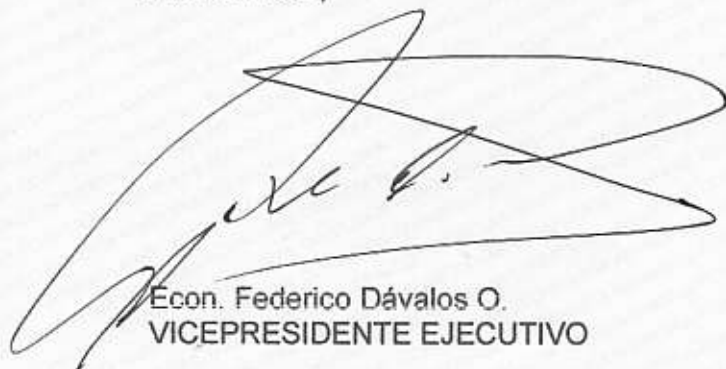


En el año 2012 en lo referente a los aspectos administrativos laborales y legales la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal logrando conservar las fuentes de trabajo existentes pese a la difícil situación del país.

Para el ejercicio 2013 se recomienda continuar con los programas y proyectos para incentivar el crecimiento de la empresa especialmente basada en estrategias para mejorar nuestra participación en el campo de la industria de cofres, puertas y modulares ofreciendo nuestros productos a todo tipo de estratos sociales y por otra parte mantener una política racional para la reducción de gastos.

Por la atención a la presente, expreso mis agradecimientos.

Atentamente,



Econ. Federico Dávalos O.
VICEPRESIDENTE EJECUTIVO

**INFORME ADMINISTRATIVO AÑO 2012
PRESENTADO POR ECON. FEDERICO DÁVALOS O.
VICEPRESIDENTE EJECUTIVO
OVERSEAS TRADING S.A**

A LA JUNTA DE ACCIONISTAS

Señores Accionistas:

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mi calidad de Representante Legal pongo a su consideración el informe de la gestión realizada por la Administración de la empresa durante el ejercicio económico del 2012.

Al finalizar el periodo de actividades comprendidas entre el 1 de enero al 31 de diciembre del 2012, informo a Uds. la situación y los resultados con los que se ha concluido nuestras operaciones.

El proceso de montaje en nuestra línea de operaciones, en cofres de madera siempre demanda de mucho esfuerzo debido a que somos pioneros en este tipo de producción, los procedimientos utilizados y el desarrollo de proyectos en ésta área está en constante innovación y desarrollo continuo.

Para cumplir con nuestras expectativas de venta, se ha incrementado las importaciones de herrajes, innovando nuevos modelos con la exigencia del mercado, cumpliendo las metas trazadas por la empresa.

Así también, la Compañía cumple con el objetivo trazado en el 2010 de incrementar una nueva línea de operaciones con otro tipo material en cofres funerarios esto es los termolaminados así como también modulares.

En el área de ventas hemos visto que se ha logrado mantener el mercado conseguido, desarrollando nuevas estrategias de ventas, y la incondicionalidad tanto del cliente como del personal de OVERSEAS TRADING S.A.

Con lo antes expuesto, espero que las actividades a desarrollarse a futuro ayuden al crecimiento institucional como el de cada persona quienes hacemos OVERSEAS TRADING S.A.

