

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS**ESERV S.A****EJERCICIO ECONOMICO 2006****El entorno económico Nacional**

Realizando un análisis del año 2006 la inestabilidad del Gobierno de Alfredo Palacio ha sido tónica de este año con una entrada y salida interminable de ministros de Estado; los cambios constantes han imposibilitado el desarrollo de una agenda mínima de trabajo. Por ello, y después de haber vivido una grave crisis institucional, política, económica y de gobernabilidad. La alineación geopolítica de Latinoamérica se definió también en 2006, y la región estableció coincidencias con aquellas prácticas estáticas del antiguo populismo, en algunos de sus países. La oportunidad que se había abierto para establecer un Tratado de Libre Comercio con el principal socio comercial del Ecuador, en este año se vio truncada a pesar de los esfuerzos de los negociadores por obtener las mejores condiciones para el país. Las causas: nuevamente el constante cambio de las reglas del juego con una reforma a la Ley de Hidrocarburos y la suspensión del contrato con la petrolera estadounidense Occidental. Y esto mientras los países vecinos aceleraron y culminaron sus procesos de negociación, lo que constituye una verdadera amenaza para la producción exportable del país. Rafael Correa el Presidente electo recibe al país con elevados índices de corrupción de mano esta la pobreza que, afecta al 57% de la población. De esta cifra un 16% esta en condiciones de extrema pobreza porque debe sobrevivir con menos de un dólar al día. El nivel de empleo es otro de los aspectos latentes. Hasta septiembre, el BCE calculo que, en el área urbana, 10,4% de los 12,2 millones de ecuatorianos no tiene trabajo y de cada 10 personas que se encuentran ocupadas, la mitad esta subocupada o suempleada debido a su calificación, a los niveles de ingresos y productividad, cifras que no consideran el área rural ni los millones de compatriotas que salieron del país.

En lo económico las estimaciones del FMI señalan en el 2006 el PIB real crecería al 4.4% respecto al 2005 y para el 2007 un 3.2% respecto al 2006, que muestra que el Ecuador crece a tasas positivas pero también que está sumergido en un proceso de desaceleración económica, pues las tasas de crecimiento son cada vez menos desde 2004. El sector petrolero prácticamente no ha incrementado su producción diaria, mientras en septiembre 2005 el promedio de producción (público y privado) al día era de 542 mil barriles, en septiembre 2006 fue de 533 mil barriles promedio al día, esto a pesar del entorno de precios internacionales del crudo y a que el precio promedio al que se registraron negociaciones del petróleo ecuatoriano ha sido el más alto de la historia, llegó a establecerse en julio de 2006 en 61.26 el valor unitario del barril de crudo exportado. La deuda pública total a octubre 2006 alcanza \$13.721 millones 33.5% del PIB. La deuda externa se ha reducido \$522 millones entre enero – octubre 2006, hasta representar 25.2% del PIB. La deuda interna significa 8.3% del PIB. Los Cetes de corto plazo representan \$749 millones. En octubre la deuda aumenta \$80 millones por préstamos de la CAF y la interna se incrementa \$109 millones.

LA EMPRESA

Del análisis de los resultados obtenidos por la compañía en el ejercicio económico 2006 se desprende que la empresa no obtuvo los resultados que se plantearon al inicio del año.

Las ventas se incrementaron en un 12.32% con relación al año 2005, se puede destacar que en este año se realizaron ventas a nuevos clientes como Tribunal Supremo Electoral, hubo un representativo crecimiento con relación a la línea de Licencias existiendo ventas a Otecel S.A, El Cooperativa 29 de Octubre en la línea de soporte técnico también existió ventas representativas como: Cooperativa El Sagrario, El Comercio y Fybeca. Este Año se realizó la primera Venta de nuestra nueva línea de negocio ERP Compierre al Cliente Cámara de Industriales de Pichincha.

Ingresos	2005	2006	Variación
Ventas	659.366,66	752.035,63	92.668,97

TOTAL Ventas

Los gastos superaron las ventas siendo el rubro más representativo los costos por compras de educación a Oracle Colombia y Costo de Licencias a Red Partner S.A . La empresa obtuvo una pérdida de \$43.091,32 la razón de este resultado fue la perdida su fuerza de ventas al finalizar el año. Cabe indicar que en este se realizo inversiones con respecto a la infraestructura de la oficina tanto en mobiliario como el hardware de las aulas.

La cartera se incremento como consecuencia de la facturación a Oracle Colombia y de Red Partner, los pasivos disminuyeron por la cancelación de obligaciones pendientes con el Accionista.

La empresa pondrá en marcha un plan de marketing se realizara inversiones en publicidad, alianzas estratégicas con empresas del mercado para fortalecer nuestros servicios .

Las disposiciones de las juntas generales y el directorio se cumplieron según lo dicho. Al concluir la presente memoria, la gerencia extiende su agradecimiento a todos su colaboradores directos e indirectos, al Directorio y a los accionistas por la confianza y el permanente apoyo recibido.

Atentamente,

Sandra Proio Gómez Z

Sandra Gómez

GERENTE GENERAL



Av. 12 de Octubre y Lincoln
Edf. Torre 1492 Of. 401
T1: (593 2) 298 6653
T2: (593 4) 263 0576
www.eserv-andina.com
education.oracle.com

Compierre
ERP/CRM Systems

ORACLE CERTIFIED ADVANTAGE
PARTNER

ORACLE
UNIVERSITY