P7.472

INFORME DE GERENCIA AÑO 2006

El año 2006 ha sido un año de crecimiento y de estructuración para la Compañía ADVmedical C. A.

Durante este año hemos realizado varios cambios, primeramente dos de nuestros empleados mas antiguos fueron separados por varios problemas que se estaban ocasionando internamente, esto permitió un cambio radical en el ambiente de trabajo de la compañía que en este momento cuenta con personal renovado con mayor energía y deseos de trabajar para colaborar con el desarrollo de la empresa.

Finalmente y luego de grandes esfuerzos, este año logramos organizar correctamente nuestra contabilidad, tanto Quito como Guayaquil, están trabajando con nuestro sistema computacional para tener un manejo mas ágil y rápido de los asuntos contables, con esto ya podremos tener información financiera en el instante que se necesite y con el detalle requerido para tomar las mejores decisiones.

Este año hemos incrementado nuevo personal también para el área de ventas con el firme propósito de crear un departamento de sólido y productivo que nos permita una cobertura mas adecuada del mercado para conseguir un incremento sostenido del nivel de negocios de la compañía.

Durante nuestra Visita anual a Chicago para la RSNA, tuvimos oportunidad de acceder a nuevas tecnologías y nuevas oportunidades de negocios en el área de Rx, con los nuevos sistemas digitales que poco a poco están siendo más demandados por el mercado de imagen de nuestro País. Esto constituirá sin lugar a dudas el campo de mayor crecimiento para nuestra empresa en los años siguientes.

Nuestras ventas de Ultrasonido, han tenido un crecimiento muy importante este año, de tal manera que hemos merecido el reconocimiento público por parte de nuestra representada Medison, quien nos ha galardonado como una de las empresas de mayor crecimiento en ventas a nivel latinoamericano para el año 2006. Esperamos poder mantener el nivel de crecimiento este año y lograr superarlo a pesar de que la competencia es cada vez mas agresiva tanto en precios como en condiciones de financiamiento.

Con los resultados obtenidos este año, se han logrado recuperar parcialmente las pérdidas que tuvimos el año pasado, las mismas que se vieron aun mas complicadas por los rubros correspondientes a gastos no deducibles que nos

obligaron a cancelar impuestos a pesar del gran nivel de pérdida que obtuvimos el año pasado.

La estructura de la compañía a sufrido también un cambio importante dado que dos de nuestros socios decidieron dejar la compañía, las participaciones de ellos fueron negociadas internamente. Este cambio permitió que la estructura del la compañía, a nivel de participaciones, quede reducida solamente a tres accionistas; esto le dará a la empresa un mejor nivel de confianza, dado que los socios que dejaron de pertenecer a la empresa, no constituían un real apoyo pues su nivel de participación y soporte era prácticamente nulo.

ADVmedial C.A., se perfila ya como una de las empresas proveedoras de equipo médico de imagen y de equipo médico en general más importantes del Pais. Nuestra reputación como una empresa seria que garantiza la provisión de equipos de la mejor calidad se ha extendido por todo el País, de tal manera que nuestros clientes nos recomiendan con otros médicos precisamente por ser serios y disponer de un servicio técnico muy solvente.

Ing Lais Romero Gerente General