

Obligaciones Bancarias.-

Mantenemos la relación con la banca para capital de trabajo y compra de vehículos, el cual la hemos venido manejando sin novedad alguna, manteniendo nuestros cupos de créditos por el buen manejo de la negociación.

Provisiones.-

Se realizan provisiones mensuales con los beneficios sociales de los empleados y también se realiza el estudio del actuario para el cálculo actualizado al 2014, de la jubilación paternal y cesantía de los empleados.

Pasivos a largo plazo.-

Las negociaciones de vehículos obtenidos fueron emitidas por entes financieros y otros prestamos, los mismos, que tiene una duración de más de un año, por lo tanto se refleja en nuestros balances.

Aportes para futuras capitalizaciones

Se mantiene al cierre del ejercicio económico los aportes para futuras capitalización con valores de los accionistas que equivale a \$ 10.800.


Christopher Bailey

Representante Legal

Solagro S.A. Solagremsa

Notas a los Estados Financieros del Ejercicio Económico 2014.

1. Normas de Información Financiera.-

La compañía **SOLAGRO S.A. SOLAGREMSA**, declara haber realizado su cierre del ejercicio económico de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera con aplicación Pymes, con todos los criterios relativos al registro, valuación, presentación y revelación de las transacciones.

2. Domicilio, actividad, registros y moneda:

La compañía **SOLAGRO S.A. SOLAGREMSA**, tiene su sede principal en la ciudad de Quito y con una sucursal en la ciudad de Guayaquil. Su actividad es de venta al por mayor y menor de productos agroquímicos. Los registros contables se llevan en dólares americanos.

3. Principales políticas contables.-

Las políticas contables significativas observadas por la compañía están de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.

Efectivo y equivalentes.-

Para propósitos del estado de flujo de efectivo, se consideran como equivalentes de efectivo todos los valores adquiridos, con un vencimiento de tres meses o menos, según sea el caso.

Cuentas por cobrar.-

Tenemos dos enfoques de cuentas por cobrar a Corto Plazo con clientes recurrentes y a Largo Plazo con clientes que se encuentran en casos legales.

Inventarios.-

El inventario que se refleja, son inventarios que se manejan bajo el método PROMEDIO.

Propiedad, planta y equipo.-

La depreciación que se aplica a los activos fijos es de acuerdo a la norma de la ley de régimen tributario interno.

| | |
|------------------------|--------|
| Equipos de Oficina | 10% |
| Muebles y Enseres | 10% |
| Equipos de Computación | 33.33% |
| Vehículos | 20% |

Cuentas por pagar proveedores locales y del exterior.-

La relación comercial que se mantiene con los proveedores locales es con un crédito aproximado entre 90 a 120 días y con los proveedores del exterior con un crédito aproximado entre 180 a 210 días, de acuerdo al caso del proveedor.

Otros cuentas por pagar:-

Las otras cuentas por pagar se generan para el organismo de SRI (cumplimiento de impuestos fiscales), IESS (obligaciones con los aportes de los empleados). Las mismas que están canceladas puntualmente mes a mes.

Provisiones:-

Se realizan provisiones mensuales con los beneficios sociales de los empleados.

Obligaciones bancarias:-

Las obligaciones que se mantienen con la banca es para capital de trabajo y compra de activos (vehículos) , la cual se mantiene un cupo determinado por nuestra buena calificación. En este ejercicio económico mantenemos Obligaciones a Corto Plazo.

Prestamos a terceros:-

Prestamos registrados bajo la modalidad de contrato de préstamo, el mismo que se mantiene con una tasa de interés establecida y pactada.

4. Revelaciones

La compañía realiza las siguientes revelaciones sobre sus estados de situación financiera.

Inventarios:-

Se realizó análisis respectivo de Valor neto realizable sobre inventarios, cuyo resultado no se realiza ningún ajuste por dicha información.

Propiedad, planta y equipo:-

Se entregó nuevos vehículos a nuestros vendedores, ya que es una herramienta esencial para el manejo de clientes, tanto en venta, entrega y cobranza.

Así mismo se dio a la venta vehículos que ya no estaban útiles para nuestro negocio.

Otros Activos no corrientes:-

Para una mejor recuperación de cartera de clientes, nos hemos obligado a incrementar en el 2014 cobranza de clientes por medio de nuestros abogados, el cual esperamos la cobranza gestionada para el 2015.