

INFORME GERENCIA GENERAL

Quito, 23 de Marzo del 2019

Señores Accionistas
INDEQUIPOS DEL ECUADOR S.A.
Telf: +593-22-509063
Presente.-

Respetados Accionistas:

“En cumplimiento con lo dispuesto en la resolución 92.1.4.3.0014 de la SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS y a la nominación como Gerente, que me hiciera la Junta General de Accionistas, rindo a Ustedes mi informe, sobre la operación de la Compañía en el ejercicio económico 2019”.

ENTORNO ECONOMICO

“Las proyecciones económicas del País se empiezan a enfriar. Para el 2019 el crecimiento esperado del PIB disminuye a cifras cercanas al 0.8 al 1%, según el Fondo Monetario Internacional (FMI). Por otra parte, los niveles inflacionarios podrían estar cerca del 0,6 al 0,8% anual, con lo cual los incentivos sobre los precios en varios meses siguen a la baja, lo que repercute de varias maneras la situación general.

Al analizar las decisiones del Gobierno, parecería que está tomando las medidas adecuadas para ayudar a fortalecer la economía, pero para ello necesita el soporte del sector privado. Por otro lado, hay que fomentar la apertura internacional de los mercados y trabajar en leyes que apoyen los procesos productivos, tal como la Ley de Fomento Productivo y, por último, dar la tranquilidad de un buen manejo estatal en las cuentas fiscales.

En los últimos meses ha habido un recorte importante de la inversión pública y no así del gasto corriente. Estas medidas han permitido mejorar la balanza comercial, pero la inversión extranjera aún no tiene un despunte real. Lo crítico es que la dependencia en la deuda externa es aún parte del mapa fiscal.

Los Riesgos de la Economía

Financiamiento del Sector Público. La presión sobre el precio del petróleo es clara: si este no continúa en ascenso, los niveles de déficit se incrementarán, dando como resultado un mayor nivel de endeudamiento para poder cubrir las brechas fiscales. Adicionalmente, si los flujos no son suficientes, no se podrán cumplir los compromisos de deuda, volviéndose aún más necesario el escenario de reestructurar las deudas actuales a mayores plazos y esperando una reducción de las tasas.

Sistemas Políticos. La ruptura dentro del movimiento oficialista, provoca una incertidumbre grande sobre el manejo político. Esto, junto a todos los casos de corrupción de los últimos diez años que salen a la luz, hace dudar sobre la gobernabilidad al conducir un País con dos bandos identificados, unos perdiendo peso y otros ganando dicho peso político.

Sistema de Dolarización. Como consecuencia del alto nivel de endeudamiento público y la inestabilidad política, existe un riesgo de desdolarización. Este hecho, junto con la compleja situación económica y un crecimiento casi nulo, hace pensar que continúe con la fuga de capitales. Vale recalcar que abandonar el sistema de dolarización constituye una medida muy poco popular y causaría mucha confusión en el mercado con consecuencias impredecibles.

Avances Generales de la Economía

Los apoyos sociales a través de los “**bonos de desarrollo humano**” (BDH) continúan expandiéndose pese a la necesidad de reducir el gasto público del País. Es así que, para Berenice Cordero, Ministra de Inclusión Económica y Social, el alcance del BDH sería de alrededor de un millón de personas en situación de pobreza y extrema pobreza. Adicional a esto y como parte de la agenda social del ejecutivo, la ayuda se extendería con un modelo de entrega de un bono variable, el cual estaría dirigido a adultos mayores y a familias de escasos recursos. Dicho Bono podría llegar a US\$100,00 lo que se sumaría al bono fijo de US\$50,00.

Según los datos proporcionados por el Director Ejecutivo del Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INEC), Roberto Castillo, en el País el **nivel de desempleo** se considera sobre el 4% pero con tendencia al alta, comparando septiembre de 2018 con 4,1%. En el caso de la tasa de subempleo al mismo mes indicado para el 2019, se ubicó en 19,4%, estadísticamente igual al anterior año donde alcanzó un 20,5%. Y para completar el análisis, la tasa de empleo adecuado a septiembre de este año se ubicó en 39,6%, que comparada con el año anterior que fue del 40,4%, no presenta una significativa diferencia de manera técnica.

Si vamos analizando los **índices de competitividad** global del País, el Índice de Competitividad Global 4.0 (ICG 4.0) del Foro Económico Mundial (FEM) nos ubica este año en el puesto 86 entre 140 economías con 55,8 puntos. Dado el cambio de metodología de análisis, no es viable hacer una comparación con el índice del año pasado.

