

INFORME DEL GERENTE GENERAL DE AUTEC S. A. POR EL EJERCICIO ECONÓMICO 2006

Distinguidos señores Accionistas:

Dando cumplimiento a las disposiciones legales, estatutarias y reglamentarias pertinentes, pongo a consideración de la Junta General de Accionistas de la compañía de mi gerencia general, AUTEC S.A., el informe de actividades y labores correspondiente al ejercicio económico del año 2006.

1.- ENTORNO POLÍTICO ECONÓMICO

Durante el año 2006 en el Ecuador se desarrolló el proceso electoral para designar Presidente de la República, Legisladores y otras dignidades de elección popular. Este proceso trajo consigo la elección del señor economista Rafael Correa como Presidente de la República. Al respecto vale destacar que el Presidente electo, como uno de los ejes de su campaña, se opuso a la firma del tratado de libre comercio con los Estados Unidos de América, consecuentemente la posibilidad de que este tratado se firme es muy remota. A diciembre de 2006 la inflación anual alcanzó el 2.87%, un poco menor a la inflación de un año antes que fue del 3.14% y por debajo de la meta del gobierno que fue del 3.1%

Según datos del Banco Central del Ecuador la economía durante el ejercicio 2006 creció el 3.47%, y el PIB alcanzó los 40 mil millones de dólares.

La balanza comercial del país registra un superávit de \$1.277 millones, esto se debe principalmente a las exportaciones de petróleo. Las exportaciones crecieron un 6.5% en volumen y 15% en precio, además existe un interesante crecimiento en las exportaciones no tradicionales en un 10.3% en volumen y en un 6.8% en precio. Las importaciones crecieron un 3.2% en volumen y 10.3% en precio, lubricantes y combustibles presentan un crecimiento de 6.4% en precio y volumen y la importación de materias primas crecieron en volumen el 17.5%.

La tasa de desempleo aumentó a 9.03%, siendo en Guayaquil el 8.64%, en Quito el 10.63% y en Cuenca el 3.21%. El empleo formal se estima en un 46%.

Durante el 2006 las negociaciones para la firma del tratado de Libre Comercio con los Estados Unidos fueron suspendidas, en gran medida por la decisión del gobierno de declarar la caducidad del contrato con la compañía OXY y la reforma a la Ley de Hidrocarburos.

Durante el ejercicio 2006 las ventas de vehículos totalizaron 87600 unidades lo que constituyó un nuevo record para la industria, sin embargo al final del ejercicio se notó una importante disminución en la actividad del sector, provocada principalmente por el temor que el sistema financiero experimentó

con los cambios políticos y que limitaron la concesión de créditos principalmente para la industria del transporte, tanto de personas como de carga.

2.- CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS

La organización estableció varios objetivos para el ejercicio económico del año 2006, en las áreas de ventas de vehículos comerciales, ventas de vehículos livianos, venta de repuestos y servicios, finanzas y administrativas.

2.1. VENTAS DE VEHÍCULOS COMERCIALES.- A continuación se incluye un cuadro que detalla las ventas de vehículos comerciales en los años 2006 y 2005, según cada modelo:

MODELO	VENTAS		DIFERENCIAS
	2006	2005	
BRASIL			
Modelo 1720	44	134	-90
Modelo 1728	54	34	20
Modelo 711	1	5	-4
Modelo 712	10	2	8
Modelo 915	0	54	-54
Modelo 1721	321	240	81
Modelo 1722	17	24	-7
Modelo 2638	0	6	-6
Modelo 2428	0	5	-5
Plataforma Facchini	0	4	-4
Subtotal	447	508	-61
ACTROS			
Subtotal	25	54	-29
FREIGHTLINER			
Modelo CL-120	39	24	15
Modelo FLD-120	1	0	1
Modelo M2	4	0	4
Subtotal	44	24	20
SPRINTER			
Modelo 313 CDI	3	23	-20
Modelo 413 CDI	26	58	-32
Subtotal	29	81	-52
IVECO			
170 E 22	2	0	2
STRALIS 740	1	0	1
Subtotal	3	0	3
TOTAL	548	667	-119

