograr un mejor incentivo del personal, en el mes de mayo, realizamos un paseo a Atacames con la mayoría de compañeros.

Obligaciones con el Estado

FULLDATA CIA. LTDA. ha dado estricto cumplimiento a las obligaciones con las entidades gubernamentales y seccionales, realizando pagos por todos

los impuestos a los cuales estamos obligados por las leyes vigentes en nuestro país.

PUBLICIDAD Y MARKETING

No hemos invertido mucho en este aspecto, debido nuevamente a falta de liquidez, sin embargo dentro de nuestras posibilidades, mantenemos lo siguiente:

- Mantenemos una conexión dedicada de Internet con el proveedor Andinanet para que cada uno de los miembros de FULLDATA tengan una dirección E-mail, con esto que se de una imagen de empresa frente a nuestros clientes.
- Suscripción a la revista PC World.

VARIOS ASPECTOS

A pesar de las medidas de seguridad adoptadas y sobre todo de las experiencias pasadas, lamentablemente a algunos miembros de la empresa nuevamente los ha sorprendido la delincuencia al salir de la oficina. Esto debe llamarnos a determinar normas más estrictas de seguridad, como la de que siempre salgamos todos de la oficina.

Para fomentar esto, la empresa mantiene el nuevo horario de trabajo establecido, de tal manera que salga más temprano, y sobre todo reitero que salgamos juntos la mayoría, para evitar contratiempos.

De igual forma, mantenemos la inversión adicional con la empresa Alpha Technologies que nos permite tener respaldos de toda la información referente a nuestro negocio.

Es necesario también seguir con el proceso de mejora en todas las actividades, para ello es importante que dediquemos más tiempo a desarrollar estrategias tendientes a lograr este requerimiento, en el área técnica, en el área de ventas y en la administrativa, todos debemos comprometernos en cada área para lograr una mejora sustancial en nuestro trabajo diario.

El proceso de elaboración de un Reglamento de Seguridad y Salud, para fortalecer justamente la seguridad de nuestro personal y disminuir los riesgos de trabajo, sigue pendiente, considero que es importante en este nuevo año que lo concretemos a cabalidad.

Como es de su conocimiento, la empresa adquirió 2 vehículos: en el mes de noviembre, compramos a Ecua-auto una camioneta doble cabina LUV DMAX, y un Gran Vitara sport 3p.; para uso de Nelson Hidalgo y de Raúl Patiño respectivamente. De igual forma en diciembre, adquirimos una moto en almacenes Juan Eljuri, con el objetivo de tener medio de movilización más ágil y económico.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

La economía dolarizada en nuestro país en el año 2007, ha permitido una estabilidad en la mayoría de productos. Sin embargo de esto, como comenté al inicio de mi informe, nuestro país ha experimentado un bajísimo crecimiento económico.

El año 2007 como sabemos fue lleno de muchas expectativas, debido al nuevo gobierno, al finalizar el año, sigue apreciándose un panorama todavía muy conservador en lo que tiene que ver con las inversiones económicas, ya que como es muy bien conocido por todos nosotros se están evidenciando muchos cambios con las decisiones de la Asamblea Constituyente.

Al finalizar el año 2007, no logramos cumplir con todas las metas planteadas, a pesar del monto importante de facturación realizada; es menester que el compromiso de mejora lo desarrollemos ante todo nosotros los socios y seguir exigiendo más al personal de todas las áreas, los tres socios somos responsables de cada una de las áreas principales de la empresa, Departamento Técnico, Ventas y Administrativo y debe ser nuestro compromiso lograr que estas áreas tengan un buen desempeño en sus funciones, agotando por parte nuestra todos los medios necesarios he incluso tomando las decisiones que fueren necesarias para incluir o expulsar a elementos que no sean beneficiosos para el crecimiento de las áreas de las cuales somos responsables los socios.

En esta parte quisiera añadir que es importante y necesario que el Departamento técnico con su jefe a la cabeza debe convertirse el eje que sustente la operación de la empresa, que debe existir una mejora en los trabajos que realiza, haciéndolos con responsabilidad y agilidad, por lo mencionado pido de una manera especial que se ponga énfasis en este departamento y que en este 2008 podamos ver con resultados efectivos este anhelo que es un bienestar de todos los que hacemos la empresa.

En el departamento de Ventas, se ha visto una mejora importante ya que como sabemos a la salida de Ernesto Chacón también se generaron expectativas negativas, pero vemos que no fue así, logramos tener un nivel de facturación importante, se han manejado y se han concretado importantes proyectos, es muy importante continuar de esa forma y mejorar los procesos internos para mejorar los seguimientos a clientes, cumplir con compromisos y ejecutar los proyectos con mayor rapidez.


Nuestra querida empresa, logró cumplir con mucha satisfacción ocho años en el área de telecomunicaciones en nuestro país; por ello es necesario el agradecer a todos y cada uno de los funcionarios y funcionarias que han laborado y siguen laborando en nuestra institución, por el permanente esfuerzo que demuestran.

Y justamente el año 2007, iniciamos con un nuevo proyecto: el dar soporte a empresas internacionales, como fue el caso de la exportación de servicios que

pudimos concretar con la empresa mexicana INGDESI SA DE CV, considero favorable en muchos aspectos el seguir concretando negocios internacionales.

Para finalizar, es importante resumir que nuestra empresa debe siempre estar comprometida en asumir una mejora permanente en todos los procesos que desarrolla, para ello nosotros los socios de la compañía, debemos seguir siendo los pioneros de esto, demostrando siempre con nuestro esfuerzo un sacrificio incondicional hacia nuestra querida empresa. Luego claro está, exigir y motivar a todos nuestros colaboradores para que sigan realizando un trabajo eficiente. Seguir consolidando a nuestra empresa como una de las mejores en su rama, es una tarea que depende de cada uno de nosotros.

Gracias Señores Socios.


Jorge Yanez Ch.
GERENTE GENERAL
FULLDATA CIA. LTDA.



FULLDATA CIA. LTDA.

