

88289

SRS. ACCIONISTAS.  
PITAVALLEY.  
Quito, 4 de Abril de 2006

Durante el año 2.005 el país ha ido logrando una mayor estabilidad política aunque al mismo tiempo se ha generado mucha incertidumbre con relación a la firma del TLC. Por ello los resultados del ejercicio 2.005 han sido positivos y la proyección para el 2.006 es prometedora. También por ello se ha inyectado una dosis de optimismo en la proyección de resultados futuros y este va emparejado con los índices de crecimiento de la economía ecuatoriana.

Continúan reduciéndose aunque de manera más lenta las tasas de interés, se están consiguiendo nuevas líneas de crédito locales y descuentos de cartera a través de los clientes más significativos.

Esta mejoría hizo que se apruebe un nuevo plan de inversiones para la ampliación de 5 has de cultivo en el 2006.

Durante el 2.005 fueron estables las primeras cosechas de pitajaya y se hicieron las primeras degustaciones en destino. Se tuvo la mayor cosecha hasta la fecha desde inicio de la empresa.

Durante el 2.006 ya comenzaremos con clientes USA y se proyecta un incremento importante de venta de pitajaya en el mercado local.

También continuaron en el año 2.005 las ventas de patrones Natal Brier. Para ello se creó una pequeña red de ventas que gestiona la venta a empresas que estén ampliando o renovando los cultivos de rosas. En el 2006 se cancelará la operación de venta de patrones ya que esas has se dedicarán al incremento de siembra de pitajaya.

Durante el 2005 se consolidó el área de cultivo y se terminaron varios procesos de investigación. Varios de estos ayudarán a mejorar en los procesos de empaque y comercialización de la fruta-

El 2.006 da buenas señales y la proyección de la empresa para este año será ambiciosa. Esperamos multiplicar considerablemente los ingresos y la ampliación de nuevos productos agrícolas para la venta.

EC. ENRIQUE VINIEGRA.  
GERENTE GENERAL.-