2.2. VENTAS DE VEHÍCULOS LIVIANOS.- A continuación se incluye un cuadro que muestra las ventas reales en los años 2006 y 2005 de los vehículos livianos, según cada modelo:

MODELO	VENTAS		
	2006	2005	DIFERENCIAS
MERCEDES BENZ			
Clase A	6	5	1
Clase B	2	0	2
Clase C	44	56	-12
Clase CLS	6	3	3
Clase E	21	28	-7
Clase M	18	13	5
Clase SLK	3	7	-4
Clase G	0	1	-1
Clase S	0	2	-2
Subtotal	100	115	-15
LAND ROVER			
Discovery 3	8		8
Range Rover Sport	1		1
Subtotal	9		9
TOTAL	109	115	-6

2.3. VENTAS DE REPUESTOS Y SERVICIOS.- A continuación se incluye un cuadro comparativo entre el año 2006 y el año 2005, que muestra la ejecución de las ventas de repuestos y servicios.

ITEM	2006	2005	DIF
Venta de servicios de taller	\$ 1.247.329,00	\$ 1.329.687,00	-\$ 82.358,00
Venta de repuestos	\$ 4.783.195,00	\$ 4.729.605,00	\$ 53.590,00
TOTAL	\$ 6.030.524,00	\$ 6.059.292,00	-\$ 28.768,00

2.4. FINANCIAMIENTO DE INSTITUCIONES FINANCIERAS.- En esta vital área de apoyo para las operaciones de la compañía se ha logrado mantener e incrementar importantes valores en líneas de crédito con los Bancos, según el resumen que presento a continuación:

LINEA DE CREDITO BANCOS- USA DÓLARES	VALOR
BANCO BOLIVARIANO	\$4.000.000
LLOYDS TSB BANK	\$1.000.000
BANCO DEL PICHINCHA	\$3.000.000
BANCO INTERNACIONAL	\$2.500.000
TOTAL	\$10.500.000

2.5. ADMINISTRACIÓN.- El mantenimiento de la estructura administrativa y de ventas, que permita realizar las operaciones de la compañía en forma eficiente ha sido la principal preocupación en esta área durante este ejercicio económico. Las renovaciones de la certificación ISO 9001-2000 y la mejora continua, permitió a la compañía mantener en niveles apropiados la eficiencia en sus operaciones.

3.-CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y EL DIRECTORIO

Las disposiciones de la Junta General fueron cumplidas principalmente en los siguientes aspectos.

3.1. PAGO DE DIVIDENDOS.- Se cumplió la disposición de la Junta General de Accionistas relativa al pago de dividendos a los accionistas, correspondientes al ejercicio económico del año 2005.

3.2. AUDITORÍA.- Se contrató la auditoria externa para el ejercicio económico del 2006 con la Compañía de auditoria AENA cuyo informe está a disposición de los señores accionistas.

3.3. APERTURA DE LA SUCURSAL EN LA CIUDADES DE MACHALA Y LOJA.- Siguiendo las disposiciones del directorio se procedió a la apertura de las sucursales en las ciudades de Machala y Loja, para venta de vehículos, estas operaciones generaron resultados que contribuyeron a cubrir los gastos de la compañía.

4.- INFORMACIÓN SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS

Durante el ejercicio económico del 2006, ocurrieron ciertos hechos importantes, que considero, es necesario mencionarlos:

4.1. TERMINACIÓN DEL CONTRATO DE DISTRIBUCIÓN CON DAIMLER CHRYSLER.- De acuerdo con la notificación realizada en el ejercicio anterior, el 30 de septiembre de 2006 se terminó el contrato de distribución con Daimler Chrysler, verificándose durante el periodo final de vigencia del contrato varias dificultades de carácter operativo, reducción del despacho del número de unidades inicialmente acordadas, demora en las entregas de las unidades pagadas y la suspensión de la tramitación de las garantías para los vehículos.

