



# ORIENT Ecuatoriana S. A.

Quito, Marzo 25 del 2008

Señores Accionistas:

De conformidad con lo que manda la ley, y como representante legal de la compañía es mi obligación poner a vuestra disposición y consideración el informe anual sobre los resultados obtenidos en el período fiscal 2007.

Como otra de mi obligación es hacer llegar a los señores accionistas copias de los balances de situación y resultados, así se lo hizo, con la debida anticipación para su revisión y análisis. Una vez que dichos balances y el informe de comisario están en sus manos, paso a dar lectura al informe que he preparado correspondiente a este ejercicio.

Como podemos observar los resultados obtenidos en este período, según los estados financieros, se demuestra que los resultados obtenidos en este período se han visto disminuidos en relación con el año pasado, sin embargo de esto los resultados siguen siendo positivos, pero para lograr estos resultados se ha tenido que trabajar mucho, se ha realizado como es sabido por ustedes, publicidad en la revista vistazo, que es una revista de circulación nacional, pero que sin embargo no ha dado los resultados esperados, estamos pensando cambiar de estrategia publicitaria, ya que los recursos que se destinan para publicidad en este tipo de medios son elevados y los resultados no satisfacen y no cubren las expectativas, además y por otro lado tenemos que seguir luchando y peleando con el contrabando y los que es mercadería china, que para nosotros ha sido muy difícil con esta competencia totalmente desleal, todo esto perjudica a la cía. y a otras empresas pequeñas que se han visto en la necesidad de cerrar sus puertas y dejar en la desocupación a mucha gente trabajadora, este problema ha hecho que la migración no se detenga muy por el contrario sigue creciendo.

Pedimos a las autoridades de S.R.I, que pongan todo su esfuerzo para luchar contra el contrabando que perjudican a las empresas pequeñas que trabajan apegadas a la ley.

Como ya habíamos dicho si nosotros comparamos los resultados del año anterior con o este año, nos damos cuenta que los resultados han disminuido en un 22.64% aproximadamente, pero debemos tomar en cuenta que la reserva que se sigue haciendo para lo que es Jubilación Patronal es fuerte, como así lo demuestran los balances y además que es obligación mantener esta reserva en los límites necesarios de acuerdo a los cálculos actuariales realizados por empresas autorizadas; pero nuestra



## ORIENT Ecuatoriana S. A.

meta será primero recuperar este porcentaje, y superarlo, para lo cual en este año trabajaremos con todo lo que este a nuestro alcance y seguir en el mercado por muchos años más; esperando que las autoridades actuales tomen muy en serio la responsabilidad que es conducirlo y que se preocupen de la recuperación de la economía del país para el bien de todos, ya que es importante que el país pise firme para que las empresas sigan su curso y se abran mas posibilidades de vivir dignamente para nuestro pueblo, y que se pueda despegar del fantasma de estancamiento y de retroceso que nos encontramos.

Señores accionistas sabiendo el resultado que hemos obtenido y que deberíamos entregar las utilidades, sugiero que se entregue a los empleados lo que les corresponde para dar cumplimiento con lo que dice el código de trabajo, y la diferencia sugiero que se quede en la cuenta de Utilidades no distribuidas de años anteriores para el reforzamiento de nuestra compañía, pero de todas maneras la decisión final tomará la Junta.

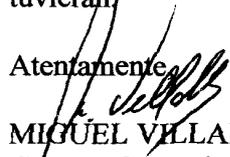
Señores accionistas, como representante legal de la compañía me permito hacer unas pequeñas sugerencias y recomendaciones, las mismas que vendrán a favorecer el desarrollo de la institución.

Como primera cosa sugiero que sigamos con la publicidad pero que busquemos otros medios que lleguen a más sitios y más personas como puede es la Radio, otra recomendación sería, que mantengamos el crédito a nuestro clientes aunque esto es un poco difícil para el empresa ya que la rotación de nuestros inventarios esta un poco lentos, pero esta rotación se ha vuelto lento por el mismo mercado y por la competencia desleal, como tercera recomendación sería no dejar de importar relojes en línea económica, por el contrario incrementarla, para que esta línea este al alcance de los sectores más populares del país, y como última recomendación aunque va a ser difícil nos veremos obligados a suspender los descuentos del 5% y 8% que la hacíamos a los clientes en ventas mayores a treinta días, esta política ya no lo podemos sostener caso contrario estaríamos obligados a subir los precios.

Lo mencionado anteriormente esperemos cumplir, con el apoyo y esfuerzo de todos los que hacemos la institución, para el bienestar mutuo y de los empleados, que son el pilar fundamental para que la institución siga en su empeño de seguir su marcha.

Sin más por el momento y esperando haber sido claro en mis comentarios, me despido agradeciendo su gentileza, sin antes indicar que estoy a su disposición para despejar cualquier duda o comentario que tuvieran.

Atentamente

  
MIGUEL VILLALBA M.  
Gerente General