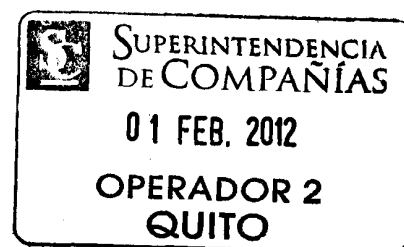


BCG BUSINESS CONSULTING GROUP DEL ECUADOR CÍA. LTDA.

INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2010



INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES

A los señores Socios de

BCG BUSINESS CONSULTING GROUP DEL ECUADOR CÍA. LTDA.

A continuación se detalla mi informe de las principales actividades desarrolladas durante el año terminado el 31 de diciembre del 2010. Para una mayor comprensión he resumido el presente informe en las siguientes secciones:

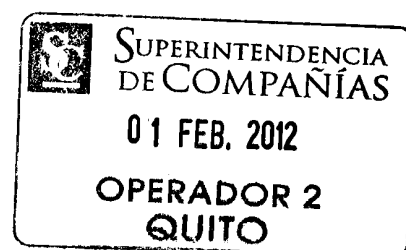
- a) Ambiente económico
- b) Cumplimiento de los objetivos previstos para el año 2010
- c) Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Socios
- d) Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el año 2010, en el ámbito administrativo, laboral y legal
- e) Situación financiera de la compañía al cierre del año 2010 y de los resultados anuales, comparados con los del año anterior
- f) Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas durante el 2010
- g) Recomendación a la Junta General de Socios respecto de las políticas y estrategias para el siguiente año

A. AMBIENTE ECONOMICO

El desempeño económico del 2010 nos ha hecho olvidar la crisis por la que atravesó el Ecuador durante el año 2008 e inicios del 2009. El buen desempeño de la economía ecuatoriana se produjo principalmente por las siguientes razones:

- a) El precio del petróleo en promedio a superado los 100 dólares por barril durante gran parte del año 2010.
- b) El Gobierno nacional incrementó substancialmente el gasto público y se ha convertido en el agente económico más importante que dinamiza la economía ecuatoriana
- c) El gobierno nacional ha implementado varias reformas importantes para evitar la fuga de capitales al exterior con lo cual se ha fomentado la producción local
- d) Las remesas de los migrantes siguen llegando al Ecuador aunque en menores cantidades que en el pasado
- e) La dolarización se ha convertido en un dinamizador de la economía debido a que las personas tienen mayor capacidad adquisitiva.

En cuanto al marco económico donde se desarrolló la empresa, podemos mencionar que gracias a que la Superintendencia de Compañías impulsó la aplicación de las NIIF en el Ecuador, las operaciones de BCG se han incrementado significativamente.



Los resultados de la Compañía durante el año 2010 reflejan precisamente lo que ha ocurrido con la economía ecuatoriana y el impulso de las NIIF por parte de la Superintendencia de Compañías. Los ingresos de la Compañía aumentaron un 34.8% mientras que los costos y gastos subieron un 38.5% y 56,0% respectivamente. El resultado del año 2010 arrojó una utilidad similar a la del año 2009.

B. CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL AÑO 2010

A continuación mis comentarios sobre el cumplimiento de los objetivos planteados para el año terminado el 31 de diciembre del 2010:

1) Incremento de los ingresos de la Compañía en un 20%

Durante el año 2010, la Compañía logró facturar un 34,8% más de lo que facturó en el año 2009 a pesar de la crisis económica que se produjo en el Ecuador derivado de la crisis financiera internacional. El crecimiento refleja principalmente por un mayor número de clientes principalmente relacionados con las NIIF.

2) Crear una página web

Lastimosamente la falta de tiempo y un buen asesor en sistemas no permitió cumplir este objetivo que se ha venido dilatando durante varios años. Esperamos que durante el año 2011 lo podamos realizar

3) Crear una base de datos de clientes para ofrecer nuestros productos relacionados con capacitación

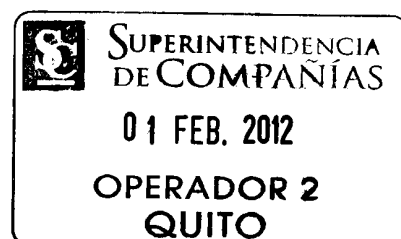
Durante el año 2010 logramos crear una base importante de datos de clientes, lo cual nos permitirá incrementar la facturación del próximo año.

4) Capacitar al personal que trabaje para la compañía

Durante los años 2009 y 2010 se capacitó al personal de la compañía para lograr que nuestros profesionales conozcan la Normas Internacionales de Información Financiera. Este conocimiento representará la posibilidad de tener mayores ingresos durante el año siguiente.

5) Incrementar el capital social de la Compañía

Los accionistas de la compañía estuvieron de acuerdo con el incremento de capital sin embargo por descuido del asesor legal de la Compañía no se pudo efectuar el incremento de capital. Se ha planteado como objetivo que exista un incremento de capital durante el siguiente año, lo cual deberá ser aprobado por la Junta General de Socios de la Compañía



C. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Durante al año 2010, la Junta General de Accionistas se reunió únicamente el 15 de abril del 2010. Doy fe de que se dio cumplimiento a todas las disposiciones adoptadas por la Junta General Universal de Socios celebrada el 15 de abril del 2010.

D. INFORMACION SOBRE LOS HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL AÑO 2010, EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante el año 2010 no existieron hechos extraordinarios en el ámbito administrativo, laboral y legal que pudieran afectar el buen desenvolvimiento de la Compañía.

E. SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL AÑO 2010 Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON LOS DEL AÑO ANTERIOR

A continuación un resumen de los balances generales de la Compañía al 31 de diciembre del 2010 y 2009:

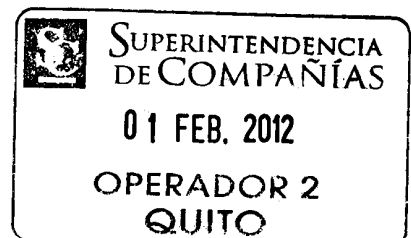
	<u>2010</u>	<u>2009</u>	<u>Variación</u>
Activos totales	61.774	73.086	11.312
Pasivos Totales	42.602	61.728	19.126
Patrimonio	19.172	11.358	7.814

Los activos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Del valor total de los activos, US/.30.253 corresponden a cuentas por cobrar a clientes provenientes de la facturación de la Compañía. En el año 2009 el saldo de cartera ascendió a US/.49.262. La variación corresponde a que en diciembre del año 2009 se emitieron facturas significativas que fueron recuperadas durante el año 2010.
- 2) Efectivo por US/.2.368 al cierre del 2010 (US/.19 – 2009)
- 3) IVA por cobrar por US/.17.476 al cierre del 2010 (US/.13.253 – 2009)
- 4) Activos fijos por US/.8.417 al cierre del 2010 (US/.7.884 – 2009)
- 5) Retenciones en la fuente a favor de la Compañía por US/.3.107 al cierre del 2010 (US/.3.211 – 2009)

Los pasivos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Del valor total de los pasivos, US/.30.000 corresponden principalmente a ingresos facturados en el mes de diciembre y que encontraban pendientes de cobro y pendientes de efectuar el servicio por lo que quedaron registrados como ingresos diferidos. El saldo de las ingresos diferidos al cierre del año 2009 ascendió a US/.10.000
- 2) Cuentas por pagar por US/.5.735 al cierre del 2010 (US/.12.758 – 2009)
- 3) Otras cuentas por pagar por US/.17.106 al cierre del 2010 (US/.12.692 – 2009)
- 4) Participación laboral por pagar por US/.2.315 al cierre del 2010 (US/.2.598 – 2009)
- 5) Impuesto a la renta por pagar por US/.3.367 al cierre del 2010 (US/.3.6780 – 2009)



- 6) Provisiones por US/.1.500 al cierre del 2010. No hubo provisiones al cierre del año 2009
- 7) Jubilación patronal por US/.2.579 al cierre del 2010. No hubo provisiones para jubilación al cierre del año 2009

El patrimonio de la compañía incluye los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Capital social por US/.1.000 (US/.1,000 – 2009)
- 2) Resultados acumulados del año por US/.17.972 (US/.10.158 – 2009)

A continuación un resumen de los estados de resultados de la Compañía al 31 de diciembre del 2010 y 2009:

	<u>2010</u>	<u>2009</u>	<u>Variación</u>
Ingresos totales	176,451	130.936	45.515
Costos y gastos Totales	<u>(161.021)</u>	<u>(114.500)</u>	46.521
Utilidad	15.430	16.436	
Participación laboral	(2.315)	(2.598)	283
Impuesto a la renta	<u>(3.367)</u>	<u>(3.680)</u>	312
Resultado neto	9.748	10.158	

Los ingresos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Venta de servicios por US/.176.451 (US/.130.936 – 2009), lo cual representa un crecimiento del 34.8% respecto del año anterior

Los costos y gastos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Costos relacionados con la prestación de servicios por US/.161,021 (US/.114.500 – 2009), lo cual representa un crecimiento del 40.6% respecto del año anterior
- 2) La participación laboral y el impuesto a la renta del año 2010

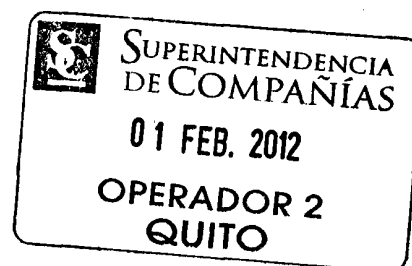
F. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS DURANTE EL 2010

La gerencia general propone que las utilidades no sean repartidas a los socios. Se sugiere un incremento de capital social a la suma de US/.10.000 y repartir dividendos en el año 2011 con el remanente de los resultados acumulados.

G. RECOMENDACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS RESPECTO DE LAS POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE AÑO

A continuación un detalle de las estrategias y objetivos que se esperan alcanzar durante el año 2011:

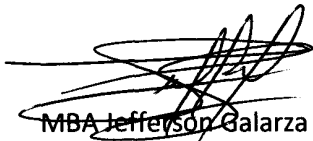
- 1) Incrementar los ingresos de la compañía en un 25%: Este incremento se conseguirá mediante la obtención de nuevos clientes para la Compañía, en especial en temas relacionados con las NIIF.



- 2) Obtener una utilidad neta de US/.15.000: Este objetivo se conseguirá siempre y cuando se consiga mejorar el nivel de ventas de la compañía
- 3) Incrementar el capital social de la compañía a la suma de US/.10.000: Este objetivo se conseguirá con la capitalización de resultados acumulados.

Sin más por el momento y no si antes agradecer a todas las personas que colaboraron con la compañía durante el año 2010, me suscribo

Atentamente,



MBA Jefferson Galarza Salazar
Gerente General

BCG Business Consulting Group del Ecuador Cía. Ltda.