4.2. CONTRATOS DE SUBDISTRIBUCION.- Con el propósito de continuar las operaciones, la compañía firmó los siguientes contratos de subdistribución:

Con fecha 16 de noviembre del 2006 se firmó el contrato con AUMAN S.A. para la distribución y prestación de servicio de postventa de los productos automotrices marca KING LONG y marca FOTON.

Con fecha 20 de noviembre del 2006 se firmó el contrato con IMCOVEC para la distribución y prestación de servicio de postventa de productos automotrices marca IVECO.

Con fecha 20 de diciembre del 2006 se firmó el contrato con AUTOBRIT S. A. para la distribución y prestación de servicio de postventa de los productos automotrices LAND ROVER.

5.- ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO 2006

A continuación me permito incluir un análisis de la situación financiera de la compañía:



AUTEC S.A.

BALANCES GENERALES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2006 Y 2005

(Expresados en USA dólares)

	2006	2005
ACTIVOS		
ACTIVOS CORRIENTES:		
Caja y equivalentes	1,591,021	1,377,163
Cuentas por cobrar	5,380,520	6,523,162
Inventarios	7,267,860	17,374,869
Gastos pagados por anticipado	53,976	51,854
Total activos corrientes	14,293,377	25,327,048
Planta y Equipos	450,215	532,385
OTROS ACTIVOS	175,816	259,278
TOTAL DE ACTIVOS	<u>14,919,408</u>	<u>26,118,711</u>
PASIVOS Y PATRIMONIO		
PASIVOS CORRIENTES:		
Obligaciones bancarias y préstamos de terceros	2,925,602	1,965,512
Cuentas por pagar proveedores	4,696,451	13,607,826
Otras cuentas por pagar	2,940,613	5,928,824
Total pasivos corrientes	10,562,666	21,502,162
PATRIMONIO DE LOS ACCIONISTAS:	4,356,742	4,616,549
TOTAL DE PASIVOS Y PATRIMONIO	<u>14,919,408</u>	<u>26,118,711</u>

AUTEC S.A.

ESTADOS DE RESULTADOS
POR LOS AÑOS TERMINADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2006 Y 2005
(Expresados en USA dólares)

	2006	2005
Ventas Netas	42,520,783	47,423,417
Costo de Ventas	35,338,026	37,444,154
MARGEN BRUTO	7,182,757	9,979,263
Gastos de Administración y Ventas	6,093,001	6,398,542
UTILIDAD EN OPERACIONES	1,089,756	3,580,721
OTROS (GASTOS) INGRESOS:		
Gastos financieros, netos	-714,803	-701,136
Otros ingresos, netos	139,847	17,544
Diferencia en cambio	10,107	-24,597
Gastos extraordinarios	0	-1,023,120
Total	-564,849	-1,731,309
UTILIDAD ANTES DE PARTICIPACION TRABAJADORES E IMPUESTO A LA RENTA:	524,907	1,849,412
MENOS:		
Participación trabajadores	-155,023	-425,902
Impuesto a la renta	-219,617	-603,361
Total	-374,640	-1,029,263
UTILIDAD NETA DEL AÑO	150,267	820,149
UTILIDAD NETA POR ACCION	0.04	0.26

MS

De las cifras de los balances generales de los años 2006 y 2005 tenemos que los índices financieros más importantes son los siguientes:

INDICADORES	2006	2005
INDICE DE LIQUIDEZ	1.35	1.18
CAPITAL DE TRABAJO	3,730,711	3,824,886
RAZON DE ENDEUDAMIENTO	2.4 a 1	4.7 a 1
RENDIMIENTO SOBRE EL PATRIMONIO	3.25%	21.6%

5.1 SITUACIÓN FINANCIERA

El índice de liquidez de 1.35 al 31 de diciembre de 2006 nos muestra una mejora en relación con el 1.18 al 31 de diciembre de 2005. Nos indica que tenemos un 35% más de recursos para cubrir las obligaciones de la compañía, especialmente si consideramos que el activo corriente constituye el 95.8% del activo total.

El capital de trabajo presenta una disminución de USD\$ 94.175 al 31 de diciembre de 2006, lo que es normal si consideramos que se pagaron dividendos durante este ejercicio.

