

INFORME DEL GERENTE GENERAL

Señores Accionistas :

En mi calidad de Gerente General de la Compañía MASTERSOLUTION S.A., me permito poner a su disposición, el Informe Anual de Labores y someter a su consideración los resultados obtenidos en el Balance General y Estado de Pérdidas y Ganancias, bajo normas NIFFS, correspondiente al ejercicio económico del año 2013.

Al analizar los resultados del ejercicio económico del período en mención, se desprende que MASTERSOLUTION S.A., registró un aumento en sus ventas en relación al año pasado del 20 %, Las ventas del año 2013 fueron de \$ 1.484.822,51 frente a las del año 2012 de \$1.243.223,86.

Nuestros principales clientes durante el 2013 siguen siendo del sector privado. Nos mantenemos con nuestra cartera de clientes del durante el año 2013 y en especial del sector de la pesca, lo que ha permitido un fortaleciendo en una de nuestras principales actividades con la venta de: Bienes del Capital y Servicio Técnico Industrial. Fui mi difícil la concreción de proyectos para el sector estatal, los mismos que se vieron afectados por reglas poco claras al momento concretar los negocios y peor aún através del Sistema de Compras públicas, que actualmente sirve para cumplir con la ley y regularizar negocios previamente concretados.

Nuestras perspectivas económicas con la empresa privada para el 2014 son alentadoras, hemos incursionado en el sector petrolero con resultados favorables, ya que hemos realizado fuertes inversiones de bienes de capital que nos permitirán ofrecer servicios de oportunidad. Hemos concretando alianzas estratégicas con importantes proveedores internacionales para ampliar y fortalecer el giro de nuestro negocio.

Políticamente, las perspectivas para el año 2014 no son tan alentadoras en el sector estatal, los entes de decisión y control seguirán en los mismos grupos de poder dentro de los próximos cuatro años, lo que nos deja con pocas posibilidades.

El año 2013 fue un año positivo, se mantuvo la suficiente liquidez para cubrir adecuadamente las deudas de corto plazo, contándose con un índice de liquidez del 2.42. La mayor cantidad del giro del negocio se solventó con recursos propios, clientes y proveedores y están dentro de los plazos establecidos en la política de crédito de MASTERSOLUTION.



MasterSolution S.A.

En general mi gestión está siempre respaldada por lo que determinan los estatutos y reglamentos de constitución de la Compañía y dentro del contexto legal y tributario que norman el desenvolvimiento de las leyes; y, hemos implementado adecuadamente las normas NIFF para cumplir con los parámetros establecido por la Ley de Compañías.

Atentamente,

Elizabeth López

Gerente General

Quito, 30 de Abril del 2014