



8830

# ORIENT Ecuatoriana S. A.

Quito, Marzo 23 del 2007

Señores Accionistas:

De conformidad con lo que manda la ley, y como representante legal de la compañía es mi obligación poner a vuestra disposición y consideración el informe anual sobre los resultados obtenidos en el periodo fiscal 2006.

Como otra de mi obligación es hacer llegar a los señores accionistas copias de los balances de situación y resultados; los mismos han sido entregados con su debida anticipación para su revisión y análisis. Una vez que dichos balances y el informe de comisario están en sus manos, paso a dar lectura al informe que he preparado correspondiente a este ejercicio.

Como podemos observar los resultados obtenidos en este período, según lo demuestran los estados financieros, en donde refleja la situación económica - financiera de la compañía, el resultado sigue siendo positivo, pero ha demostrado una notable disminución de la utilidad, si comparamos con el año inmediatamente anterior la caída de la utilidad es por lo menos en un 50%, los motivos para esta disminución se resumirían en dos puntos principales, primero es la subida de todas las cosas, las mismas que afectan al resultado, aunque estamos en dolarización, las cosas no ha parado de subir, el incremento de sueldos y salarios, el segundo punto y también importante es que nuestros precios se han mantenido inalterables por lo menos 5 años, desde que entramos a la dolarización, para nosotros ha sido muy difícil ajustar precios, ya que es muy conocido por todos que el contrabando, la mercadería china y la competencia desleal esta ganando terreno y debemos hacer y poner todos nuestros esfuerzos para seguir adelante, y es así que seguimos con la publicidad en la Revista Vistazo, como es conocido por todos es una revista de circulación nacional, y de lectura muy aceptada en el medio, también estamos entregando directamente publicidad a nuestros clientes, así como promociones y otras cosas más.

Si nosotros comparamos los resultados del año anterior, nos damos cuenta que los resultados siendo todavía positivos no son nada halagadores con un estancamiento en las ventas un incremento en los gastos y una notable disminución de aproximadamente un 50% en las utilidades de la empresa; pero el objetivo para el 2007 es seguir luchando para salir adelante contra toda adversidad, con todo lo que este a nuestro alcance para cumplir las metas y seguir en el mercado por muchos años más; esperando que las autoridades de nuestro país tomen

Av. Colón N° 1140 y Av. Amazonas · Edif. ORIENT · Telfs: 2 546-703 / 2 546-737 / 2 509-331 · Fax: 2 560 440 / Casilla 17-21-1788

Dpto. Técnico 2 234-809 - orient@uio.satnet.net - Quito, Ecuador



# ORIENT Ecuatoriana S. A.

muy en serio la responsabilidad que es conducirlo y que se preocupen de la recuperación de la economía para el bien de todos, ya que es importante que el país pise firme para que las empresas sigan su curso y se abran mas posibilidades de vivir dignamente para nuestro pueblo, y que se pueda despegar del fantasma de estancamiento que nos encontramos.

Señores accionistas sabiendo el resultado que hemos obtenido y que deberíamos entregar las utilidades, sugiero que se entregue a los empleados lo que les corresponde para dar cumplimiento con lo que dice el código de trabajo, y la diferencia como es de su conocimiento está a su libre disposición.

Señores accionistas, como representante legal de la compañía me permito hacer unas pequeñas sugerencias y recomendaciones, las mismas que vendrán a favorecer el desarrollo de la institución.

Como primera cosa sugiero y que lo vengo recomendado año tras año que a más de la publicidad en la revista Vistazo, debemos pensar en tomar publicidad en la radio que es el medio de comunicación que tiene mayor audiencia y que llega a todo nivel y a todos los rincones de la Patria, otra recomendación sería, que mantengamos el crédito a nuestro clientes aunque esto es un poco difícil para la empresa ya que la rotación de nuestros inventarios esta un poco lentos, como tercera y última recomendación sería no dejar de importar relojes en línea económica, por el contrario incrementarla, para que esta línea este al alcance de los sectores más populares, y tengamos otras alternativas que ofrecerles a nuestros clientes.

Lo mencionado anteriormente esperamos cumplir, con el apoyo y esfuerzo de todos los que hacemos la institución, para el bienestar mutuo y de los empleados, que son el pilar fundamental para que la institución siga en su empeño de seguir su marcha.

Sin más por el momento y esperando haber sido claro en mis comentarios, me despido agradeciendo su gentileza, sin antes indicar que estoy a su disposición para despejar cualquier duda o comentario que tuvieran.

Atentamente,

**MIGUEL VILLALBA M.**  
Gerente General

