

ALCABASAN
Representaciones Cabrera Basantes Cía. Ltda.

Finlandia N35-99 y Suecia
Edificio Escandinavia Loft
4º.Piso Ofic.No.4AB
Quito-Ecuador
Tlf. 3325-626 fax 3325-591
e-mail: acabrera@alcabasan.com

Quito, 2017-02-17

Señores Socios de:
ALCABASAN REPRESENTACIONES CABRERA BASANTES CIA. LTDA.
Presente.

De mis consideraciones:

Para su conocimiento e información, doy cumplimiento a mi obligación de presentar el informe anual correspondiente a mi gestión y administración efectuadas por el ejercicio del año 2016, de mi representada ALCABASAN REPRESENTACIONES CABRERA BASANTES CIA. LTDA. Adjunto también para su conocimiento y análisis un ejemplar de los estados financieros y Notas a los mismos por el ejercicio citado.

OBJETIVOS PREVISTOS AÑO 2016

Al igual que venía ocurriendo en años anteriores, para el año 2016 esperábamos tener un crecimiento en nuestro ingresos, y de hecho nos habíamos propuesto crecer al menos un 5% versus el año 2015. Sin embargo la dramática caída del precio del petróleo que arrancó en 2015 y se profundizó a lo largo del año 2016 tuvo un impacto muy fuerte sobre nuestro ingresos. Esto debido a que Petroquim quien es una de nuestras empresas Representadas y que tiene un peso superior al 50% de nuestros ingresos por comisiones, nos paga comisión calculada sobre precio. A pesar de que en toneladas métricas el año 2016 vendimos más que el año 2015 con ellos, nuestro ingreso por comisiones disminuyó.

Por otro lado con ICD AMERICA que es otra de nuestra Representadas y que significa un 40% de nuestro ingresos por comisiones, el año 2016 vendimos menor tonelaje que el año 2015, ellos nos pagan comisión calculada en Dolares x Tonelada sin importar el precio. La razón que vendimos menos toneladas es debido a situaciones de mercado, una de ellas es que varios de nuestros clientes enfrentan problemas crediticios y tomamos la decisión de que a algunos de ellos les bajamos el volumen de ventas o en otras casos dejamos de venderles.

Con Innova SA y Ticono/Celanese incrementamos un porcentaje menor en ventas , pero su peso específico en el total de comisiones es muy pequeño.

En el año 2016, además de nuestros ingresos por comisiones , tuvimos por primera vez ingresos por arriendos, mismos que ascienden a US\$ 10.175,00, lo que sumado a los US\$ 427.210,91 nos arroja un total de US\$ 437.385,91.

Es decir 1% menor al ingreso del año 2015.

SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA

Al igual que todos los años de existencia de la compañía, ésta cumplió con todas sus obligaciones, para con los entes gubernamentales y locales , utilidades a trabajadores y se distribuyó dividendos a los accionistas por un monto US\$ 35.000,00 de los Resultados Acumulados.

Por otro lado, quiero resaltar el hecho que hicimos Capitalización de US\$ 35.000,00 utilizando Resultados Acumulados con el afán de tener una mayor fortaleza en el Patrimonio de la Compañía.

Haciendo un análisis de la situación financiera de la empresa , informo que el total de Pasivo representa un 34% del total de Activo, y el

Patrimonio el 66 % del Activo, índices que demuestran la excelente salud financiera de mi Representada.

La Situación Financiera y particularmente de liquidez de la empresa durante el año 2016 como pueden observar ha sido totalmente saludable.

En cuanto a la utilidad del ejercicio se refiere y que alcanza a \$ 103.977,35 señores socios propongo que queden como Resultados Acumulados, disminuidos en el valor de \$ 1.236.87 con el que se completará la Reserva Legal.

OTROS HECHOS RELEVANTES DURANTE 2016

En Julio del 2016, la empresa adquirió un nuevo vehículo para la Gerencia General , marca Nissan XTRAIL nuevo, con la intención de reemplazar el vehículo marca Honda CRV modelo 2009, mismo que se espera vender a inicios del año 2017.

El vehiculo Nissan X-TRAIL se lo adquirió en \$ 43.955,46 con 30% capital propio de la empresa y el saldo financiado a plazo con Banco del Pichincha, con pago de cuotas mensuales.

Debido a la disminución en la operación en Ecuador, ICD AMERICA nos permitió brindarles el servicio de asesoría para apertura de mercado en Perú , mismo que comprendía ayudar a la selección de una Persona para ese mercado, capacitación y luego visitas de campo . Para el efecto tuve que viajar a Perú 2 veces en el año 2016. Este acuerdo de servicio con ICD durará hasta el 30 de Diciembre del 2016 con posibilidad de extenderlo hasta Junio del 2017.

MIRADA AL AÑO 2017

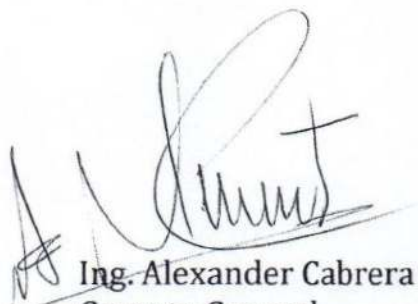
El año 2017 no lo vemos mejor que el 2016 sinembargo haremos todo el esfuerzo posible para al menos mantener el nivel de ingreso y utilidades alcanzadas en el año 2016.

Lo mencionado anteriormente, tiene base en que será un año electoral con su consecuente inestabilidad de impacto en el mercado, sumado a que el precio de petróleo se espera esté en niveles no superiores a \$60 el

barril, lo cual generará que los precios de materias primas se mantengan más bajos de los esperados, por ende nuestros ingresos por comisiones se verán disminuidos.

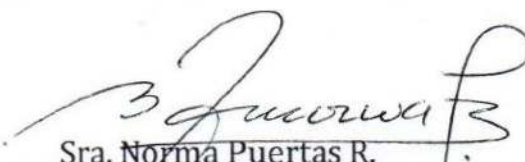
Agradezco una vez más la confianza depositada en mi persona y reconocimiento a la gestión desplegada en bien de la empresa , sus trabajadores y sus accionistas.

Atentamente,



Ing. Alexander Cabrera
Gerente General

RECIBIDO POR:



Sra. Norma Puertas R.
Presidenta