Quito, 27 de abril de 2007

Señores
ACCIONISTAS DE WASHINGTON ENGLISH INSTITUTE
Presente

De mi consideración:

Dando cumplimiento a lo estipulado en la Ley de Compañías, artículo 279, numeral 4; y, en la Resolución de la Superintendencia de Compañías No. 92.1.4.3.0014 me permito poner en conocimiento de ustedes el Informe de Comisario del ejercicio económico comprendido desde el 01 de enero hasta el 31 de diciembre de 2006 de Washington English Institute.

1. Entorno Macroeconómico

La situación financiera del país durante el año 2006 se caracterizó por un proceso permanente de afianzamiento y estabilización del modelo de globalización. La actividad económica global del país se vio afectada frente a la falta de empleo con relación a una creciente demanda laboral que tuvo que satisfacerse a través del fenómeno de la migración. Políticamente, el período anterior significó un año con visos de incertidumbre e inseguridad con la campaña política y elecciones presidenciales y dignidades para el Congreso Nacional, por no contar con un panorama claro y estable del nuevo entorno gubernamental y de especulación por no saber qué tipo de medidas económicas y de qué alcance serían implantadas con el nuevo Gobierno a constituirse.

Un índice de inflación anual promedio entre 5 y 8 puntos porcentuales y una tasa de interés activa sobre el 18%. Estos indicadores no significaron la base necesaria para demandar créditos de reactivación para el sector productivo. Dentro del Sistema Financiero Nacional, si bien es cierto se comenzó a controlar la inflación, no es menos cierto que se observó una paulatina disminución de la liquidez como un síntoma del inicio de un proceso económico recesivo. Estas condiciones determinaron fuertes caídas en la demanda de productos y servicios de varios sectores de la economía así como también la disminución en las utilidades de varias empresas.

Todos estos acontecimientos antes descritos afectaron, indiscutiblemente, a un significativo porcentaje del sector productivo y de servicios dentro del cual se encuentra la empresa. Sin embargo, y en forma oportuna para prevenir los efectos y dificultades derivadas del entorno dentro del cual se desenvuelve, Washington English Institute diseñó y llevó a cabo un Plan Operativo y Estratégico que, entre otros temas, contempla objetivos empresariales, reingeniería de Ventas, oportunidades y riesgos para el desarrollo de sus labores, controles financieros, cambios en su estructura organizacional, sobre todo una reestructura total en el departamento de Ventas con resultados muy buenos y excelentes; y, también describe acciones básicas para cumplir con su misión y visión.

2. Aspectos de Control Interno

La Empresa registra todas sus operaciones y prepara sus Estados Financieros, así como también maneja los libros de actas de Junta General, libro de Acciones y Accionistas y libros de Contabilidad de acuerdo a lo establecido con las normas contables y legales creadas para el efecto. Se ha cumplido con las normas antes descritas así como con las resoluciones de las Juntas Generales de Accionistas. Dejo constancia que una vez revisados los Estados Financieros y Libros de la Compañía no se ha encontrado situaciones que ameriten ser informadas.

De igual forma se examinó los controles financieros internos que maneja la Empresa, de acuerdo a los procesos y sistemas implantados por la gerencia General con el objeto de emitir un criterio con relación a sus Estados Financieros. En forma general, los documentos de control protegen y permiten direccionar, en forma adecuada, todos los movimientos contables que inciden sobre las cuentas de activo, pasivo y de resultados; de tal forma que, la estructura económica de los mismos de se vea afectada.

3. Resultados del Ejercicio

Ingresos	*286.283,37*
Egresos	*322.888,14*
Utilidad antes de participación trabajadores E Impuesto a la Renta	*0,00*
- 15% Participación Trabajadores	*0,00*
- Impuesto a la Renta	*0,00*
Utilidad Neta	***0,00***

4. Análisis Financiero

a) Índice de Solvencia o Razón Corriente

Aquella cantidad de dinero que se encuentra concentrada en los activos corrientes como soporte de las obligaciones a corto plazo.

$$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{38.775,98}{93.753,26} = 0.41$$

El valor de 0.41 quiere decir que existe 0.41 centavos de dólar de cobertura frente a 1dólar de deuda corriente; tomando en cuenta que el divisor, como obligación a corto plazo, incluye una cifra considerable que se refleja en un incremento sustancial al activo fijo.

b) Indice de Liquidez o Prueba Acida

Aquella cantidad de dinero, más liquida, que se encuentra concentrada en el activo corriente como

soporte de las obligaciones a corto plazo.

$$\frac{\text{Activo Corriente} - \text{Inventarios}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{38.775,98 - 14.000,00}{93.753,26} = 0.26$$

El índice de 0.26 refleja una disminución de la liquidez que, de alguna forma, se justifica con la situación económica general por la que atraviesa, actualmente, el país y que influye directamente en el sector de la producción.

c) Nivel de Endeudamiento

Con este índice se observa la capacidad que presenta el activo para solventar la totalidad del pasivo con sus obligaciones.

$$\frac{\text{Total Pasivo}}{\text{Total Activo}} = \frac{156.619,39}{326.412,72} = 0.48$$

El índice de 0.48 significa que la totalidad del pasivo esta financiada por el activo más un excedente de 0.52 centavos por cada dólar de deuda.

d) Porcentaje de Rentabilidad Global

Porcentaje que se obtiene sobre el monto total del activo o la participación que tiene la utilidad de operación del 100% del activo.

$$\frac{\text{Utilidad de Operación}}{\text{Total Activo}} = \frac{0,00}{326.412,72} = 0.00\%$$

El valor del 0,00% significa que por cada USD 100 de activo total se ha generado una utilidad de operación de USD 0.00

e) Porcentaje de Rentabilidad

Porcentaje que se obtiene sobre el monto total de las ventas netas o la participación de la utilidad neta del 100% de ventas netas.

$$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Ventas Netas}} = \frac{0,00}{273.501,31} = 0,00\%$$

El valor de 0,61% significa que por cada USD 100,00 de ventas netas se ha generado una utilidad neta de USD 0,00

f) Rotación de Cuentas por Cobrar

Número de días sobre los cuales se establece la rotación de las cuentas por cobrar con relación al valor total de ventas netas.

$$\frac{\text{Promedio de cuentas por cobrar (clientes)}}{\text{Ventas Netas}} = \frac{19.752,15}{273.501,31} = 0.0722 \times 360 = 25,99 \text{ días}$$

En forma general se puede concluir que la situación financiera de la empresa se enmarca dentro de los límites normales de operación; y, por consiguiente presenta estabilidad. Todos sus pasivos están plenamente soportados por sus activos y sus cuentas por cobrar a clientes cada vez son menores y recuperables con rapidez y normalidad.

Atentamente,

Julio César Ortiz
Comisario