

Quito, enero 2015

Señores socios

Como ustedes conocen, nos hicimos cargo de la empresa a mediados del 2012, en circunstancias que su operación presentaba dificultades.

Nuestra primera gestión fue planificar la estabilización de la empresa y su posterior crecimiento, para lo cual se definieron las líneas de negocio que se iban a mantener y las que debían dejarse.

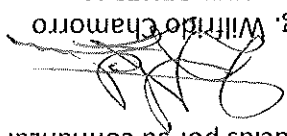
Es así que se decidió mantener la operación de comisionista de la empresa OTECEL C. A., en la comercialización mayorista de tiempo aire de telefonía celular de la marca MOVISTAR, actividad en la cual se puede observar crecimiento, puesto que en el año 2011 se facturó la suma de \$ 187.369,05 y en el ejercicio que se informa se alcanzó el valor de \$ 242.395,95 que se registra en el estado de operaciones como ingreso por reembolso.

La figura de reembolso se la utiliza toda vez que, a pesar de que OTECEL C. A., factura a CELLUNET la cantidad de tiempo aire que nos autoriza vender por su cuenta, esta operación no representa una compra/venta propiamente dicha, ya la operadora no entrega nada, solo la autorización para comercializar su producto, y es la que directamente proporciona el servicio al consumidor final, el cual es el que finalmente compra el servicio a OTECEL C. A., por intermedio de nuestra empresa y de nuestros subdistribuidores.

Otra de las líneas de negocio que se mantendrán es las cabinas telefónicas, para lo cual en el año 2013 se realizarán fuertes campañas de venta para la colocación en el mercado de cabinas que operen con nuestra intermediación, cuyos réditos ayudarán a la estabilización y crecimiento de la empresa.

No obstante el crecimiento que se ha tenido, las utilidades aún son mínimas y esperamos que en el futuro, con el trabajo denodado que despleguemos, las ganancias tengan una mejora sustancial.

Gracias por su confianza.



Ing. Wilfrido Chamorro
GERENTE GENERAL