

Quito, Marzo 13 del 2.009
Com. 2009-03-13

Señores:
Accionistas
INTERINOX S.A.
Ciudad.-

Señores Accionistas:

En cumplimiento a lo dispuesto por la Ley General de Compañías, así como lo establece en los Estatutos Sociales de nuestra empresa, a continuación presento ante ustedes el Informe de Labores de la Administración correspondiente al Ejercicio Económico del 2.008 de Interinox S.A.

Este informe incluye las siguientes partes:

- Antecedentes
- Operaciones
- Mercado
- Metas y Objetivos
- Personal
- Equipos de Computación
- Equipos de Producción
- Administración General y Laboral
- Informe Económico

Atentamente,
INTERINOX S.A.



Ing. Hernán Reinoso
C.I. 170434515-4
GERENTE GENERAL



Quito, 13 de Marzo del 2009
Inf. GG año 2008

INFORME DE GERENCIA

En cumplimiento a lo dispuesto por la Ley General de Compañías, así como lo establecen los Estatutos Sociales de nuestra empresa, a continuación presento ante ustedes el informe de Labores de la Administración correspondiente al Ejercicio del 2.008, en lo referente a las áreas de Operaciones, Económicas, Administrativas y otras.

ANTECEDENTES

La empresa INTERINOX S.A., es una empresa que se encuentra en el mercado hace diez años ya que se constituyó en el mes de marzo/1999, ventajosamente la empresa cuenta con el apoyo y la dedicación de todos y de cada uno de los empleados, para poder salir al mercado de “ la ingeniería, el diseño y la fabricación de equipos industriales”.

OPERACIONES

Durante el período del año 2.008, las operaciones de la empresa han sido buenas pues casi hemos logrado mantener el nivel de ventas, producción, etc. respecto del año 2007. La empresa a producido regularmente a lo largo de todo el año y ha tenido muy buenos contratos. Hemos cumplido ya cinco años en el galpón que se encuentra en la calle de Los Aceitunos a 50 m de la Av. Eloy Alfaro. Hemos cumplido cuatro años del denominado SMI (Servicios Mecánicos de Interinox) que se trata de un centro de servicios para terceros principalmente consistentes en servicios de corte y plegado con las máquinas que adquirimos mediante Leasing en PRODUBANCO, las mismas que ya son propiedad INTERINOX. Sigue como persona encargada del SMI es el Sr. Jordi Rojal de origen español quien desde Junio 2005 viene cumpliendo muy bien con sus responsabilidades en ese cargo de Jefe del SMI.

Mediante el siguiente cuadro se resume en valores y en % las especialidades de las industrias atendidas de nuestros clientes de INTERINOX S.A. durante el año 2008

| Tipo de Industria o Cliente | Ventas | % Total de ventas |
|-----------------------------|--------------|-------------------|
| EXPORTACION DE BROCOLI | \$381,004.65 | 36.03% |
| TECNICO COMERCIAL | \$203,300.32 | 19.22% |
| AZUCARERAS | \$105,153.40 | 9.94% |
| SANITARIOS | \$66,816.00 | 6.32% |
| JUGOS | \$61,595.17 | 5.82% |
| TODOS LOS DEMAS CLIENTES | \$57,780.29 | 5.46% |
| PAPELERA | \$24,430.20 | 2.31% |
| BEBEDAS GASEOSAS | \$21,570.00 | 2.04% |
| SALSA DE TOMATE | \$19,500.00 | 1.84% |



| | | |
|----------------------|-----------------------|----------------|
| SNACKS | \$18,994.56 | 1.80% |
| MERMELADA | \$16,500.00 | 1.56% |
| LACTEOS | \$15,850.00 | 1.50% |
| ENLATADORAS | \$15,806.00 | 1.49% |
| PETROLERA | \$15,458.00 | 1.46% |
| HELADOS | \$15,380.00 | 1.45% |
| RECICLAJE DE METALES | \$11,178.00 | 1.06% |
| CARNICOS | \$7,218.70 | 0.68% |
| Total: | \$1,057,535.29 | 100.00% |

MERCADO

Seguimos atendiendo a las industrias alimenticias, que son aquellas que requieren equipos en acero inoxidable, nuestra especialidad, pero cabe destacar dentro de estas a las exportadoras de brócoli, que nos han dado el 36.03 % de la facturación. Comparando con los resultados del año anterior 2007 vemos que las ventas a las industrias Lácteas bajamos al 1.50% desde el 30.94% del 2007 colocándose en un doceavo lugar y las Ventas Técnico Comerciales están en el 19.22% de la facturación estando en un segundo lugar. En un tercer puesto están las Azucareras con un 9.94% y los sanitarios que alcanzaron un cuarto lugar con un 6.32%. Por último menciono a los jugos que alcanzaron un quinto lugar con un 5.82%, de ahí el resto presentan porcentajes muy bajos. En cuanto a la atención a clientes seguimos contando con la colaboración del Ing. Johnny Pazmiño, quien actúa como Gerente de Ventas, a quien aprovecho también para agradecerle y felicitarle por su valiosa gestión.

