

INFORME DEL GERENTE AÑO 2008

Las ventas del año 2008 fueron de \$226.472.33, con relación al año 2007 el crecimiento fue un 15.22, superamos el plan de ventas en 9%. Para el año 2008 tenemos planes de crecer por lo menos en el mismo porcentaje del año anterior.

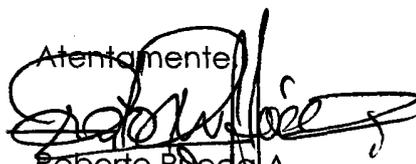
Durante este año la rotación de los inventarios fue de 85 días,. Nuestra meta ideal será mantener 60 días La cartera la manejamos en un promedio de 41 días y trataremos de llegar a 30 días que sería lo ideal.

Continuamos con la distribución de electrodos KESTRA de Brasil, para el 2009 estamos interesados en conseguir carbones y escobillas de nuestro país vecino Colombia seguimos en el empeño de aumentar las ventas, Para el año 2009 implementaremos de ser posible un vendedor.

Se tratará de mejorar las ventas con un nuevo vendedor, aumentando el número de clientes, continuamos trabajando la industria del cemento, metalúrgica, ingenios azucareros, industria textil, industria de alimentos. Trataremos de llegar a otros segmentos y dar mejor cobertura en el país.

Los gastos de administración y ventas aumentaron en 27% alcanzando el 27.97% nuestra meta será reducir a un 20%; las utilidades generadas son demasiado bajas.

Continuaremos en el 2009, impulsando los electrodos especiales de nuestra representada KESTRA, así como la nueva línea de carbones

Atentamente,

Roberto Rueda A.
Gerente General