BALANCE GENERAL
AL 31 de Diciembre del 2007

ACTIVOS

CORRIENTES

Caja Bancos	47.707,23	449.334,75
Inversiones	0,00	
Dctos. y ctas. Por cobrar	334.662,38	
Clientes	175.048,30	
(-) Prov. Ctas. Incobrables	-7.517,81	
Otras ctas. Por cobrar	167.131,89	

Inventarios	45.970,14
Importaciones en tránsito	20.995,00

FIJOS

Equipos y Muebles Oficina	86.265,58	110.716,26
Vehículos	108.534,43	
(-) Depreciados	-84.083,75	

TOTAL ACTIVOS

540.051,01

PASIVOS

CORRIENTES

Dctos. y ctas. Por pagar	205.318,01	247.306,57
Otras ctas por pagar	41.990,56	
Irrs e Impuestos	22.415,13	
Otras ctas. por pagar	19.575,43	

LARGO PLAZO

Prov. Nacionales L/P	86.082,52	86.082,52
----------------------	-----------	-----------

DIFERIDO

Anticipo de Clientes	48.081,43	48.081,43
----------------------	-----------	-----------

TOTAL PASIVOS

381.470,52

FULLDATA



PATRIMONIO
CAPITAL SOCIAL

Capital Social

15.000,00

15.000,00

RESERVAS

Reserva Legal

7.500,00

7.500,00

RESERVA DE CAPITAL

Reserva de Capital

196,61

196,61

RESULTADOS

Utilid./Pérdida ej. anterior

132.038,80

155.883,88

Utilidad del Período

23.845,08

TOTAL PATRIMONIO

178.580,49

TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO

560.051,01


GERENTE GENERAL

Jorge Yáñez Ch.

FULLDATA CIA. LTDA.


CONTADOR GENERAL

C.P.A.

Jhonny Ayala C.

Reg. 27.611

FULLDATA



FULLDATA CIA. LTDA.

BALANCE GENERAL

DETALLADO

AL 31 de Diciembre del 2007

ACTIVOS

ACTIVOS CORRIENTES

449.334,75

DISPONIBLES

47.707,23

Caja general USD	0,00
Caja Chica	100,00
Produbanco Cte200700039-8	16.277,70
Coop.CCQ Ahorros	1.428,09
Coop.CCQ Aportaciones	20,00
Procredi Cte19030017095	29.517,98
BEV Ahorros IMQ00814	363,48
Inversiones Corto Plazo	0,00

EXIGIBLES

334.662,38

Cte. Clientes Nacionales	172.554,30
Procedimientos Incobrables	
Otros Clientes Anterior	
Fondo Caja Varios	
Garantía Arriendo Ofic	200,00
Otras ctas por cobrar	206,33
Varías Garantías	270,00
Prestamos a Socios y Empleados	352,07
Ptmo. a Raúl Patiño	100,00
Ptmo. a Santiago Guzmán	40,00
Ptmo. a Jorge Yáñez	930,07
Prestamos a Particulares	3.501,48
(Ant.) Anticipo Proveedores	29.237,00
IRta Ret Fuente	2.222,10
Credito Tributario	10.000,00
Credito Tributario I.Renta 200	11.440,00
Credito Tributario I.Renta 200	

REALIZABLES

99.965,14

Inventario Equipos y Materiales	45.970,14
Importaciones en tránsito	20.995,00

FULLDATA



ACTIVOS FIJOS

110.716,26

Equipo de Cómputo	39.767,00
DepAcum Eq Cómputo	-19.497,48
Equipos de oficina	20.468,40
DepAcum Eq Oficina	-5.214,91
Vehículos	108.534,43
Dep Acum Vehículos	-45.970,20
Muebles y Enseres	19.040,18
DepAc Muebles y Enseres	-8.928,93
Infraestructura Comunicaciones	3.300,00
DepAc.Infraestr. comunicaciones	-960,00
Software Contable SFC	3.200,00
Soft.Control personal Full Time	490,00
Dep.Acum.Software empresa	-3.512,23

TOTAL DE ACTIVOS

560.051,01

PASIVOS

CORTO PLAZO

-247.306,57

Prov. Nacionales	-202.800,01
Prov.del exterior	-2.516,00
Utilidades por pagar	-8.521,09
Provisión sueldo	-373,87
Provisión sueldo	-1.020,24
Aportes patronal, personal	-1.429,42
Ptmo IESS a empleados	-42,62
Fondos de Reserva por pagar	-3.061,74
IVA por pagar	-799,20
IRF por pagar	-3.974,40
IRenta por pagar	-13.107,75
Ptmos varios por pagar	-8.000,00
Otras ctas por pagar	-504,86
Atrasos para Fondos del personal	-175,00
Varios-Aj.	-2.980,37

LARGO PLAZO

-86.082,52

Prov.Nacionales L/P	-86.082,52
---------------------	------------

DIFERIDOS

-48.081,43

Anticipos Clientes x p	-48.081,43
------------------------	------------

TOTAL DE PASIVOS

-381.470,52

FULLDATA



PATRIMONIO

CAPITAL SOCIAL

Capital social JY	-4.950,00
Capital social RP	-5.100,00
Capital social FY	-4.950,00

-15.000,00

RESERVAS

Reserva legal	-7.500,00
---------------	-----------

-7.500,00

REV.PATRIMONIO Y REEX.MONETARIA

Reserva reval patrimonio	-289,32
Reexp monetaria	92,71

-196,61

UTILIDADES O PERDIDAS

Util/pérdida ej anteriores	-132.038,80
Util/pérdida ejercicio	-23.845,08

-155.883,88

TOTAL DE PATRIMONIO

-178.580,49

TOTAL DE PASIVOS Y PATRIMONIO

-560.051,01

FULLDATA

FULLDATA CIA. LTDA.