La **relación comercial de Ecuador** con el bloque de 28 países que conforman la Unión Europea (UE) empieza a dar un saldo positivo para el País, tras la entrada en vigencia del Acuerdo Comercial Multipartes, en enero del año pasado. Tomando como base los datos del Ministerio de Comercio Exterior, desde enero a agosto de 2019, la UE fue el principal mercado para todas las exportaciones no petroleras de Ecuador, alcanzando ventas que suman US\$2.164 millones. Al comparar esto con los datos del año 2016, podemos ver un incremento del 14%, tomando como precedente que en dicho año el acuerdo no estaba activo.

El **sector agropecuario** sigue en una etapa de crecimiento, alcanzando el 8% de peso en el PIB. El detalle no tan positivo es que dicho sector es bastante primario, por lo cual la dependencia de *commodities*, economías de escala, volúmenes de negocio y precio son fundamentales. En varios sectores las condiciones que se tienen a nivel productivo no permiten alcanzar los niveles de competitividad de costos de otros países que se podrían considerar como competencia directa de nuestra economía.

La **remisión de intereses** como parte de la Ley de Fomento Productivo ha generado US\$84 millones en ingresos al Estado en los primeros 44 días, pese a la ratificación de Guayaquil de no acogerse y las discrepancias dentro del Municipio de la capital que parecería que no alcanzará a aprobar la ordenanza dentro del plazo establecido de 90 días por el ejecutivo. Mediante estos procesos el Estado espera recaudar US\$774 millones hasta el año 2020. El Ministro de Finanzas Richard Martínez mencionó que se espera que el mayor volumen de recaudación se genere en diciembre de este año, cuando vencerá el plazo antes indicado de 90 días establecido para que las grandes empresas puedan acceder a estos beneficios con las instituciones y gobiernos que se acojan.

Al final del 2019 la economía siguió un proceso de decrecimiento y una inflación muy baja, con lo cual la percepción no es la más adecuada para generar mayores inversiones. Por otra parte, es un momento de grandes desafíos para las Empresas Ecuatorianas en el camino de volver sus sistemas mucho más eficientes y competitivos.

Fuente de consulta: <https://perspectiva.ide.edu.ec>

Ecuador reconstruye el escenario económico con el FMI y con los multilaterales

Tras la supresión del Decreto Ejecutivo No. 883, que eliminaba los subsidios a la gasolina extra y al diésel, Ecuador debe reajustar algunas metas económicas clave con el Fondo Monetario Internacional (FMI) y activar otras fuentes de financiamiento. El gobierno no se ha dado por vencido y sigue impulsando un diálogo para focalizar los subsidios, pero el panorama ahora es otro. Después de las violentas protestas que estallaron el 3 de octubre y culminaron el 13, el equipo económico del gobierno entra en una nueva etapa: renegociar una serie de metas clave con el Fondo Monetario Internacional (FMI) y activar, además otras fuentes de financiamiento para el país. Aunque Ecuador logrará pasar 2019 “sin sobresaltos de financiamiento”, como lo asegura el ministro de Finanzas Richard Martínez, el año entrante será duro y transcurrirá en un contexto internacional poco favorable, marcado por tensiones comerciales entre las potencias del mundo y la apreciación del dólar. Créditos bancarios y deudas de tarjetas podrán diferirse debido a la emergencia “Hemos estado en contacto con las autoridades del Fondo al más alto nivel, el presidente Lenín Moreno conversó con la directora del FMI y lo positivo es que hay una voluntad de las partes para adecuar los indicadores” inicialmente pactados en el acuerdo de marzo a la nueva realidad del país, dice Martínez.

Hay que revisar las metas de crecimiento. “Por el lado petrolero perdimos más de USD 100 millones y la producción se vino abajo en algunos pozos”, dice Martínez. La infraestructura petrolera del país fue objeto de sabotajes que produjeron daños en por lo menos 20 bloques petroleros en áreas clave y obligaron al país a paralizar la operación de su principal Oleoducto, el SOTE, y declarar fuerza mayor sobre sus exportaciones de crudo. Las actividades del SOTE y las exportaciones se reanudaron recién el 20 de octubre. Frente a ese escenario, el ministro dice que el Estado tendrá que ampliar la base de protección social, porque el menor crecimiento por efecto del paro los sabotajes al final afectará a la proporción más pobre de la población. “Y eso es lo que hemos estado negociando con los multilaterales, tener acceso a más financiamiento para ampliar la base de protección social”. Richard Martínez, ministro de Finanzas También están bajo revisión las metas de déficit fiscal, de reservas internacionales netas y el alcance de las metas de protección social. El próximo año, Ecuador tenía previsto un ajuste de dos puntos del Producto Interno Bruto (PIB) y ahora tiene que revisar esto. “Hay que encontrar un nuevo equilibrio”, revela el titular de la cartera de Finanzas.

