

# Provitales del Ecuador Cía. Ltda.

## INFORME DE GERENCIA EJERCICIO ECONOMICO 2012

Quito, a 30 de abril del 2013

Señores  
ACCIONISTAS  
PROVITALES DEL ECUADOR CIA. LTDA.  
Ciudad.-

Me permito poner a consideración de esta Junta General de Accionistas los Estados Financieros y el informe económico de actividades en el ejercicio 2012, conforme lo disponen los estatutos de Provitales del Ecuador Cía. Ltda.:

1.- Tomando en consideración lo previsto para el Ejercicio Económico 2012, que fue alcanzar un volumen de ventas mensual de 330,000 USD considerando la nueva zona geográfica establecida por nuestro Proveedor, los resultados logrados significan una disminución de las ventas del 30.04 % y un promedio mensual de 306,591.38 USD'.

Año 2011 .....	5,258,727.99 USD.		
Año 2012 .....	3,679,096.53 USD.		
DECRECIMIENTO	1,579,631.46 USD.	.....	30.04 %

La expectativas de crecimiento a partir de 275,000 USD que son las ventas de la nueva zona fueron logradas en un 11.49% de un 20% proyectado, esto se vio afectado por el decrecimiento de los clientes de Autoservicios que anticiparon su cierre en el transcurso del año cuyas ventas en aproximadamente 25,000.00 USD fueron cubiertas por el canal de cobertura.

2.- La compañía desde el inicio del período tuvo que realizar ajustes es su estructura comercial y de distribución para responder a la nueva zona: la fuerza de ventas y plan aroma compuesta por 12 personas incluyendo dos supervisores, y el equipo distribución y bodega con 10 personas. Las entregas se realizaron en una flota de cinco camiones incluyendo dos bajo servicios prestados. Esta estructura permitió atender sin ningún contratiempo la zona establecida a Provitales que es el norte de la ciudad con total de 2,800 clientes.

3.- Respecto del tema financiero se postergó la renovación anual de la línea de crédito del BGR para enero 2013, esto sin que genere dificultades en nuestra operación. El uso de la línea para capital de trabajo la hemos ajustado a 240,000 USD y es el monto por el cual será renovada. La disminución del CT representa un 14.29% respecto del año anterior, esto tomando en consideración la reducción de la zona de influencia.

El crédito obtenido a largo plazo fue abonado el capital por un total de 27,406.05 quedando al cierre del ejercicio un saldo de 93,811.94 USD que vence en octubre del 2015.

	2011	2012	Disminución	%
Intereses Financieros	43,927.54	41,172.29	2,755.25	6.27

La disminución de costo financiero se da por la reducción del capital del crédito a largo plazo producto del pago anual.

4.- La Compañía arrancó sus actividades sobre una zona que representaba el 37% menos de facturación, de 275,000 USD mensuales se logró un crecimiento del 11.50% llegando a 306,591 USD. Dicho crecimiento y los ajustes en la estructura de la Compañía no fueron suficientes para mantener la rentabilidad del negocio, la cual se redujo en un 48.84%

#### Utilidad del Ejercicio e Impuesto a la renta:

	Año 2011	Año 2012	Variación	%
Utilidad de Ejercicio	46,303.23	23,687.53	-22615.70	-48.84
Impuesto Causado	32,425.55	35,884.06	3,458.51	10.67

EL efecto del anticipo calculado que se basa en información del año precedente y que no considera la situación actual ha generado un incremento en el pago de 3,458.51 USD y una pérdida del ejercicio actual, pues el pago del anticipo es el 151.49% de la utilidad obtenida,

	USD 2011	USD 2012
Utilidad de Ejercicio	46,303.23	23,687.53
Anticipo Calculado	32,425.55	35,884.06
	<b>70.03%</b>	<b>151.49%</b>

5.- Como ha ocurrido en los últimos años hay una afectación importante por el pago del Impuesto a la Renta, según el anticipo calculado, en la Utilidad a Disposición de Socios, y más aún en este Ejercicio que arroja una pérdida lo cual a su vez genera una reducción del Patrimonio, este aspecto negativo es el que merece la debida atención para mejorar la situación financiera de la Compañía, que se concluye en lograr mayor rentabilidad a través del incremento de ventas, ajustes de precios y reducción de gastos operativos.

Utilidad del Ejercicio	23,687.53
(-) Participación Trabajadores 15%	3,553.13
(-) Impuesto a la Renta	35,884.06
<b>Perdida del Ejercicio</b>	<b>15,749.66 USD</b>

6.- En otros temas, lamentablemente tuvimos problemas serios con la base de datos del sistema contable, esto determinó que se perdiera tiempo importante en el cierre del ejercicio, esto además cuando en forma paralela se realizaba la implementación de las normas NIIF.

Nos tomó tiempo recuperar la información y esto una vez logrado hemos podido cumplir con presentar los estados financieros de la Compañía, los mismos que han sido puestos a consideración.

7.- Para concluir es preciso considerar que la Compañía tiene ya una experiencia importante con la nueva zona, si mantenemos el nivel de ventas de autoservicios podremos plantearnos un crecimiento del 5%, que significa llegar a 325,000 USD mensuales o mantener dicho crecimiento sobre cualquier base en el caso nuevas reestructuraciones. Adicionalmente debemos enfocarnos en llegar al 100% de indicadores que nos asegure cumplir con el plan de incentivos mensual.

Es cuanto puedo exponer sin dejar de lado el optimismo que tenemos para que la gestión del siguiente Ejercicio tenga mejores resultados.

Muy atentamente.



Sr. Diego Suárez Mora  
GERENTE GENERAL