ESTADO DE RESULTADOS DEL 01 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2007

VENTAS NETAS		919.974,80
(-) COSTO DE VENTAS		
Inv. Inicial Equipos y Materiales	69.004,83	
(+) Compras de equipos y materiales	190.112,37	
(-) Inv. Final Equipos y Materiales	<u>-45.970,14</u>	-213.147,06
= UTILIDAD BRUTA EN VENTAS		706.827,74
(-) GASTOS OPERACIONALES		
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS		
Gastos de Administración	632.492,52	
Gastos de Ventas	<u>1.691,62</u>	-634.184,14
= UTILIDAD OPERACIONAL		72.643,60
(+/-) INGRESOS Y GASTOS NO OPERACIONALES		
Ingresos Financieros	4.666,20	
Ingresos Reembolso de Gastos	298,71	
Gastos Financieros	-18.357,73	
Otros Egresos	-15.478,15	
Gastos para Reembolso	<u>-298,71</u>	-29.169,68
= UTILIDAD DEL PERÍODO		43.473,92
(-) 15% PARTICIPACION LABORAL		6.521,09
(-) 25% IMPUESTO A LA RENTA		13.107,75
= UTILIDAD LIQUIDA DEL PERÍODO		<u>23.845,08</u>


GERENTE GENERAL

Jorge Yáñez Ch.
 FULLDATA CIA. LTDA.


CONTADOR GENERAL

C.P.A. Jhonny Ayala C.
 Reg.27.611

FULLDATA CIA. LTDA.

ESTADO DE RESULTADOS **DETALLADO**

DEL 01 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2007

INGRESOS OPERACIONALES

VENTAS Y RENTAS

919.974,80

Venta de equipos y materiales	292.525,44
Venta ST mantenimiento	249.167,03
Venta ST reparación	770,00
Venta ST Instalaciones(Varios)	18.433,12
Venta de Torres/Infraestructura	27.996,46
Renta de equipos	246.345,16
Renta de Repetidoras	68.665,00
Export. serv. mantenimiento	9.627,68
Export. serv. Instalaciones(Varios)	6.444,91

(-) COSTO DE VENTAS

-213.147,06

Inventario Inicial Equipos y Materiales	69.004,83
Compra de Equipos y materiales	190.112,37
(-) Inventario Final Equipos y Materiales	-45.970,14

UTILIDAD BRUTA EN VENTAS

706.827,74

(-) GASTOS. OPERACIONALES

-634.184,14

Subs alimentación	603,60
Decimo Tercer sueldo	4.908,31
Decimo cuarto sueldo	3.315,78
Vacaciones	165,63
Aporte Patronal	10.290,93
Fondos de Reserva	6.293,83
Comisiones	28,86
Bono navideño	3.365,51
Honorarios profesionales	9.543,04
Servic ocasionales	163,04
Capacitación de Personal	3.981,78
Remuneración Unificada	55.723,40
Otros Gtos del personal	1.043,58
Seguro Privado	16.006,34
Subs Responsabilidad	29.002,38
Indemnizaciones varias	185,06
Combustible vehiculos	11.251,15

FULL



Mantenimiento vehiculos	17.259,56
Mantenimiento oficina	45,00
Mantenimiento muebles/equipos Of.	4.083,17
Arriendo de oficina	10.840,00
Mantenimiento repetidoras-infraest-frecuencias	154.634,74
Varios GlosInstalacTecn	6.708,62
Pasajes Aereo y Terrestre	7.557,36
Ropa y mater de trabajo	8.457,56
Dep Equipo Computo	3.688,13
Dep Equipo de oficina	1.633,73
Dep Vehiculos	10.175,85
Dep muebles y enseres	1.706,76
Publicidad	1.615,50
Suscripc,Public,Anuncios	1.456,58
Servicios Basicos LAT	6.547,64
Telefono celular y beeper	9.527,06
Gasto Internet, DirecTV, Dominio	464,70
Relaciones Publicas	4.097,09
Arriendo Repetidoras	7.790,00
Alquiler de Equipos	395,92
Homol. Equipos/Estudios Enlaces PN	513,00
Arriendo Repetidoras Personas Naturales	41.985,31
Seguro Vehiculos	2.192,53
Seguro Varios	1.951,39
Mantenimiento-Reparac. varias Equipos	28.895,86
Amortización Softwares CAD	1.066,68
Dep Infraestructura Telecomunicaciones	330,00
Instalaciones, varios servicios teros	28.363,40
Viajes al Exterior Gastos	4.733,98
Comisiones a Terceros	48.339,60
Seguridad Privada Empresa	1.161,00
Gastos de Representación	2.621,41
Gastos de Gestión(Ventas)	370,51
Subsidio por viajes	6.795,00
Servicios de auditoría, asesoría	30.150,00
Arrendamiento mercantil	11.830,65
Seguro Varios (No Primas)	1.952,87
Homol. Equipos/Estudios Enlaces Sociedades	171,00
Sumin. y materiales Oficina (ant.copias cdios)	3.352,54
Fletes, guías, transporte	963,22
Pasajes, movilizac	1.460,34
GloReundel Pers-Rem	757,00
Sumin. Asso Limpy Mater	833,71
Tramites Varios Administ	393,63
Concurso, Oferta Clipoten	908,22
Servicios de Notarios	1.534,10

