

EL FLORICULTOR

Agroquímicos y servicios Floralcom Cía. Ltda.

88007

INFORME DEL EJERCICIO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2006

1.- DE LA COMPAÑÍA : Por lo ocurrido en los dos años anteriores, en el 2006, recuperamos cierta estabilidad de negociación con nuestros proveedores y clientes.

Las negociaciones con nuestros proveedores han cambiado, puesto que una de las formas de ayudarnos fue la de entregar cheques postfechados y aceptando las fechas de pago respectivos.

En el 2006, tampoco accedimos a créditos bancarios lo que nos obligó a incrementar la deuda con terceros. Pasó de USD \$ 50.000,= a USD \$ 90.000,=.

A pesar de todos los inconvenientes, nuestra imagen de DISTRIBUIDOR, se ha mantenido entre los mejores o quizás el mejor, por la buena gestión de todos quienes, en su momento, supimos manejar nuevas políticas en las compras y en las ventas.

La disponibilidad de la sala de capacitación nos ha favorecido para mejorar las relaciones comerciales con nuestros clientes.

El respaldo de todos nuestros proveedores ha sido lo más importante para proyectarnos como DISTRIBUIDORES 100 % confiables.

2.- VENTAS

La nueva estrategia en ventas nos permite recuperar mercado y sobrepasar lo presupuestado en el 2006.

	VENTAS		INCREMENTO USD \$	%
	ESTIMADO AÑO 2006 USD \$	EFFECTIVO AÑO 2006 USD \$		
VENTAS	1.800.000,00	2.137.549,28	337.549,28	18,75

Frente a las ventas logradas en el 2005, los resultados fueron los siguientes:

	EFFECTIVO AÑO 2005 USD \$	EFFECTIVO AÑO 2006 USD \$	INCREMENTO USD \$	%
VENTAS	1.576.303,87	2.137.549,28	561.245,41	35,61



EL FLORICULTOR

Agroquímicos y servicios Floralcom Cía. Ltda.

En el reporte de Indices Financieros podemos observar los resultados lo -
grados.

Atentamente



Jorge Villalba Vaca.
Gerente General