Otro importante índice relacionado con la solvencia es la razón de endeudamiento, que al 31 de diciembre de 2006, muestra una mejora muy importante, ya que de 4.7 veces de deuda en relación con el patrimonio de los accionistas al 31 de diciembre de 2005, se ha disminuido a 2.4 veces, al 31 de diciembre de 2006. Esto coloca a la compañía en un menor riesgo frente a los acreedores.

5.2 ANÁLISIS DE OPERACIÓN

Las ventas del ejercicio 2006 disminuyeron en USD\$ 4.902.634 en relación con el ejercicio 2005; esto se debió principalmente a la falta de producto por la terminación de la operación con la marca Mercedes Benz. Sin embargo debemos destacar el enorme esfuerzo realizado por la organización, la fuerza de ventas, la dirección y la parte administrativa y financiera, para haber alcanzado esta importante cifra de ingresos en las circunstancias tan adversas de operación, con una competencia desesperada por tener presencia en el mercado, y con la desventaja de no poder ofrecer garantías directamente.

La utilidad bruta nos muestra que en el ejercicio 2006 se alcanzó el 16.9% en comparación al 21.0% obtenido en el ejercicio 2005. Debo remarcar el hecho de que la competencia del nuevo distribuidor ofreciendo precios de introducción con márgenes muy reducidos, nos obligó a mejorar la gestión para proteger la operación, por lo que conseguir estos márgenes implicó un gran esfuerzo.

Los gastos de administración y ventas disminuyeron en USD\$ 305.541 en el ejercicio 2006 en relación con el ejercicio 2005. Debo mencionar que por mandato del Directorio la Compañía inició un sistemático esfuerzo de búsqueda de nuevas líneas de negocio, lo que requirió incurrir en gastos de viaje y análisis, dentro de la más estricta austeridad como la circunstancia lo requería, y que dio como resultado que para el ejercicio 2007 se cuenten con las líneas que antes he mencionado.

La utilidad neta de 150.267 o el 3,25% sobre el patrimonio inicial, bajo las difíciles circunstancias operativas del ejercicio 2006, considero son la muestra del enorme esfuerzo de los miembros del Directorio, la Gerencia y del personal de ventas, posventas y administrativos, que se realizó en este ejercicio 2006.

6. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS EN EL EJERCICIO ECONÓMICO

Recomiendo que el valor de las utilidades obtenidas al cierre del ejercicio económico 2006 sea destinadas íntegramente a la cuenta utilidades retenidas, para de esta forma fortalecer la posición financiera de la compañía, que será tan importante para enfrentar con éxito la operación en los ejercicios futuros.

7. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO

La operación de la compañía para el próximo ejercicio se presenta como un enorme reto, ya que se iniciará la comercialización de marcas nuevas, varias de estas desconocidas en el mercado ecuatoriano, pero con un enorme potencial de crecimiento. El comportamiento político del nuevo gobierno ha generado mucha incertidumbre en el sistema financiero y los agentes económicos, esto afectará significativamente al segmento de actividad al que están orientados nuestros productos, que es el transporte de personas y de mercancías, que depende del crédito para su realización. Estas consideraciones han sido evaluadas cuidadosamente y se reflejan en los planes de negocios para el ejercicio 2007, que entre otras decisiones necesarias, implica el redimensionamiento del tamaño de la compañía, tanto en la infraestructura ocupada, como en la dotación de personal, para estar en condiciones operativas en concordancia a la realidad económica.

8. EL ESTADO DE CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR POR PARTE DE LA COMPAÑÍA.

Durante este periodo, ha sido una prioridad de la administración cumplir estrictamente las normas de propiedad intelectual vigentes, tanto en el manejo del software, como en su material publicitario y promocional.

Concluyo este informe de labores de mi segundo año como Gerente General y quiero dejar expresa constancia de mi agradecimiento al Sr. Javier Espinosa, Presidente de la compañía, por sus sabias enseñanzas y guía, de la misma manera a los miembros del Directorio, por su respaldo.

Atentamente,



Marcelo Beltrán E.
GERENTE GENERAL
AUTEC S.A.

Quito, D.M. 10 de mayo de 2007