= **UTILIDAD OPERACIONAL**

72.643,80

FULLDATA

**FULLDATA CIA LTDA**

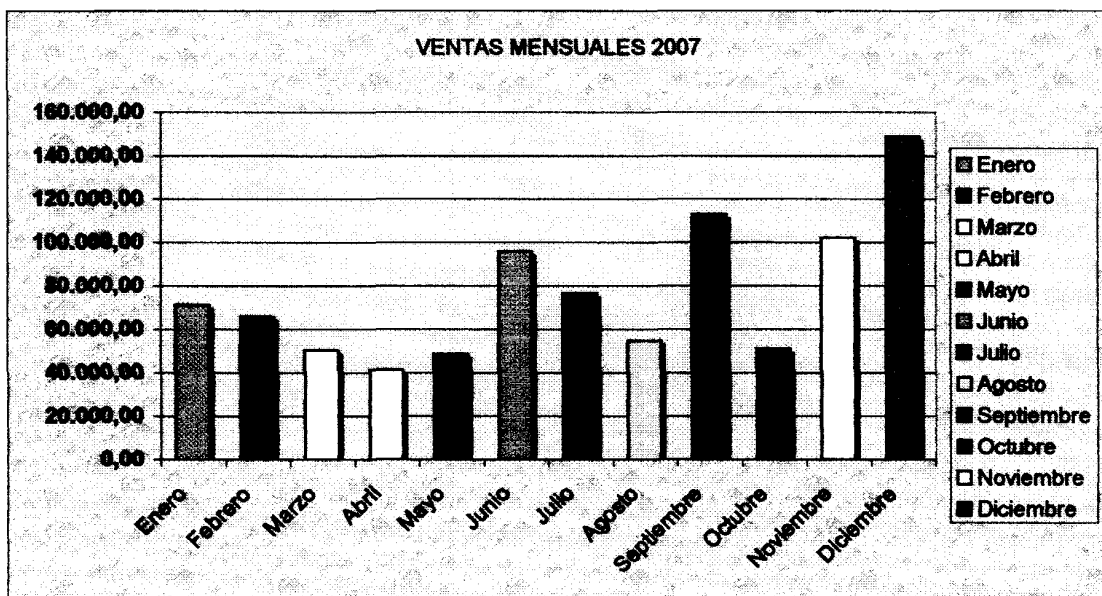
SOLUCIONES INTEGRALES EN TELECOMUNICACIONES

(+) INGRESOS FINANCIEROS		
ING NO OPERACIONALES		4.964,91
Ingresos Financieros	4.666,20	
Reembolso de Gastos	298,71	
(-) GASTOS FINANCIEROS		-18.357,73
Gastos Bancarios	2.029,19	
Gasto Interés	207,44	
Tasas-contribuciones	2.091,64	
Impuestos Fiscales	1,18	
Impuestos Fiscales	9.755,26	
Gto Ctas Incobrables	1.391,54	
Baja de Activos Fijos	2.881,48	
(-) OTROS EGRESOS		-15.478,15
Otros Egresos	14.337,95	
IVA que se envia al gasto declaraciones	1.140,20	
(-) GASTOS PARA REEMBOLSO		-298,71
Gastos para Reembolso	298,71	
= UTILIDAD DEL PERIODO		43.473,92
(-) 10% PARTICIPACION LABORAL		6.521,09
(-) 25% IMPUESTO A LA RENTA		13.107,75
= UTILIDAD DESPUES DE PARTICIPACIÓN E IMPUESTOS		<u>23.845,08</u>

FULLDATA

FULLDATA CIA. LTDA.
RESUMEN DE VENTAS MENSUALES
AÑO 2007

<u>MES</u>	<u>VALOR</u>
Enero	71.466,25
Febrero	65.825,73
Marzo	50.357,22
Abril	41.505,65
Mayo	48.536,80
Junio	95.711,38
Julio	76.677,12
Agosto	54.672,58
Septiembre	113.130,09
Octubre	51.075,08
Noviembre	102.097,45
Diciembre	148.919,45
Total	919.974,80



FULLDATA CIA. LTDA. RESUMEN DE VENTAS POR CLIENTE AÑO 2007		
CLIENTE	VALOR	PORCENTAJE
FIALLO VASQUEZ VICTOR LEONARDO	135,00	0,01%
TIRETECH S.A.	135,00	0,01%
UNIVERSIDAD TECNICA PARTICULAR DE LOJA	158,00	0,02%
BANCO AMAZONAS S. A.	175,00	0,02%
ILSA	180,00	0,02%
SCHULTE STAPLETON ROBERT BRUCE	240,00	0,03%
COMERCIAL KYWI S.A.	259,00	0,03%
TERAN CADENA JAIME ALFREDO	300,00	0,03%
Bejarano Valarezo Ingenieros Bvingenieros Cia Ltda	356,40	0,04%
AUTOLANDIA	360,00	0,04%
CASABACA S. A.	408,50	0,04%
COMPUATEL S.A.	411,00	0,04%
ISEYCO C.A.	420,00	0,05%
CHANGOLUISA IBAÑEZ ROLANDO	450,00	0,05%
SENATEL	467,60	0,05%
ALEJANDRO LALANGUI JUAN MARCELINO	480,00	0,05%
MUNICIPIO DE AMBATO	590,00	0,06%
AGLOMERADOS COTOPAXI S.A.	1.011,00	0,11%
COMNACA C.A.	1.019,00	0,11%
ANDES PETROLEUM ECUADOR LTD.	1.137,50	0,12%
Municipio del Distrito Metropolitano de Quito	1.400,00	0,15%
ENCHAPES DECORATIVOS S. A. ENDESA	1.560,00	0,17%
BUENO DANNY	1.616,90	0,18%
MUNICIPIO DE QUITO ZONA QUITUMBE	1.760,00	0,19%
AEKIA S.A.	2.184,00	0,24%
COOPERATIVA SAN JOSE OBRERO	2.245,50	0,24%
AUDIO VIDEO Y COMUNICACIONES CIA LTDA.	2.604,00	0,28%
PAPIZZEC CIA. LTDA	2.660,00	0,29%
COOP. DE AHORRO Y CREDITO EL SAGRARIO CIA	2.790,36	0,30%
COMSERVI TELECOMUNICACIONES CIA. LTDA.	3.095,50	0,34%
PLANTAS TECNICAS PLANTEC S.A.	3.213,95	0,35%
TERMAS PAPALLACTA	3.450,00	0,38%
SURATEL	3.668,00	0,40%
EDITY S.A.	3.853,63	0,42%
PRONACA	3.957,00	0,43%
HIGH TELECOMMUNICATIONS SOCIEDAD DE TELEII	3.976,00	0,43%
AMBACAR CIA. LTDA.	4.416,00	0,48%
CASA BRASIL, SABRASIL CIA. LTDA.	4.935,00	0,54%
COOP. SAN PEDRO DE TABOADA	5.134,04	0,56%
CENTOP S.A.	5.400,00	0,59%
VEGAFLOR	5.895,00	0,64%
AUTOMEKANO CIA. LTDA.	6.439,20	0,70%
EMOP-Q	6.610,00	0,72%
ECUACORRIENTE S.A.	6.924,00	0,75%
MUNICIPIO DE IBARRA	7.020,00	0,76%
Rosemarket Cia. Ltda.	7.615,61	0,83%
PAZMINO ROSERO ELIZABETH GIOCONDA	7.823,00	0,85%
PETROBRAS ENERGIA ECUADOR	8.134,00	0,88%
CREACIONES ROSE CIA LTDA	8.347,55	0,91%
AUTOMOTORES Y ANEXOS SA AYASA	8.488,00	0,92%
MOYA BACA TIRES S.A.	9.666,50	1,05%