Un nuevo escenario:

El golpe no es menor. Finanzas calcula que dibujar el nuevo escenario y reorganizar algunos puntos del acuerdo con el FMI va a tardar alrededor de un mes.

“El acuerdo va a tener que recalibrarse, porque ya no contamos con los recursos de la eliminación de los subsidios”, dice el ministro.

Ecuador también espera obtener recursos por el lado de la reforma tributaria enviada a la Asamblea el 18 de octubre y otra parte vendrá con el nuevo decreto que se emita, focalizando los subsidios a los combustibles.

Además de dos desembolsos que el FMI debe hacer en la última parte del año, en dos tramos por USD 250 millones cada uno, Ecuador planea realizar dos operaciones de financiamiento adicionales, una por USD 800 millones y otra por USD 600 millones.

Para eso, debe esperar a que las condiciones de mercado se establezcan luego que el Riesgo País se disparó tras la conmoción vivida por el país en las primeras dos semanas de octubre.

Fuente de consulta: <https://www.primicias.ec/noticias/economia/ecuador-reconstruye-escenario-economico-fmi-multilaterales/>

EVOLUCIÓN DEL NEGOCIO

Con los resultados obtenidos en el año 2019 y el panorama poco prometedor del año 2020, ha desencadenado un impacto negativo para la Compañía debido a la escasa generación de oportunidades comerciales motivo del giro del negocio atendidos en años pasados, igualmente no se ha podido concretar nuevos negocios pese a que nos hemos involucrado en la exploración de nuevos mercados.

Dentro del esquema corporativo por líneas de negocios, se presentó durante el 2019 la siguiente información:

LÍNEA DE NEGOCIO	VENTAS	OTROS	TOTAL INGRESOS	COSTOS	MARGEN OPERACIONAL
División Automatización	12416	-	12416	5823	6594
División Procesos & Compresión	-	-	-	-	-
TOTAL	12416	-	12416	5823	6594

SITUACION ADMINISTRATIVA

INDEQUIPOS DEL ECUADOR S.A., se ha preocupado de dar cumplimiento a las normativas vigentes en el País por disposición de las entidades de control Ecuatorianas “Superintendencia de Compañías y Servicio de Rentas Internas”:

Aplica como normativa la Resolución No. SC.ICI.CPAIFRS.G.11.010 publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre del 2011, en la que se expidió el Reglamento para la aplicación de las NIIF completas y la NIIF para las PYMES definiendo las condiciones para la calificación como Pequeñas y Medianas Entidades (PYMES).

En el campo administrativo, es necesario resaltar la adecuación y mejoramiento en diferentes procesos, mejorando la eficiencia de los mismos y disminuyendo el nivel de riesgo asociado a ellos.

SITUACION JURIDICA

INDEQUIPOS DEL ECUADOR S.A., durante el ejercicio 2019, cumple oportunamente con las obligaciones fiscales de IVA y Retención en la Fuente.

A la fecha, la Compañía se encuentra en el litigio legal del juicio N° 17802-2011-0009-C.S.A. con EP Petroecuador, se estima un dictamen favorable según conversaciones con nuestro Abogado Patrocinador.

SITUACION ECONOMICA Y RESULTADOS FINANCIEROS

El Estado de Resultados de la empresa por el período del 1 de enero al 31 de Diciembre de 2019 registra una pérdida de USD 61.231.00.

A continuación un breve resumen de los Estados Financieros presentados por la Administración en el período terminado 2019.

Estado de Situación Financiera (NIF)	
Activos	267961
Pasivos	249734
Patrimonio	18227

Estado de Resultados Integrales (NIF)	
Ingresos Operacionales	12416
Otros Ingresos	10791
Costos Operacionales	-5823
Gastos Operacionales	-70078
Gastos No Operacionales	-8538
Resultado (Pérdida)	-61231

	Capital Social	Aporte para Futura Capitalización	Reservas	Ganancias Acumuladas	Pérdidas Acumuladas	Aplicación NIF's Primera Vez	Pérdidas Actuariales Acumuladas	Pérdida Neta del Período	Total Patrimonio
Saldo Período Anterior (2018)	132755	200000	7700	291609	-348216	-204390	-	-	79458
Aumento Capital Social	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Aporte para Futura Capitalización	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Reserva Legal	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pérdidas Actuariales Acumuladas	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Pérdida Neta del Año (2019)	-	-	-	-	-	-	-	-61231	-61231
TOTAL	132755	200000	7700	291609	-348216	-204390	-	-61231	18227

PROYECCION Y PROSPECTIVA DEL NEGOCIO

El Plan de Actividades presentado para el 2019 no dio buen resultado y la Empresa ha tenido duros momentos pero que, a más de mantener los actuales mercados y contactos comerciales, con el apoyo de los Accionistas se ha podido mantener activa la Empresa.