METAS Y OBJETIVOS

Entre las principales metas sigue estando la fabricación de equipos en cuatro especialidades:

- 1) Estudiar la posibilidad de abrir operaciones en el Perú
- 2) Equipos en acero inoxidable para industrias alimenticias, sanitarias, petroleras, etc. dentro y fuera del Ecuador
- 3) Transportadores de banda, cadena, rodillos, elevadores, curvos, etc., etc., para todo tipo de aplicaciones industriales y
- 4) Equipos especiales que se diseñan y construyen bajo pedido en los que se aplican sistemas de control automático, accionamientos neumáticos e hidráulicos, PLC, etc.
- 5) Durante el año 2008 no se pudo arrancar el proyecto de fabricación de tanques refrigerados, pero en este año 2009 se echará a andar el proyecto de una planta ensambladora ya que ahora se dispone de fondos encamisados para expansión directa importados de Europa, soldados por láser.
- 6) Continuar brindando servicios de corte y doblado en nuestro centro de servicios metal mecánicos SMI.

- 7) Seleccionar y contratar dos personas para ocupar los cargos de Jefe de Compras y un Asesor de Ventas que estaría a cargo de la Gerencia de Ventas. El nuevo jefe de diseño por el momento no se piensa contratar.
- 8) Buscar un terrero de entre 3.000 y 5.000 m², ubicado en un sector industrial de Alto Impacto para poder algún día construir nuestra propia planta.

Nos hemos planteado para este nuevo año 2009 alcanzar una facturación promedio de por lo menos US \$ 100.000 al mes para mantener el nivel de ventas alcanzado del 2008 . En lo que va de este año ya estamos en unos 1490.000,00 dólares de facturación sin incluir las ventas del SMI que son aparte unos 2.200,00

PERSONAL

En el departamento de Ingeniería, muy importante para nuestra empresa, contamos con la colaboración del Ing. Carlos Calderón a cargo de la Jefatura de Cotizaciones, Calidad y Gestión ambiental. Ya no contamos con el Ing. Oscar Acurio Vasco, Jefe de Diseño y Jefe de Planta encargado porque renunció, ahora está como Jefe de Planta el Ing. Christian Alvear desde Enero del 2009. Seguimos con el Ing. Paulo Posso, como Jefe de Proyectos Especiales y en el cargo de Jefe administrativo Financiero continuamos con la Sra. Ing. Alexandra Guarderas. El contador CPA, Sr. Pablo Viteri está trabajando como contador externo. Yo continúo actuando como Gerente de Ingeniería mientras no sea necesario contratar a un profesional para ocupar este cargo. En la planta contamos con el mismo tornero, Diego Arguello quien ingresó en Enero 2007 y ha disminuido un poco el personal de planta, ya que renunció el Sr. Wilmer Olaya, el Sr. Jorge Rivilla y el Sr. Carlos Castro, después de 8, 4 y 6 años respectivamente.

EQUIPOS DE COMPUTACION

Contamos con varios equipos nuevos, uno para ventas comprado en Julio/08 y otro para cotizaciones comprado en Oct/08 y con el mismo servidor de archivos de la marca HP que dispone de una unidad para Back-Up en cinta al que le instalamos un nuevo disco duro en Septiembre/2008, ya que uno de los discos originales empezó a dar problemas. Continuamos con la compañía TRACNET que nos da el servicio de mantenimiento. Hemos adquirido también en Disco Duro externo de 500 GB para respaldar con mayor facilidad los archivos del servidor.

EQUIPOS DE PRODUCCION

A principios de año se adquirió un sistema de alarma para la planta para mayor seguridad y se contrató el servicio de monitoreo, por el robo del que fuimos víctimas de los cables de cobre de las máquinas, esto está contratado con la empresa AWATRONIC.

También se adquirieron a lo largo del años algunas herramientas manuales:

Amoladoras 4
Taladro tipo espada 5
Bomba hidráulica 10 Ton
Micrómetro 75-100
Reguladores de Argón 5

Escuadras, martillos, flexómetros,
llaves, playos, etc
Pinza amperimétrica
Goniómetro
Entenalla 8"
2 Soldadoras TIG INFRA 200 A

El resto de maquinarias que disponemos se encuentran en buen estado y produciendo normalmente.

ADMINISTRACIÓN GENERAL Y LABORAL

En lo referente al personal de planta contamos a esta fecha con 16 personas, incluyendo el Jefe de Planta nuevo, que están bien remunerados con todos los beneficios de ley y en la parte administrativa labora la Ing. Alexandra Guarderas como Jefe Administrativo-Financiero, quien se encarga del manejo general administrativo y contable en el Programa MyOb. El Ing. Carlos Calderón como Jefe de Cotizaciones y Calidad también es usuario del MyOB así como el Ing. Johnny Pazmiño como Gerente de Ventas y mi persona. El Ing. Paulo Posso es Jefe de Proyectos Especiales y también está encargado de la Jefatura de Diseño desde que renunció el Ing. Acurio en Enero/09. El programa administrativo Financiero y Contable MyOB nos ha dado una gran ayuda, porque definitivamente nos ha organizado totalmente en toda el área administrativa y contable y especialmente en la parte de compras. No tenemos un Jefe de compras desde Dic/07 y estas gestiones están parcialmente a cargo del Ing. Calderón y de mi persona.

INFORME ECONOMICO

Los Estados Financieros de nuestra empresa al cierre del ejercicio del 2.008 en el Balance de Perdidas y Ganancias reflejan una utilidad neta de US \$ 28.417.21 lo que permite hacer la distribución de las utilidades a los empleados por un valor de US \$ 4.262.58. Considero que los resultados del décimo año de gestión de la empresa, no ha sido tan malo.

Considero justo expresar a todo el personal de la compañía un agradecimiento muy sincero por su apoyo y colaboración

Cordialmente.



ING. HERNAN REINOSO M.
Gerente General