<u>CLIENTE</u>	<u>VALOR</u>	<u>PORCENTAJE</u>
INGDESI SA DE CV	16.072,59	1,75%
ECUASANITAS	16.275,38	1,77%
INMORIEC AGRICOLA INMOBILIARIA ORIENTE S.A.	17.402,29	1,89%
TELCONET S.A.	18.000,00	1,96%
Cooperativa de Ahorro y Crédito Textil 14 de Marzo	18.607,64	2,02%
MAGDA ESPINOSA S.A.	19.789,05	2,15%
COOPERATIVA ALIANZA DEL VALLE	20.392,08	2,22%
BOSQUES TROPICALES S.A.	32.584,60	3,54%
CONAZUL S. A.	38.160,06	4,15%
Cooperativa de Ahorro y Credito Chibuleo Ltda.	54.345,50	5,91%
Consorcio Ecuatoriano de Telecomunicaciones	55.515,60	6,03%
Cooperativa de Ahorro y Crédito Riobamba Ltda.	57.573,59	6,26%
CITY ORIENTE LIMITED	76.155,00	8,28%
U. A. O. T. BLOQUE 15	87.943,42	9,56%
CONSORCIO PETROLERO BLOQUE 18	109.181,82	11,87%
BANCO PROCREDIT S.A.	126.400,44	13,74%
TOTAL	919.974,80	100,00%

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

1.- BASE LEGAL

La compañía se constituyó el 5 de Octubre de 1.999, con la denominación social: TELECOMUNICACIONES FULLDATA CIA. LTDA.

En el año 2003, procedió a la inscripción en el registro Mercantil de un aumento de capital social de \$14,600.00 (catorce mil seiscientos con 00/100 dólares), de igual forma se reformaron sus estatutos.

El capital social de la Compañía es de: \$15,000.00 (quince mil con 00/100 dólares).

Ha presentado sus estados financieros, conforme a las Normas Ecuatorianas de Contabilidad y normas tributarias vigentes.

2.- OBJETIVO SOCIAL

Según sus estatutos, el objeto social de FULLDATA CIA. LTDA. es: el servicio técnico, asesoría, ventas, importación de equipos electrónicos de comunicaciones. En general la compañía está investida de todos los poderes para realizar actos, contratos y operaciones permitidos por las leyes según sea el objeto social.

La compañía está gobernada por la Junta General de Socios y administrada por el Presidente y el Gerente General, este último ejerce la Representación Legal de la empresa en todo acto judicial y extrajudicial. Las operaciones societarias de la Compañía son controladas por la Superintendencia de Compañías.

3.- PRINCIPALES POLÍTICAS Y PRACTICAS CONTABLES

□ PRACTICAS CONTABLES

Los estados financieros fueron elaborados en base a las Normas Ecuatorianas de Contabilidad NEC, dentro de las que se encuentran los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados. Estas normas fueron emitidas por la Federación Nacional de Contadores del Ecuador según resolución FNCE 07.08.99 de julio 08 del 1999, que son de aplicación obligatoria, emitidas por el aval y resoluciones independientes de la Superintendencia de Compañías, Superintendencia de Bancos y Servicio de Rentas Internas del Ministerio de Finanzas y Crédito Público.

▣ POLÍTICAS CONTABLES Y PRINCIPALES REVELACIONES

REGISTROS CONTABLES Y UNIDAD MONETARIA

Los estados financieros de la empresa FULLDATA CIA. LTDA, al 31 de diciembre del 2007, se han preparado bajo el esquema de las Normas Ecuatorianas de Contabilidad, así como también de conformidad con la normativa tributaria vigente.

ACTIVOS

PROVISIÓN PARA CUENTAS INCOBRABLES

La empresa al 31 de diciembre del 2007, de conformidad a las normativas vigentes, procedió a realizar la provisión del 1% sobre el saldo de los créditos comerciales concedidos en dicho ejercicio (\$139,154.17). El saldo acumulado de la provisión para las cuentas incobrables al cierre del período 2007, es de: \$7,517.81

VALUACIÓN DE ACTIVOS FIJOS

Dichos activos se presentan en el estado de situación financiera, al costo de adquisición o de inversión.

Depreciación:

El costo de los activos fijos se deprecia con cargo a los resultados bajo el método de línea recta, en función de los años de vida útil, con valor residual (excepto los Software Administrativo Empresarial, en los cuales no se ha establecido valor residual).

Depreciación anual aplicada:

Muebles y Enseres	10%
Equipo de cómputo y Software	33%
Equipo de oficina	10%
Vehículos	20%

Se procedió a dar de baja los siguientes activos fijos, por siniestros ocurridos y venta suscitados con los mismos:

El 22/11: por robo sucedido, se dieron de baja algunos activos fijos: 2 computadoras portátiles, por \$1,512.03; otras 2 laptop, por:\$882.57; 1 teléfono celular: \$79.54

PASIVOS

PROVISIONES SOCIALES

Se procedió de forma mensual a realizar las correspondientes provisiones para los beneficios sociales: Décimos tercero y cuarto sueldos, fondos de reserva; cuyo total por pagar a diciembre 2007, asciende a \$4,455.85

Queda reflejado en el Balance General el saldo de \$175.00 correspondiente a valores descontados al personal de la empresa y pendientes de entrega para el fondo de uso del personal.

Los Pasivos Diferidos, corresponden a Anticipos entregados de clientes; el detalle se lo presenta más adelante.

