

BCG BUSINESS CONSULTING GROUP DEL ECADOR CÍA. LTDA.

INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2009



INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES

A los señores Socios de

BCG BUSINESS CONSULTING GROUP DEL ECUADOR CÍA. LTDA.

A continuación se detalla mi informe de las principales actividades desarrolladas durante el año terminado el 31 de diciembre del 2009. Para una mayor comprensión he resumido el presente informe en las siguientes secciones:

- a) Ambiente económico
- b) Cumplimiento de los objetivos previstos para el año 2009
- c) Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Socios
- d) Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el año 2009, en el ámbito administrativo, laboral y legal
- e) Situación financiera de la compañía al cierre del año 2009 y de los resultados anuales, comparados con los del año anterior
- f) Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas durante el 2009
- g) Recomendación a la Junta General de Socios respecto de las políticas y estrategias para el siguiente año

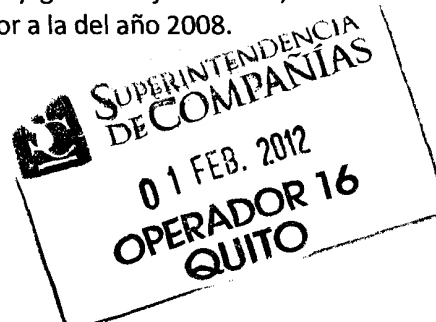
A. AMBIENTE ECONOMICO

Hasta el 31 de diciembre del 2008, las expectativas del desenvolvimiento económico del país no eran muy alentadoras debido a que la economía ecuatoriana comenzó a sentir los efectos de la crisis financiera internacional. Con estos antecedentes, las previsiones económicas para el año 2009 parecían mostrar un desempeño negativo que incluso podría acarrear la caída de la dolarización en el Ecuador.

Sin embargo, como todos sabemos, los malos augurios no se cumplieron. En su lugar, se puede decir que el año 2009 la economía ecuatoriana fue capaz de sostenerse a pesar de la grave crisis financiera internacional. Inclusive se puede decir que al final del año 2009 se pudo apreciar una leve recuperación de los agentes económicos que permiten visualizar tiempos mejores en los años.

El gran soporte de la economía ecuatoriana ha sido el precio del petróleo que bordea los 100 dólares por barril, la dolarización de la economía ecuatoriana que ha dado confianza a los agentes económicos y las remesas de los migrantes que siguen viniendo al Ecuador (aunque en menor cuantía que en años pasados)

Los resultados de la Compañía durante el año 2009 reflejan precisamente lo que ha ocurrido con la economía ecuatoriana. Los ingresos de la Compañía prácticamente permanecieron en los mismos niveles del año anterior mientras que los costos y gastos bajaron un 4,01%. El resultado del año 2009 arrojó una utilidad ligeramente superior a la del año 2008.



B. CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL AÑO 2009

A continuación mis comentarios sobre el cumplimiento de los objetivos planteados para el año terminado el 31 de diciembre del 2009:

1) Incremento de los ingresos de la Compañía en un 20%

Durante el año 2009, la Compañía logró facturar un monto muy similar al del 2008 a pesar de la crisis económica que se produjo en el Ecuador derivado de la crisis financiera internacional

2) Crear una página web

Lastimosamente la falta de recursos económicos no permitió cumplir este objetivo. Esperamos que durante el año 2010 lo podamos realizar

3) Crear una base de datos de clientes para ofrecer nuestros productos relacionados con capacitación

Durante el año 2009 logramos crear una base importante de datos de clientes, lo cual nos permitirá incrementar la facturación del próximo año.

4) Capacitar al personal que trabaje para la compañía

Durante el año 2009 se capacitó al personal de la compañía para lograr que nuestros profesionales conozcan la Normas Internacionales de Información Financiera. Este conocimiento representará la posibilidad de tener mayores ingresos durante el año siguiente

5) Incrementar el capital social de la Compañía

Los socios de la compañía estuvieron de acuerdo con el incremento de capital sin embargo por descuido del asesor legal de la Compañía no se pudo efectuar el incremento de capital. Se planteará a la Junta la posibilidad de efectuar el incremento de capital durante el año 2011.

C. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Durante al año 2009, la Junta General de Accionistas se reunió únicamente el 17 de abril del 2009. Doy fe de que se dio cumplimiento a todas las disposiciones adoptadas por la Junta General Universal de Socios celebrada el 17 de abril del 2009.

