

Quito, 10 de Marzo del 2008
Inf. GG año 2007

INFORME DE GERENCIA

En cumplimiento a lo dispuesto por la Ley General de Compañías, así como lo establecen los Estatutos Sociales de nuestra empresa, a continuación presento ante ustedes el informe de Labores de la Administración correspondiente al Ejercicio del 2.007, en lo referente a las áreas de Operaciones, Económicas, Administrativas y otras.

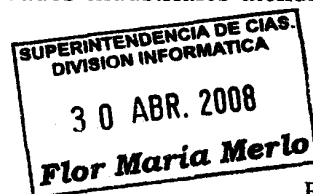
ANTECEDENTES

La empresa INTERINOX S.A., es una empresa que se encuentra en el mercado hace nueve años ya que se constituyó en el mes de marzo/1999, ventajosamente la empresa cuenta con el apoyo y la dedicación de todos y de cada uno de los empleados, para poder salir al mercado de "la ingeniería, el diseño y la fabricación de equipos industriales".

OPERACIONES

Durante el período del año 2.007, las operaciones de la empresa han sido muy buenas pues hemos logrado subir el nivel de ventas, producción, etc. La empresa a producido regularmente a lo largo de todo el año y ha tenido muy buenos contratos. Hemos cumplido ya cuatro años en el galpón que se encuentra en la calle de Los Aceitunos a 50 m de la Av. Eloy Alfaro,. Hemos cumplido prácticamente tres años del denominado SMI (Servicios Mecánicos de Interinox) que se trata de un centro de servicios para terceros principalmente consistentes en servicios de corte y plegado con las máquinas que adquirimos mediante Leasing en PRODUBANCO, las mismas que para estas fechas se han terminado de pagar y se está tramitando el traspaso a INTERINOX. Sigue como persona encargada del SMI es el Sr. Jordi Rojal de origen español quien desde Junio 2005 viene cumpliendo muy bien con sus responsabilidades en ese cargo de Jefe del SMI. Esta inversión sigue siendo un paso muy importante para el desarrollo de la empresa no solo porque ha incrementado la facturación al dar servicios a terceros sino principalmente porque suprime totalmente el gasto de servicio de corte y doblado que hemos venido realizando en otros talleres a un costo muy alto. A partir de ahora, ya sin el pago mensual de Leasing el rendimiento será mucho mayor. También hace que nuestra trabajo sea mas eficiente al no tener tiempos de traslado de los materiales a los otros talleres y las esperas de esos servicios, además del estropeo de los materiales al cargarlos y descargarlos como ya explique en mi informe de los dos últimos años.

Mediante el siguiente cuadro se resume en % las especialidades industriales atendidas por INTERINOX S.A. durante el año 2007



Tipo Industrias	Valor	%
Lácteas	368.233,75	30,94%
Panificadoras	115.073,61	9,67%
Cárnicos	90.294,34	7,59%
Petroleras	78.745,00	6,62%
Jugos Frutas	71.759,76	6,03%
Brócoli	67.936,00	5,71%
Aceitera	65.274,53	5,48%
Enlatadoras	62.648,00	5,26%
Sanitarios	60.722,76	5,10%
Azucareras	50.674,00	4,26%
Otros	37.627,98	3,16%
Galletas	36.626,00	3,08%
Otros	31.366,04	2,64%
Bebidas	25.170,00	2,11%
Papelera	18.044,60	1,52%
Farmacéutica	9.886,00	0,83%
	1.190.082,37	100,00%

MERCADO

Seguimos atendiendo a las industrias alimenticias, que son aquellas que requieren equipos en acero inoxidable, nuestra especialidad, pero cabe destacar dentro de estas a las lácteas, que nos han dado el 30.94 % de la facturación

Comparando con los resultados del año anterior 2006 vemos que las ventas a las industrias Lácteas subimos de 19.67% al 30.94% mientras que en Cárnicos que en el 2006 alcanzamos un 20.37% bajamos a 7.59%. Los sanitarios que alcanzaron un tercer lugar en el 2006 con 17.44% bajamos al noveno lugar con un 5.10%.

Cabe analizar que solo se destacan las industrias Lácteas, y dentro de estas ECUAJUGOS S.A. NESTLE especialmente por el contrato de Tanqueros con Remolque para carga y descarga de leche por vacío y presión que fueron un verdadero éxito. Para el desarrollo de estos productos viajamos conjuntamente con el Ing. Johnny Pazmiño a Brasil a visitar la Planta de DPA en Goiania y también visitamos la planta de Etscheid en Baurú.

