



Human Perspectives International, Inc.

## **INFORME DE GERENCIA EJERCICIO ECONOMICO 2012**

Señores Accionistas de la compañía dando cumplimiento a la obligación como Representante Legal en mi cargo de Gerente General, y tal como lo exige el organismo regulador, la Superintendencia de Compañías del Ecuador, me permito dar a continuación a conocer a Ustedes el Informe Económico y de Actividades realizadas durante el ejercicio 2012.

El ejercicio económico 2012, la meta propuesta fue cumplida, se incremento la facturación y se logro el crecimiento esperado, se trabajó en propuestas, visitas envíos de catálogos de nuestros productos a nuestros clientes y a nuevos posibles clientes en el cual se indicaban todos los productos de HPI, para comercializarlos y venderlos, producto de todo este mercadeo y promoción de la compañía, de igual manera se realizo la segunda escuela de Certificación de Coaching Ontológico Corporativo, misma que fue exitosa y cumplió con las expectativas de quienes en ella participaron así como el numero de participantes creció lo que ha dado mucho prestigio a esta certificación que ha permitido que de la misma Escuela podamos contar con Coaches para que trabajen en la compañía.

Durante este año fiscal, nuestra cartera de clientes creció a lo largo del año llevándonos a facturar 1'189.761,19 El Estado de Pérdidas y Ganancias refleja una utilidad de U\$ 158.545,14 dólares como utilidad, los gastos de Operación se ubicaron en un 57% con respecto al total de las ventas, ya que estos incluyen honorarios de consultores internos y externos, materiales, y pagos por herramientas, etc., necesarios para poder alcanzar la cifra de ingresos alcanzada. Los gastos administrativos se ubicaron en un 27%.

En lo referente a las cuentas por cobrar, clientes tenemos los valores facturados al mes de diciembre que serán cobrados en el mes de enero del siguiente ejercicio económico durante el primer mes ya que fueron trabajos que quedaron ejecutados en su totalidad.

En el pasivo las cuentas por pagar, serán canceladas durante los 2 primeros meses del año 2013. Así como también las obligaciones tributarias y laborales pendientes como son con la Administración tributaria IVA y retenciones en la fuente y los aportes al IESS.

Hemos trabajado durante el presente ejercicio económico con clientes tales como:

AGLOMERADOS COTOPAXI  
ASOCIACION SMC. ECUADOR  
AURELIAN  
AVON

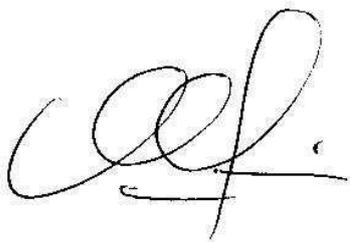
BAGO  
BANCO NACIONAL DE FOMENTO  
BAYER  
BID  
BIESS  
BOEHRINGER  
CADBURY  
CARLA ZARLENGA  
CONFITECA  
CONSERVAS ISABEL  
DE PRATI  
DINERS  
DOOR TRAINING (GENERAL MOTORS)  
EBEL  
EMASEO  
ESTUDIO JURIDICO ASESORES LEGALES S. A.  
GLAXO  
HALLIBURTON  
HOGAR 2000  
HOTEL CASA GANGOTENA  
INACORP S. A.  
INCUBADORA ANHALZER  
ITABSA  
KANTAR  
Kimberly  
KRAFT  
LA FABRIL  
LATIN PANEL ECUADOR S. A.  
LIBRIMUNDI  
MAJESTIC CORP.  
MAPFRE ATLAS  
MARKET WATCH  
MEAD JOHNSON  
METROPOLITANG  
MOVISTAR  
MULTICINES  
NESTLE  
NSP  
OCP  
PACIFICARD  
PACO  
PANADERIA ARENAS  
PETROAMAZONAS  
PETROBELL INC.  
PROGRAMA COC  
PRONACA

REHUMANA  
RIO NAPO  
ROBERT MOSS  
SANOFI AVENTIS  
SEGUROS ORIENTE  
SIEMENS  
SIPEC  
SRI  
TADEL  
TAMBO ROSES  
TANTUM  
TECNANDINA  
YANBAL  
ZAZU

Se implementaron ya las Normas Niif, de acuerdo a las disposiciones del Organismo Regulador. Cabe indicar que tenemos muchas proyecciones para el siguiente año esperamos cumplir con la facturación esperada así como también crecer como compañía y convertirnos en la empresa que de Alas al Talento como es nuestro Lema.

Es todo cuanto puedo informar con respecto a este año que terminó. Espero que las metas y objetivos propuestos para el 2013, podamos cumplir y seguir trabajando como hasta la fecha lo hemos logrado.

**Atentamente,**



**ALFONSO ESPINOSA S.  
GERENTE GENERAL**