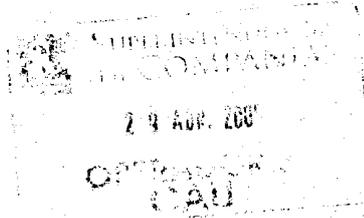




ORIENT Ecuatoriana S. A.

Quito, Marzo 27 del 2009



Señores Accionistas:

De conformidad con lo que manda la ley, y como representante legal de la compañía es mi obligación poner a vuestra disposición y consideración el informe anual sobre los resultados obtenidos en el período fiscal 2008.

Como otra de mi obligación es hacer llegar a los señores accionistas copias de los balances de situación y resultados, así se lo hizo, con la debida anticipación para su revisión y análisis. Una vez que dichos balances y el informe de comisario están en sus manos, paso a dar lectura al informe que he preparado correspondiente a este ejercicio.

Como podemos observar los resultados obtenidos en este período, según los estados financieros, se demuestra que los resultados obtenidos en este período se han visto superados en comparación con el año pasado, en este año hemos tenido un importante crecimiento, pero para lograr estos resultados se ha tenido que trabajar mucho, se ha realizado como es sabido por ustedes, publicidad en la revista vistazo, en este año se pauto publicidad en la Revista América Economía que son revistas de circulación nacional, pero que sin embargo a este logro creo que todavía nos queda mucho por hacer, siempre pensando en el crecimiento de la empresa estamos pensando cambiar de estrategia publicitaria, ya que los recursos que se destinan para publicidad en este tipo de medios son elevados y los resultados no son del todo satisfactorias y no cubren las expectativas, otro factor importante y de lucha constante es combatir el contrabando (competencia desleal) y lo que son los productos chinos (productos desechables) y pese a todo esto y como lo mencionamos anteriormente si comparamos las ventas Netas del año 2007 con las del 2008 claramente nos podemos dar cuenta que hay un importante repunte de un 12% aproximadamente, estos resultados también demuestran la decisión de regular los descuentos en ventas que antes lo otorgaban los señores vendedores en una forma arbitraria y desordenada, en este año se demuestra una clara y considerable disminución de un 5% aproximadamente en relación al año 2007, ahora los descuentos se otorgan cuando son ventas al contado exclusivamente. Esto rindió sus frutos.

Como siempre debemos pedir a las autoridades de control entre esas el S.R.I, que pongan todo su esfuerzo para luchar contra el contrabando que hoy más que nunca esta en auge, con la puesta en marcha de las



ORIENT Ecuatoriana S. A.

medidas tomadas de Salvaguardia por Balanza de Pagos, y que es necesario poner mano dura a los infractores de la ley (contrabandistas) para que no nos veamos perjudicados ni estado ni empresas, eso sería lo ideal para el bien de todos.

Señores accionistas sabiendo el resultado que hemos obtenido y que deberíamos entregar las utilidades, sugiero que se entregue a los empleados lo que les corresponde para dar cumplimiento con lo que dice el código de trabajo, y la diferencia sugiero que se quede en la cuenta de Utilidades no distribuidas de años anteriores para el reforzamiento de nuestra compañía, pero de todas maneras la decisión final tomará la Junta.

Señores accionistas, como representante legal de la compañía me permito hacer unas pequeñas sugerencias y recomendaciones, las mismas que vendrán a favorecer el desarrollo de la institución.

Como primera cosa sugiero que sigamos con la publicidad pero que busquemos otras alternativas como puede ser la Radip que llegan a más sitios y más personas, otra recomendación sería, que mantengamos el crédito a nuestro clientes aunque esto es un poco difícil para el empresa ya que la rotación de nuestros inventarios esta un poco lentos, pero esta rotación se ha vuelto lento por el mismo mercado y por la competencia desleal, como tercera recomendación sería no dejar de importar relojes en línea económica, por el contrario incrementarla, para que esta línea este al alcance de los sectores más populares del país.

Lo mencionado anteriormente esperemos cumplir, con el apoyo y esfuerzo de todos los que hacemos la institución, para el bienestar mutuo y de los empleados, que son el pilar fundamental para que la institución siga en su empeño de seguir su marcha.

Sin más por el momento y esperando haber sido claro en mis comentarios, me despido agradeciendo su gentileza, sin antes indicar que estoy a su disposición para despejar cualquier duda o comentario que tuvieran.

Atentamente,

MIGUEL VILLALBA M.
Gerente General