En cuanto a la atención a clientes seguimos contando con la colaboración del Ing. Johnny Pazmiño, quien actúa como Gerente de Ventas, a quien aprovecho también para agradecerle y felicitarle por su valiosa gestión.

METAS Y OBJETIVOS

Entre las principales metas sigue estando la fabricación de equipos en cuatro especialidades:

- 1) Equipos en acero inoxidable para industrias alimenticias, sanitarias, petroleras, etc.
 - 2) Transportadores de banda, cadena, rodillos, elevadores, curvos, etc., etc., para todo tipo de aplicaciones industriales y
 - 3) Equipos especiales que se diseñan y construyen bajo pedido en los que se aplican sistemas de control automático, accionamientos neumáticos e hidráulicos, PLC, etc.
 - 4) En este año 2008 se echará a andar el proyecto de una planta ensambladora de tanques refrigerados ya que se han logrado vencer los obstáculos técnicos que se tenía hasta el año pasado.
- 4) Continuar brindando servicios de corte y doblado en nuestro centro de servicios metal mecánicos SMI.

Nos hemos planteado para este nuevo año 2008 alcanzar una facturación promedio de por lo menos US \$ 100.000 al mes para mantener el nivel de ventas alcanzado del 2007 . En lo que va de este año ya estamos en los 296.000 dólares de facturación en equipos y en 3.253 dólares de servicios del SMI.

PERSONAL

En el departamento de Ingeniería, muy importante para nuestra empresa, ya no contamos con la colaboración del Ing. Francisco Molina a cargo de la Jefatura de Cotizaciones y de Compras porque el 17 de Diciembre del 2007 fue descubierto haciendo actos de corrupción graves y fue despedido inmediatamente. Seguimos con Ing. Oscar Acurio Vasco, Jefe de Diseño y Jefe de Planta encargado porque renunció el Ing. Sandro Zhindon a los 6 años de trabajo continuo. Se intentó con un nuevo Jefe de Planta, el Ing. Oswaldo Maggi, pero fue un fracaso pues a los dos meses de contratado renunció. Seguimos con el Ing. Paulo Posso, ahora como Jefe de Proyectos Especiales y por fin tenemos un Jefe Calidad y Gestión Ambiental, el Ing. Carlos Calderón, también encargado de la Jefatura de Cotizaciones. Hasta Diciembre contábamos con el Sr. Pablo Viteri, contador CPA en el cargo de Jefe administrativo Financiero, pero presentó su renuncia y desde Feb/08 contamos con la Sra. Alexandra Guarderas en ese cargo. Yo seguiré actuando como Gerente de Ingeniería mientras no sea necesario contratar a un profesional para ocupar este cargo. En la planta contamos con un nuevo tornero, Diego Arguello quien ingresó en Enero 2007.

EQUIPOS DE COMPUTACION

Contamos con los mismos equipos y con el mismo servidor de archivos de la marca HP que dispone de una unidad para Back-Up en cinta. Continuamos con la compañía TRACNET que nos da el servicio de mantenimiento.

EQUIPOS DE PRODUCCION

Se adquirieron algunas herramientas manuales, alguna soldadora y se logró reparar un equipo de corte por plasma marca CEBORA que estaba dañado en ELIMED. Hace unos meses sufrimos un robo en la planta. Los ladrones se llevaron todos los cables de cobre de las máquinas, se entraron haciendo un agujero en la pared norte del galpón principal. El seguro nos cubrió todos los gastos para rehabilitar las máquinas que estuvieron paradas por casi una semana. El resto de maquinarias se encuentran en buen estados y produciendo normalmente.

ADMINISTRACIÓN GENERAL Y LABORAL

En lo referente al personal de planta contamos con 16 personas, incluyendo el Jefe de Planta encargado, que están bien remunerados con todos los beneficios de ley. Se sigue contando con la oficina N° 21 del CC El Condado.

INFORME ECONOMICO

Los Estados Financieros de nuestra empresa al cierre del ejercicio del 2.007 en el Balance de Perdidas y Ganancias reflejan una utilidad neta de US \$ 35.298,68 lo que permite hacer la distribución de las utilidades a los empleados. Considero que los resultados del noveno año de gestión de la empresa, han sido muy buenos.

Considero justo expresar a todo el personal de la compañía un agradecimiento muy sincero por su apoyo y colaboración

Cordialmente.



ING. HERNAN REINOSO M.
Gerente General