PASIVOS A LARGO PLAZO

El valor anotado, \$86,082.52, corresponde al saldo por pagar al proveedor de infraestructura y servicios: Sr. Nelson Germán Hidalgo Rodríguez, al finalizar el ejercicio 2007.

PATRIMONIO

El saldo del Capital social, asciende a \$15,000.00, distribuido de la siguiente manera (desde su incremento en el año 2003):

SOCIO	%	CAPITAL ANTERIOR	AUMENTO	NUEVO CAPITAL
Patiño Raúl	34%	\$136.00	\$4,964.00	\$5,100.00
Yánez Jorge	33%	\$132.00	\$4,818.00	\$4,950.00
Yánez Fernando	33%	\$132.00	\$4,818.00	\$4,950.00
TOTALES:		\$400.00	\$14,600.00	\$15,000.00

La Reserva Legal, asciende a \$7,500.00, que representa el 50% del capital social.

PARTICIPACIÓN TRABAJADORES

De conformidad con la ley, se establece el 15% de participación laboral sobre la utilidades liquidas de la empresa por el ejercicio 2007, valor que asciende a \$6,521.09

IMPUESTO A LA RENTA Y CONCILIACIÓN TRIBUTARIA

De conformidad a lo establecido en el Reglamento de aplicación de la Ley de Régimen Tributario Interno, publicado en el RO 484 del 31 de diciembre del 2001, se ha procedido a calcular el valor del Impuesto a la Renta del período 2007: \$13,107.75 se ha aplicado la tarifa del 25% y en base a la conciliación tributaria Existe Crédito Tributario de Impuesto a la Renta: \$1,151.74

DETALLE DE LAS CUENTAS AGRUPADAS DE BALANCE.

Clientes Nacionales:\$172,554.30; según el siguiente detalle:

Cliente	Saldo
ISEYCO C.A.	35.56
ILSA	75.60
PRONACA	91.44
COOPERATIVA SAN JOSE OBRERO	100.80
AEKIA S.A.	101.60
ENCHAPES DECORATIVOS S. A. ENDESA	140.00
COMPUATEL S.A.	145.60
OCCIDENTAL EXPLORATION AND PRODUCTION	163.84
MUNICIPIO DE QUITO ZONA QUITUMBE	179.20
TRED	202.69
AUTOMEKANO CIA. LTDA.	203.20
CITY INVESTING COMPANY LTDA	244.05
COOP. SAN PEDRO DE TABOADA	336.54
PAPIZZEC CIA. LTDA	373.52
DESICION C.A.	387.97
CASA BRASIL, SABRASIL CIA. LTDA.	440.00
TERMAS PAPALLACTA	478.00
VEGAFLOR	611.19
AUTOMOTORES Y ANEXOS SA AYASA	642.88
AMBACAR CIA. LTDA.	710.73
ECUASANITAS	718.82

ALMACENES JAPON S.A.	804.16
COOP. DE AHORRO Y CREDITO EL SAGRARIO CIA	892.00
NESTLE ECUADOR S.A.	934.77
CREACIONES ROSE CIA LTDA	980.31
COMSERVI TELECOMUNICACIONES CIA. LTDA.	1,033.45
AGLOMERADOS COTOPAXI S.A.	1,132.32
TELCONET S.A.	1,434.00
ECUAJUGOS S.A.	1,668.80
EMOP-Q	1,700.16
Municipio del Distrito Metropolitano de Quito	1,792.00
COOPERATIVA ALIANZA DEL VALLE	1,832.32
SURATEL	1,920.80
ECUACORRIENTE S.A.	3,080.00
HIGH TELECOMMUNICATIONS SOCIEDAD DE TELEII	3,320.72
CENTOP S.A.	3,644.58
Consortio Ecuatoriano de Telecomunicaciones	3,749.44
MUNICIPIO DE IBARRA	3,778.26
MAGDA ESPINOSA S.A.	3,834.38
WEB WORKS	3,844.16
Rosemarket Cia. Ltda.	4,058.17
BANCO PROCREDIT S.A.	4,479.99
Cooperativa de Ahorro y Crédito Textil 14 de Marzo	6,511.94
EDITY S.A.	7,372.09
CITY ORIENTE LIMITED	7,526.72
CONSORCIO PETROLERO BLOQUE 18	10,950.51
Cooperativa de Ahorro y Crédito Riobamba Ltda.	20,103.97
U. A. O. T. BLOQUE 15	63,791.05
	172,554.30

Cientes del exterior:\$2,494.00; corresponde al saldo pendiente de la Empresa de México: INGDESI SA DE CV

Fondos de viaje varios:\$1,184.32; que se detalla así:

NOMBRE	VALOR
BOLIVAR ORTUÑO	130,00
CHRISTIAN ACOSTA	57,00
EDISON CENTENO	45,50
NELSON HIDALGO	500,00
SANDRO	
MONTESDEOCA	50,00
SANTIAGO GUAMAN	101,82
STALIN GRUEZO	300,00
TOTAL	1,184.32

Varias garantías: \$270.00 equivale a las anteriores garantías entregadas al Municipio de Quito Zona Quitumbe, por la suscripción del contrato de servicios.

Préstamos a empleados:\$352.07; según el siguiente detalle:

<u>PERSONA</u>	<u>VALOR</u>
Bolívar Ortuño	200.78
Edison Centeno	151.29
Total	352.07

Préstamos a particulares:\$3,501.49; según el siguiente detalle:

<u>PERSONA</u>	<u>VALOR</u>
Aman Edward	2,000.00
Rubiela Enriquez	300.00
Xavier Icaza	900.49
Edison Centeno	200.00
Dolores Bermeo	101.00
Total	3,501.49

Anticipo proveedores: \$29,237.39; corresponde al siguiente detalle:

