INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL EXTRAORDINARIA DE SOCIOS DE LA COMPAÑÍA SOCIEDAD DE HEMODIALISIS SOCIHEMOD CÍA. LTDA.

Señores Socios:

De conformidad con el artículo décimo noveno de los Estatutos Sociales de la compañía Sociedad de Hemodiálisis Socihemod Cía. Ltda.; dentro de las atribuciones del Gerente General, tengo a bien presentar el Informe Anual de actividades correspondiente al año 2017.

Cumplimiento de objetivos previstos para el ejercicio económico materia del informe y de las disposiciones de la Junta General:

Conforme ha sido decisión de la Junta General de la compañía, esta ha tenido actividad durante el presente ejercicio económico, contando con una planificación para las actividades propias de la misma.

Información sobre hechos más relevantes producidos durante el ejercicio:

1. ENTORNO ECONOMICO Y POLÍTICO

La economía ecuatoriana creció un 1.5% sobre el PIB, este crecimiento fue el segundo más alto de la región. Teniendo como a la inversión extranjera directa destinada principalmente al sector agrícola con $33 millones.

También, durante el tercer trimestre se presenta un crecimiento del turismo, tanto local como extranjero, lo que genera una dinamización del sector. Se destaca que continúa el dinamismo de la economía no petrolera, el Valor Agregado No Petrolero creció en 3,6%. "Este sector es el principal generador de empleo".

El incremento del IVA del 12% a 14% se regularizó nuevamente en Julio lo cual generó un empuje para el consumo.

En el sector de la Salud, en general, no fue ajeno a esta realidad, a pesar de la voluntad del gobierno de integrar un mayor número de ciudadanos al Programa de Salud Pública.

Ventajosamente, para las empresas monitoreadas por el Grupo Empresarial Nipse - GEN, esta no fue la tendencia ya que el Gobierno Central mantuvo sus presupuestos para seguir atendiendo a la creciente demanda de pacientes con deficiencia renal crónica aunque en el último trimestre del 2017 no se realizaron pagos contantes de las obligaciones mantenidas, sin embargo se pudo contar con una parte de recursos para cubrir las obligaciones de la empresa.

2. PRINCIPALES ACTIVIDADES Y LOGROS

- El número de pacientes paso de 440 en Diciembre 2016 a 468 a Diciembre de 2017 registrando un crecimiento del 6.36%, esto principalmente por el crecimiento de la unidad de Santo Domingo y Norte.
- Durante el 2017, se tomaron varias decisiones entre ellas controlar la nómina de Quito, ya que la unidad registro una reducción de rentabilidad. Uno de los motivos fue la baja de pacientes y al finalizar el año hubo un pequeño incremento.
- Durante el 2017, se realizaron nuevas negociaciones con los proveedores para reducir los precios de los insumos médicos, medicamentos y otros.

3. RESPONSABILIDAD SOCIAL

- En este caso se han mantenido las campañas compromiso en cada una ciudades donde el Grupo Empresarial Nipse – GEN.

4. CALIDAD Y PROCESOS

- En Julio del 2017, las Clínicas de la empresa fueron unas de las primeras en todo el Ecuador en ser auditadas con la nueva versión de la ISO 9001-2015.
- En Octubre de 2017, la empresa ICONTEC nos extendió la renovación del Certificado de Calidad en base a la actualización de la norma ISO 9001 - 2015 para la "Prestación de Servicios de Salud de Alta Complejidad en Hemodiálisis" en sus 7 procesos.

5. TALENTO HUMANO

- Se han realizado varias capacitaciones para seguir mejorando las habilidades y capacidades del personal

6. CONVENIOS DE SERVICIOS

- En el 2017, se mantuvieron con convenios con IESS y el Ministerio de Salud Pública.
- Durante el 2017, la empresa realizó varias gestiones para ampliar su cartera de servicios a otros entes contratantes como ISSFA e ISPOL, de los cuales ya comenzamos a recibir pacientes.

Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente.

Los estados financieros de la compañía reflejan el estado en que se halla la misma; en base a las relaciones de la Gerencia General con los señores socios se tiene la certeza de que los estados financieros presentados van a ser respaldados y aprobados por la Junta General Extraordinaria de Socios, y, los mismos se encuentran respaldados por los informes económicos presentados en los organismos de control tales como Servicio de Rentas Internas y Superintendencia de Compañías.

En el 2017, la empresa mantuvo ingresos por US$ 7.574.568 versus los US$ 7.241.094, registrando un incremento del 4.60% en los ingresos comparados con los mismos del año 2016.

Los costos de ventas para el 2017, fueron de US$ 6.008.331 versus los US$ 5.755.475, registrando un incremento del 4,39% comparado con el 2016.

El Gasto total fue de US$ 1.391.535 versus US$ 1.169.195 que registra un incremento comparado con el año 2016 del 19.01%.

Teniendo una utilidad neta al 2017 de US$ 112.353 versus US$ 179.961 de 2016, teniendo un decrecimiento de 37.57%, este valor descontado los ORIs y las Reserva legal establecida en la Normativa podrá ser distribuido por los socios en base a su decisión en junta.

Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.

Considero necesario que durante el nuevo ejercicio económico 2018, la compañía ponga énfasis en el control de costos y gastos, debido a que durante el año 2017 no se esperan ajustes en el tarifario pagado por nuestros clientes.

Por otro lado, se recomienda un cuidado extremo con la cobranza de valores adeudados por las entidades públicas, ya que se esperan problemas de liquidez debido a la afectación macroeconómica que está afectando al país, y esto tiene que ser muy bien monitoreado para evitar cualquier afectación al normal funcionamiento del negocio.

Estos temas van a minimizar drásticamente la utilidad neta a los socios, a razón de que se tendrá problemas para realizar pagos a los proveedores y tal vez se tengan que buscar fuentes alternas de financiamiento con tasas de interés.

Como meta para el año 2018, se espera el funcionamiento de la unidad de El Carmen, Manabí.

Continuar con la disminución costo y gastos sobre los ingresos, esperando que esta estrategia ayude a mejorar la utilidad para los socios, siempre y cuando no caiga el número de pacientes.

Quito DM, 23 de abril de 2018.

Atentamente,

Ing. Alejandro José Espín Cunha

GERENTE GENERAL
CC. 1700143306