D. INFORMACION SOBRE LOS HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL AÑO 2009, EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante el año 2009, no existieron hechos extraordinarios en el ámbito administrativo, laboral y legal que pudieran afectar el normal desenvolvimiento de la compañía



E. SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL AÑO 2009 Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON LOS DEL AÑO ANTERIOR

A continuación un resumen de los balances generales de la Compañía al 31 de diciembre del 2009 y 2008:

	<u>2009</u>	<u>2008</u>	<u>Variación</u>
Activos totales	73.086	58.125	14.960
Pasivos Totales	61.728	41.481	20.247
Patrimonio	11.358	16.645	5.287

Los activos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Del valor total de los activos, US/.49.262 corresponden a cuentas por cobrar del giro de negocio; incluye además facturas emitidas en diciembre y que fueron reconocidos como ingresos diferidos por un valor aproximado a los US/.30.000. En el año 2008 los saldos pendientes de cobro ascendieron a US/.29.762
- 2) Efectivo por US/.19 al cierre del 2009 (US/.1.343 – 2008)
- 3) IVA por cobrar por US/.13.253 al cierre del 2009 (US/.13.127 – 2008)
- 4) Retenciones en la fuente a favor de la Compañía por US/.3.211 (US/.2.909 – 2008)
- 5) Activos fijos por US/.7.834 al cierre del 2009 (US/.10.984 – 2008)

Los pasivos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Del valor total de los pasivos, US/.30.000 corresponden principalmente a ingresos facturaos en diciembre del 2009 y que se encontraban pendientes de cobro y de prestar el servicio. En el año 2008 la compañía no tuvo saldos en esta cuenta
- 2) Proveedores por US/.12.758 al cierre del 2009 (US/.11.343 – 2008)
- 3) Otras cuentas por pagar por US/.12.692 al cierre del 2009 (US/.25.321 – 2008)
- 4) Participación laboral por pagar por US/.2.598 al cierre del 2009 (US/.1.883 – 2008)
- 5) Impuesto a la renta por pagar por US/.3.680 al cierre del 2009 (US/.2.934 – 2008)

El patrimonio de la compañía incluye los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Capital social por US/.1.000 (US/.1.000 – 2008)
- 2) Resultados acumulados del año por US/.10.158 (US/.15.045 – 2008)

A continuación un resumen de los estados de resultados de la Compañía al 31 de diciembre del 2009 y 2008:

	<u>2009</u>	<u>2008</u>	<u>Variación</u>
Ingresos totales	130.936	131.796	860
Costos y gastos Totales	(114.500)	(119.243)	4.743
Utilidad	16.436	12.553	
Participación laboral	(2.598)	(1.883)	715
Impuesto a la renta	(3.680)	(2.934)	746
Resultado neto	10.158	7.736	



Los ingresos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Venta de servicios por US/.130.936 (US/.131.796 – 2008), lo cual representa un ligero decrecimiento respecto del año anterior

Los costos y gastos de la compañía incluyen los siguientes rubros y variaciones significativas:

- 1) Costos relacionados con la prestación de servicios por US/.114,500 (US/.119.243 – 2008), lo cual representa un decrecimiento del 3.98% respecto del año anterior
- 2) La participación laboral y el impuesto a la renta del año 2009

F. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS DURANTE EL 2009

La gerencia general propone que las utilidades no sean repartidas a los socios. Se estima que a partir del 2011 se podrá distribuir dividendos luego de cancelar las deudas pendientes con los socios de la Compañía

G. RECOMENDACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS RESPECTO DE LAS POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE AÑO

A continuación un detalle de las estrategias y objetivos que se esperan alcanzar durante el año 2010:

- 1) Incrementar los ingresos de la compañía en un 15%: Este incremento se conseguirá mediante la obtención de nuevos clientes para la Compañía, en especial en temas relacionados con las NIIF.
- 2) Obtener una utilidad neta de US/.5.000: Este objetivo se conseguirá siempre y cuando se consiga mejorar el nivel de ventas de la compañía
- 3) Incrementar el capital social de la compañía a la suma de US/.10.000: Este objetivo se conseguirá con aporte de los actuales socios.

Sin más por el momento y no si antes agradecer a todas las personas que colaboraron con la compañía durante el año 2009, me suscribo

Atentamente,



M.B.A. Jefferson Galarza Salazar
Gerente General
BCG Business consulting Group del Ecuador Cía. Ltda.