<u>Cliente</u>	<u>Saldo</u>
ASIMBAYA MARIA	10.00
MINDA TADEO ALBERTO OCTAVIANO	40.00
VALDIVIESO HUALCA CHRISTIAN ANDRES	50.00
OROZCO ALFREDO	60.00
MAREMON DIAZ YURI JESUS	70.00
AREVALO FLORES MANUEL ENRIQUE	80.00
GAVILANES GAVILANES LUIS ORLANDO	80.00
CAMPUES AMILCAR	80.00
GUALOTUÑA GUILLERMO	90.00
PACA JOSE RICARDO	99.19
SANCHEZ ZAMBRANO HERNAN	120.00
CABASCANGO TOAPANTA MIGUEL ANGEL	150.00
ZEAL ALCIVAR PEDRO EDINSON	160.00
MARTINEZ REYES JOSE SERBULO	175.00
PEREZ PEREZ RAFAEL ALBERTO	200.00
CARVAJAL ZAMBRANO DANILO ESTEBAN	220.00
EMPORESA E	220.00
RIBADENEIRA MYLION	250.00
CONSUELO YÁNEZ	280.00
YANEZ CHAMORRO CARLOS PATRICIO	281.50
AYALA CARRILLO JHONNY FERNANDO	299.00

BUREAU VERITAS ECUADOR S. A.	300.60
GALLARDO RODRIGUEZ PATRICIA ALEXANDRA	324.46
NOBOA MORALES BLANCA TAMARA	350.00
SALAZAR EDISON	350.21
MOINA ZURITA JUAN PATRICIO	360.00
EDITORIA LUZ DE AMERICA	360.00
GUTIERREZ BOLIVAR	450.00
TITO JUAN CARLOS	486.16
GALINDO JORGE HORACIO	504.00
TACO YANEZ JOSE LUIS	650.00
ALCOCER MOROCHO JOSÉ ESPÍRITU	650.00
PROXIM CORPORATION	700.00
BURBANO ERAZO JUAN CARLOS	760.00
PERUGACHI CAJAS LUZ AMERICA	819.24
FRONTCARGO CIA. LTDA.	871.67
ROSETO PADILLA DANILO MAURICIO	875.00
MICROWAVE DATA SYSTEMS INC.	953.50
OLEAS MEDARDO	1,288.00
QUISHPE ANALUCA JUAN GREGORIO	1,713.83
34TELECOM S.L.	2,183.70
ANDEANTRADE S.A.	2,862.33
SMART NETWORK SOLUTIONS	3,150.00
ALBUJA TERAN PATRICIO RAMIRO	5,260.00
	29,237.39

Proveedores Nacionales: \$202,800.01; cuenta que se desglosa así:

Cliente	Saldo
NELSON GERMAN HIDALGO RODRIGUEZ	-120,000.00
ECUA-AUTO S.A.	-34,790.08
BANCO DE LA PRODUCCIÓN S.A.	-10,382.65
FRUITBRO S.A.	-9,180.25
LALBRUCK S.A.	-8,871.42
ECUAGENIAL S.A.	-6,855.97
LAKFRED S.A.	-4,711.93
HOYOS MEJIA FRANCISCO JAVIER	-2,380.71
EDITY	-938.96
ENLACE DIGITAL ASESTRAL CIA. LTDA.	-712.89
BUENO GORDON DANNY ROLANDO	-693.64
AYALA CARRILLO JHONNY FERNANDO	-575.00
PROYECTOS E INGENIERIA PROING CIA. LTDA.	-346.32
SIATI CIA. LTDA.	-264.76
YANEZ AVALOS CIA. LTDA.	-262.36
EDIWORLD S.A.	-246.84
ORTEGA CARDENAS RAMIRO FERNANDO	-239.20
JOSEP SERRA PUJOL	-229.90
MONTECINOS VACA MONICA DEL CARMEN	-203.20
VILLAVICENCIO RIVERA ADOLFO MIGUEL	-178.82
COOPSEGUROS S.A.	-168.11

EMPRESA ELECTRICA QUITO S.A.	-151.18
COMSERVI CIA.LTDA.	-145.60
IN VOCE COMUNICACIONES S.A.	-104.00
SUMECOR CIA. LTDA.	-60.42
WACKENHUT DEL ECUADOR CIA. LTDA.	-49.50
CONAUTO	-30.95
EUROMOVING FAST CIA. LTDA.	-25.35
	-202,800.01

Proveedores del exterior: \$ 2,516.00; cuenta que se desglosa así:

Cliente	Saldo
AMERICAN EXPRESS	-811.00
GE MDS LLC	-1,705.00
	-2,516.00

Préstamos varios por pagar:\$8,000.00; cifra que corresponde a lo siguiente:

Nombre	Saldo	Concepto
		Préstamo anterior para camioneta
Nelson Hidalgo	8,000.00	Luv CS
Total	8,000.00	

Anticipos de clientes:\$48,081.43; corresponde al siguiente desglose:

Cliente	Saldo
Cooperativa de Ahorro y Crédito Tulcán Ltda.	-25,405.05
FUERZA TERRESTRE	-5,588.48
GLOBALIPG S.A.	-5,500.00
EXTRACTORA AGRICOLA RIO MANSO EXA S.A.	-4,495.00
COMPUATEL S.A.	-2,965.40
Técnica y Servicios Agroindustriales TYSAI S.A.	-2,247.50
DIGITEC S.A.	-1,680.00
PAZMINO ROSERO ELIZABETH GIOCONDA	-200.00
	-48,081.43

Proveedores Nacionales Largo Plazo: El valor registrado, \$86,082.52, corresponde al saldo por pagar al proveedor de infraestructura y servicios Sr. Nelson Germán Hidalgo Rodríguez, al finalizar el ejercicio 2007.