Debo señalar que la baja de facturación en las ventas del 2019 ha obedecido a radicales recortes de inversiones en nuestros tradicionales Clientes como EP Petroecuador, Cnel y Celec quienes a más del problema de la baja internacional del costo del petróleo se ha visto envuelta en grandes escándalos de corrupción lo que ha provocado que muchos procesos se cancelen y las Autoridades y Funcionarios sean más detallistas y minimicen sus inversiones, inclusive esto ha repercutido en que se hagan lentas las transacciones y/o se anulen ciertos procesos.

Además de lo señalado con estos Clientes, hay casos corrupción de las administraciones pasadas específicamente en el sector gubernamental en la gestión del Presidente Correa como el caso denominado “arroz verde” a más de los que aún se investigan vinculados a los casos de Odebrecht y Caminosca. Dentro de éstos problemas se ha visto un débil sistema político y judicial con poca capacidad para castigar los problemas y de evitar se siga cayendo en éstos dramáticos temas de corrupción.

Para el 2020 nos hemos propuestos proyectarnos mejorar y buscar como entrar a mercados alternos a partir de nuevos negocios en los Mercados de Gas Natural y Minería. A más de ello, nos proponemos mantener una gestión para reposicionarnos en el Sector Petrolero, Energético, Industrial, Municipales y de Servicios en el mercado Ecuatoriano.

Dentro de los planes para el nuevo año, se propone seguir buscando Proveedores de Europa aprovechando los nuevos acuerdos internacionales que el País ha suscrito. Es decir, se debe trabajar en consolidar Representaciones que den a la Empresa un nuevo posicionamiento dentro de las aplicaciones y proyectos de los Clientes. Dentro de ésta estrategia se incluye nuestra presencia corporativa con nuestras Filiales de México y Colombia.

Un capítulo especial merece el problema mundial de la Pandemia del Coronavirus llamado Covid19, esto complicada todo el escenario y tiene graves repercusiones en nuestro negocio. Por ahora ha caído la demanda del petróleo lo que causa que el precio del barril ha vuelto a caer alrededor de \$25/barril cuando el presupuesto del Estado fue hecho a \$60/barril, así entonces nuestro principal Cliente EP PetroEcuador otra vez recorta sus proyecto y entra a operar con la mínima inversión sin importar los altos riesgos operativos. Además el Estado entra en recesión ya que el problema de Salud ocupará el mayor presupuesto incluyendo los préstamos internacionales que en Ecuador tendrá que endeudarse. De ésta manera aumenta nuestro endeudamiento como País, aumenta el riesgo País por no tener recursos para pagar las deudas y para rematar el escenario crítico nuestra calificación internacional cae ya que se ha visto muchos contagiados y muertos por no tener un buen sistema de Salud Pública.

Las inversiones en el resto del año caerán, ya que se ha iniciado un grave problema de despidos y quiebra de Empresas. Considerando que existe desconfianza al sistema laboral, jurídico y político, se tiene ya cambios importantes que han empeorado las reglas a los Empresarios.

Estamos ante un escenario incierto hasta fines del 2020 por lo que, si los Accionistas no hacen una fuerte capitalización, existen serias posibilidades de que la Empresa cierre y/o deje en espera sus actividades comerciales en el Ecuador. Es decir, acogiéndose a causas de fuerza mayor, la Empresa deberá revisar si aún seguirá operando en el País.

Reciban ustedes Señores Accionistas, en nombre del Gerente General y cada uno de los integrantes de la Compañía el más sincero agradecimiento por su confianza, respaldo y apoyo recibido durante el año fiscal 2019.

Este informe y los demás Estados Financieros de la Compañía se encuentran a disposición de los Señores Accionistas, durante el lapso de tiempo que exige la ley.



Ing. Luis Ángel Naranjo
Gerente General
INDEQUIPOS DEL ECUADOR S.A.
Email: luis.naranjo@indequipos.com