

Informe del Gerente General a la Junta General de Accionistas

Quito, 5 de Marzo del 2008

Señores Accionistas:

Me permito presentar a ustedes, el informe de la gestión cumplida por mi administración, durante el ejercicio económico correspondiente al año 2007, para lo cual me referiré básicamente a los siguientes puntos:

- *Análisis de factores externos e internos influyentes en las actividades de la organización.*
- *Análisis de Estados Financieros.*
- *Recomendaciones para el próximo ejercicio económico 2008*

Análisis del Factor Externo:

El año 2007, a pesar de que el país se encontró involucrado en un proceso electoral que siempre es causa de inestabilidad tanto política como en las actividades económicas y ante la incertidumbre de las políticas que va a aplicar el gobierno entrante, nuestra empresa mantuvo una actividad comercial normal con un aumento de ventas.

Análisis de Factores Internos:

Una de las prioridades principales de nuestra empresa es la de mejorar la calidad de nuestros productos y de nuestros servicios tanto a nivel de producto como de atención al cliente, tanto así que hemos iniciamos con el proceso para la implementación de las normas ISO 9001-2000 por lo cual se decidió en iniciar una capacitación masiva al personal de la empresa por considerarlo una parte fundamental para generar calidad y de esta forma estar acorde con las nuevas exigencias del mercado logrando una ventaja competitiva respecto a nuestros rivales comerciales. Esta decisión fue tomada para superar las expectativas de nuestros clientes y poder de esta manera captar un mayor porcentaje del mercado, brindando no solo un producto de alta calidad gracias a la inversión de tecnología de punta, sino también un servicio personalizado que represente un valor agregado lo cual nos hace superiores a los productos semejantes que se ofrecen en el mercado. Hemos visto que nuestra posición con relación a nuestros competidores ha sido cada vez más fuerte pues hemos podido identificar con mayor claridad los requerimientos de nuestros clientes y de esta manera ha sido posible plasmar en una realidad nuestros productos.

Análisis de los Estados Financieros

A continuación me referiré a la situación que refleja nuestros estados financieros correspondientes al ejercicio económico 2007

BALANCE GENERAL

Los Activos de la empresa durante este periodo llegaron a 246.699,13 USD. que equivale al 17.59 %, con relación a los Activos totales del año anterior, reflejado de la siguiente manera:

- *El Activo Corriente se incremento un 1.245% con relación al año anterior llegando a totalizar 134.816,63 USD.*
- *Los Activos Fijos, incrementaron un 36.72 % en comparación con el año anterior llegando al valor de 104.766,10 USD. en el año 2007.*
- *El Patrimonio o Capital de la compañía se incrementó un 17.59% con relación al año anterior totalizando 217.671,59 USD, debido al mayor aporte de los accionistas para futuras capitalizaciones.*
- *La Utilidad registrada en el periodo 2007 fue de 46.675,52 USD.*

ESTADO DE RESULTADOS

- *Con relación al Estado de Pérdidas y Ganancias, comenzaremos refiriéndonos a las ventas netas las cuales llegaron a 2.127.070,96 USD.*
- *El Costo de Ventas llegó a 1.386.644,45 USD. lo cual significó 65.19% de las ventas netas.*
- *La utilidad Bruta en ventas llegó a 740.426.51 USD.*
- *La utilidad que se generó en este periodo fue de 46.675.52 USD*

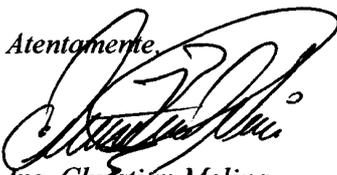
Recomendaciones

Es importante que para el ejercicio económico 2008 se tomen en cuenta las siguientes recomendaciones para fortalecer nuestra organización y lograr su crecimiento:

- *Optimizar la utilización de recursos, lo cual permitirá una mejora en nuestra productividad y que nuestros costos de producción sean más bajos y por tanto podremos obtener precios más competitivos para nuestros productos. Esto se logrará con una reestructuración de nuestros procesos, eliminando aquellos que sean deficientes o inadecuados, reemplazándolos por los más óptimos.*
- *Reducir los Gastos Operacionales, mediante una reestructuración que disminuya el personal al estrictamente necesario, lo cual nos permitirá estar dentro de los parámetros establecidos.*
- *Se recomienda intensificar en una política de expansión, de modernización, de capacitación y de crecimiento, las cuales llevarán a la organización a liderar el mercado en la Comercialización de Formularios en el país.*

Por último quiero agradecer a ustedes la confianza y el apoyo brindado a mi gestión durante el año 2007.

Atentamente,



Ing. Christian Molina
Gerente General