FULLDATA CIA. LTDA.
INDICADORES FINANCIEROS EJERCICIO 2007

INDICADORES		EXPLICACIÓN	
INDICE DE SOLVENCIA			
Activos corrientes	449.334,75		* Mide la capacidad de la empresa, para atender el cumplimiento de sus obligaciones corrientes.
Pasivos corrientes	247.306,57	1,82	** Disponemos de 1.82 veces de activos corrientes, para pagar los pasivos corrientes
INDICE DE LIQUIDEZ			
Activos corrientes (-) Inventarios	382.369,61		* Es una medida más rígida, con relación al cumplimiento de las obligaciones ordinarias; ya que no considera el efectivo que puede provenir de la venta del inventario.
Pasivos corrientes	247.306,57	1,55	** Excluyendo a los inventarios, disponemos de \$ 1.55, para pagar \$1.00.
INDICE DE LIQUIDEZ INMEDIATA (PRUEBA ACIDA)			
Activos Disponibles	47.707,23		* Es el más rígido de los índices para apreciar la posición financiera a corto plazo. Señala hasta que punto la empresa podría efectuar la liquidación inmediata de sus obligaciones corrientes.
Pasivos corrientes	247.306,57	0,19	** Las partidas totalmente líquidas de activos corrientes, no cuentan con fondos para cubrir \$1.00
CAPITAL DE TRABAJO NETO			
Activos Corrientes (-) Pasivos corrientes	202.028,17		* Representa la relación de cuanto la empresa dispone de capital circulante, para pagar sus pasivos corrientes.
			** La empresa cuenta con un adecuado capital de trabajo, para poder cumplir con las obligaciones corrientes. La empresa no vive del endeudamiento.
INDICE DE SOLIDEZ			
Pasivo Total	381.470,52		* Mide el margen de participación de los acreedores, sobre el Activo Total
Activo Total	560.051,01	0,68	** El porcentaje de 0.68, representa el financiamiento de los activos con recursos externos.
INDICE PATRIMONIAL			
Patrimonio	178.580,49		* Indica el grado de financiamiento del activo total con recursos propios de la Empresa
Activo Total	560.051,01	0,32	** El 0.32, nos indica cuanto de Activo, pertenece a los socios.

INDICADORES		EXPLICACIÓN	
APALANCAMIENTO FINANCIERO			
Patrimonio	178.580,49		* Permite conocer la proporción entre el Patrimonio y el Pasivo Total.
Pasivo Total	381.470,52	0,47	** La cifras, nos indican que frente a los pasivos, el patrimonio representa el 0.47
INDICE DE ENDEUDAMIENTO			
Pasivo Total	381.470,52		* Esta relación, permite determinar cuantas veces el patrimonio está comprometido con el pasivo total.
Patrimonio	178.580,49	2,14	** La situación financiera de la empresa, está comprometida en 2.14 con el pasivo.
MARGEN BRUTO DE UTILIDAD			
Utilidad bruta en ventas	706.827,74		* Mide el porcentaje de utilidad bruta obtenido por cada dólar vendido.
Ventas Netas	919.974,80	0,77	** Las cifras establecen que por cada dólar vendido, se ha obtenido 0.77 de utilidad bruta.
RENTABILIDAD SOBRE VENTAS			
Utilidad del ejercicio	23.845,08		* Permite establecer la utilidad, por cada dólar vendido
Ventas Netas	919.974,80	0,03	** Se aprecia un 0.03 de utilidad en cada dólar que se ha vendido, luego de deducidos los gastos e impuestos.
RENTABILIDAD SOBRE EL PATRIMONIO			
Utilidad del ejercicio	23.845,08		* Mide la rentabilidad obtenida sobre el Patrimonio.
Patrimonio	178.580,49	0,13	** 0.13 representa el rendimiento para la inversión hecha por los socios.
RENTABILIDAD SOBRE LOS ACTIVOS TOTALES			
Utilidad del ejercicio	23.845,08		* Mide el beneficio logrado, en función de los recursos de la empresa
Activos Totales	560.051,01	0,04	** 0.04, nos indica las veces que la inversión de activos fue vendida. Es bajo, por la existencia de montos altos de activos no rentables.

FULLDATA CIA. LTDA.
BALANCE GENERAL COMPARATIVO

	PERÍODOS:		DIFERENCIAS	
	2006	2007	Absolutos	Porcentajes
<u>ACTIVOS</u>				
			Incr./decr.	%
Caja Bancos	43.845,64	47.707,23	3.861,59	8,81
Inversiones	0,00	0,00	0,00	0,00
Dctos.y ctas. Por cobrar	308.877,84	334.662,38	25.784,54	8,35
Clientes	131.701,34	175.048,30	43.346,96	32,91
(-) Prov.Ctas.Incobrables	-6.126,27	-7.517,81	-1.391,54	22,71
Otras ctas. Por cobrar	183.302,77	167.131,89	-16.170,88	-8,82
Inventarios	69.004,83	45.970,14	-23.034,70	-33,38
Importaciones en tránsito	41.994,73	20.995,00	-20.999,73	-50,01
Equipos y Muebles Oficina	70.572,89	86.265,58	15.692,69	22,24
Vehiculos	64.628,01	108.534,43	43.906,42	67,94
(-) Dep. Acumulada	-67.550,14	-84.083,75	-16.533,61	24,48
Activos Diferidos	0,00	0,00	0,00	0,00
TOTAL ACTIVOS	531.373,80	560.051,01	28.677,20	5,40
<u>PASIVOS</u>				
Dctos.y ctas. Por pagar	302.907,00	205.316,01	-97.590,99	-32,22
Otras ctas por pagar	30.742,61	41.990,56	11.247,95	36,59
less e Impuestos	16.691,16	22.415,13	5.723,97	34,29
Otras ctas. por pagar	14.051,45	19.575,43	5.523,98	39,31
Prov.Nacionales L/P	29.560,41	86.082,52	56.522,11	191,21
Pasivos Diferidos	13.428,37	48.081,43	34.653,06	0,00
TOTAL PASIVOS	376.638,39	381.470,52	4.832,13	1,01
<u>PATRIMONIO</u>				
Capital Social	15.000,00	15.000,00	0,00	0,00
Reserva Legal	7.500,00	7.500,00	0,00	0,00
Reserva de Capital	196,61	196,61	0,00	0,00
Utilid./Pérdida ej. anterior	130.631,00	132.038,80	1.407,80	1,08
Utilidad del Período	1.407,80	23.845,08	22.437,28	1.593,78
TOTAL PATRIMONIO	154.735,41	178.580,49	23.845,08	15,41
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	531.373,80	560.051,01	28.677,21	5,40