

**INFORME DE ACTIVIDADES DE LA EMPRESA SISTEMAS MODULARES
INTEGRADOS OFIREMA CIA. LTDA., POR EL EJERCICIO ECONÓMICO
CORRESPONDIENTE AL AÑO 2006**

A los señores socios de OFIREMA Cía. Ltda.:

De acuerdo a lo que indica la Ley de Compañías, a continuación paso a detallar el Informe de actividades desarrolladas por la empresa durante el año de 2006.

Si tomamos como referencia lo sucedido en el año 2005, las Ventas en el año 2006 se incrementaron en un 17.34 %, de USD \$ 18.115,51 a USD \$ 21.256,77

Así mismo, el Costo de Ventas se elevó en un 25.40% de USD \$ 8.137,47 a USD \$ 10.204,00. Esto es básicamente en razón de que no se elevaron los precios de nuestros productos, cuando los materiales que requerimos sí lo hicieron en aproximadamente un promedio del 8%. Por lo tanto, la Utilidad sobre las Ventas, en Porcentaje, bajó de un 55,08 % a un 52 %

En lo que se refiere a los Gastos de la empresa, en el año 2005 fueron el 49,39 % y en el 2006 fueron el 43,09 % sobre las Ventas, su baja de debe expresamente en el mantenimiento de Costos Fijos, independiente de las Ventas, las mismas que en este año se elevaron.

Con estos antecedentes, la Utilidad del presente período fue de USD \$ 1.892,06 que representa un 8,90 % de las Ventas, mientras que en el 2005 fue el 5,69 %.

Sin embargo, consideramos que en el año 2007 nuestras oportunidades se incrementarán las mismas que se reflejarán en un aumento en las ventas.

En lo que se refiere al Balance General, las cifras constantes en el mismo, aplicando porcentajes, prácticamente se mantienen inalterables, en relación a lo del año 2005.

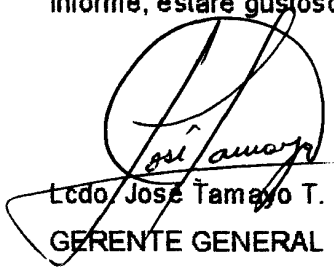
Estamos en conversaciones con el señor Luis Toscano, persona que se encarga de la fabricación e instalación de los productos que vende nuestra empresa, con el fin de llegar a una "alianza" un poco más formal, tanto en la forma como en el fondo.

Así mismo, nuestro cliente GRUPO PARAISO AZUL, está interesado en vender nuestros productos, utilizando la fuerza comercial que disponen, lo que de concretarse nos conduciría a un incremento en las ventas y a un mejor resultado en este año 2007.

Entre las metas para este año 2007, tenemos:

- Incrementar sustancialmente las Ventas en relación al año 2006, llegar, en el 2007, al menos a unos USD \$ 70.000,00
- Ampliar nuestra cartera de clientes, especialmente en el sector privado, en base al estudio de mercado que disponemos y a la fuerza de ventas del GRUPO PARAISO AZUL.
- Esperamos llegar a feliz término en la concreción de una "alianza" comercial mucho más fuerte, con nuestro fabricante Luis Toscano para estar funcionando, conjuntamente, en una oficina con infraestructura adecuada y que a la vez sirva como un show room para los productos que comercializamos.
- También esperamos que la "alianza" que tendremos con Luis Toscano, nos abrirá las puertas de otra cartera de clientes, no sólo en la línea de muebles de oficina, sino también con la incursión en la línea de muebles para el hogar
- Esperamos culminar con éxito los trámites legales para la inscripción y legalización total del cambio de accionistas y cesión de participaciones, así como el aumento de capital.

Cualquier comentario o duda respecto de los Estados Financieros y al presente informe, estaré gustoso de informarlos personalmente.



Lcdo. José Tamayo T.
GERENTE GENERAL
OFIREMA CIA. LTDA.