

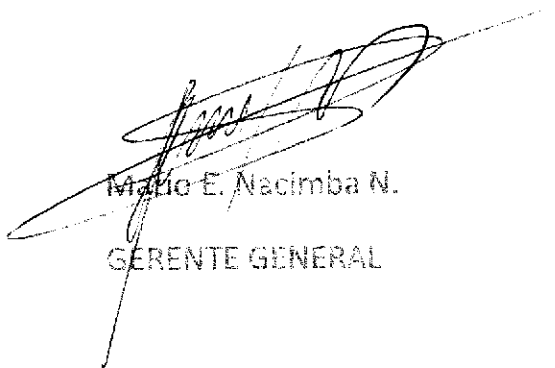
Revisar nuestro margen de utilidad, con el fin de aumentar nuestros ventas, compensando en el volumen la diferencia.

Fortalecer nuestras ventas de contado y con tarjetas de crédito, aumentando el margen de descuentos.

Dar mayor cabida a productos como muebles para el hogar, pues en esta línea tendríamos más futuro, implementando asesoramiento en decoración para el hogar.

Agradezco la colaboración de los señores socios y aspiro que el presente año se amplie la participación para el bien de la Compañía y de cada uno de ustedes.

Atentamente,



Mario E. Nacimba N.
GERENTE GENERAL