

INFORME DEL GERENTE GENERAL

Quito, 13 de julio de 2020

Señores Accionistas :

En mi calidad de Gerente General de la Compañía **MASTERSOLUTION S.A.**, me permito poner a su disposición, el Informe Anual de Labores y someter a su consideración los resultados obtenidos en el Balance General y Estado de Pérdidas y Ganancias, bajo normas NIFFS que fueron debidamente auditados por correspondiente al ejercicio económico del 1ero enero al 31 diciembre del año 2019 ; al igual que el informe de Comisario que acompaño.

Al analizar los resultados del ejercicio económico del período en mención, MASTERSOLUTION S.A., registra utilidad de \$20.638,77 ; cabe resaltar que año 2019 fue un período de recuperación, luego del resultado negativo del año pasado. Decidimos seguir con nuestra política de incrementar personal para cubrir de mejor manera el mercado y ser más competitivos. Esperamos que los esfuerzos realizados den sus frutos en el año que viene. Período positivo dentro para MS, frente al estancamiento al estancamiento de la economía ecuatoriana, frente a la poca inversión privada, y los pocos negocios públicos siguen estando orientados a los grupos de poder,

El año 2020 es un año electoral, y el escenario económico es poco alentador agravado por el tema de la pandemia mundial y el 2021 será sin duda un año tremendamente recesivo. Para MS un año irregular, si bien los ingresos tuvieron un incremento del 38.8%, en relación al año anterior ; los ingresos del año 2019 alcanzaron un monto de \$1.210.526,94 frente al año 2018 que fueron por \$871.636.38.87 cuyo ambiente político no favoreció en lo más mínimo al escenario productivo del país.

Las cargas tributarias excesivas, los grandes negociados y la corrupción galopante son un candado para las pequeñas y medianas empresas que lo único que queremos es despegar. Pese ello nuestra cartera de clientes privados se ha incrementado pero poca es la inversión de éstas áreas, lo que no nos ha permitido concretar negocios importantes. El portal de compras públicas sigue sirviendo para cumplir con la ley y regularizar negocios previamente concretados, lo que no dan ningún tipo de oportunidad de hacer negocios.

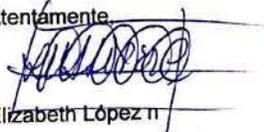
Hemos realizado fuertes inversiones de bienes de capital lo que nos permitirá seguir ofreciendo servicios y negocios de oportunidad. Nos esforzaremos por proseguir concretando alianzas estratégicas con importantes proveedores locales e internacionales para ampliar y fortalecer el giro de nuestro negocio. Estamos apuntando a nuevas actividades productivas como la minería responsable con reglas y leyes claras

Creemos que para el 2021, regresen importantes capitales que fugaron por la inestabilidad política y puedan apuntalar y sostener la actividad económica. y confirmen las perspectivas para año 2021 que son poco alentadoras.

El año 2019 nuestros ingresos no permitieron mantener la suficiente liquidez para cubrir adecuadamente las deudas de corto plazo, contándose con un índice de liquidez del 1.84 (**ACTIVO CORRIENTE/PASIVO A CORTO PLAZO**). Nuestros activos siguen siendo montos importantes. La mayor cantidad del giro del negocio se solventaron con recursos propios, de clientes y de proveedores; actualmente están dentro de los plazos establecidos en la política de crédito de **MASTERSOLUTION**.

En general mi gestión está siempre respaldada por lo que determinan los estatutos y reglamentos de constitución de la Compañía y dentro del contexto legal y tributario que norman el desenvolvimiento de las NIFF para cumplir con los parámetros establecido por la Ley de Compañías.

Atentamente,



Elizabeth López II

Gerente General