

# **Interinox<sup>®</sup> s.a.**

**INGENIERIA Y FABRICACION DE EQUIPOS INDUSTRIALES**

Quito, Marzo 15 del 2.013  
Com. 2013-03-15

Señores:  
Accionistas  
**INTERINOX S.A.**  
Ciudad.-

Señores Accionistas:

En cumplimiento a lo dispuesto por la Ley General de Compañías, así como lo establece en los Estatutos Sociales de nuestra empresa, a continuación presento ante ustedes el Informe de Labores de la Administración correspondiente al Ejercicio Económico del 2.012 de Interinox S.A.

Este informe incluye las siguientes partes:

- Antecedentes
- Operaciones
- Mercado
- Objetivos Cumplidos
- Metas y Objetivos
- Personal
- Equipos de Computación
- Equipos de Producción
- Administración General y Laboral
- Informe Económico

Atentamente,  
**INTERINOX S.A.**



Ing. Hernán Reinoso  
C.I. 170434515-4  
GERENTE GENERAL

# Interinox<sup>®</sup> s.a.

INGENIERIA Y FABRICACION DE EQUIPOS INDUSTRIALES

Quito, 15 de Marzo del 2013  
Inf. GG año 2012

## INFORME DE GERENCIA

En cumplimiento a lo dispuesto por la Ley General de Compañías, así como lo establecen los Estatutos Sociales de nuestra empresa, a continuación presento ante ustedes el informe de Labores de la Administración correspondiente al Ejercicio del 2012, en lo referente a las áreas de Operaciones, Económicas, Administrativas y otras.

### ANTECEDENTES

La empresa INTERINOX S.A., es una empresa que se encuentra en el mercado hace catorce años ya que se constituyó el 8 marzo/1999, ventajosamente la empresa cuenta con el apoyo y la dedicación de todos y de cada uno de los empleados, para poder salir al mercado de “la ingeniería, el diseño y la fabricación de equipos industriales”.

### OPERACIONES

Durante el período del año 2012, las operaciones de la empresa subieron un 25.38% respecto al 2011 puesto que los ingresos alcanzados fueron de 912.298,48 dólares. La empresa produjo regularmente a lo largo de todo el año y hubo contratos importantes con empresas de cárnicos, constructoras y por vez primera con una empresa productora de un ingrediente para Pet-Food. Hemos cumplido ya nueve años en el galpón que se encuentra en la calle de Los Aceitunos a 50 m de la Av. Eloy Alfaro. Hemos cumplido ocho años del denominado SMI (Servicios Mecánicos de Interinox) que se trata de un centro de servicios para terceros principalmente consistentes en servicios de corte y plegado con las máquinas que adquirimos mediante leasing en PRODUBANCO, las mismas que ya son propiedad INTERINOX. Sigue como persona encargada del SMI es el Sr. Jordi Rojal de origen español quien desde Junio 2005 viene cumpliendo muy bien con sus responsabilidades en ese cargo de Jefe del SMI. Mediante el siguiente cuadro se resume en valores y en % las especialidades de las industrias atendidas de nuestros clientes de INTERINOX S.A. durante el año 2012. Las ventas durante el 2012 fueron:

Tipo de Cliente	Ventas	% Total de ventas
Cárnicos	\$296,236.90	31.80%
Constructoras	\$214,411.52	23.02%
Pet Food	\$118,047.60	12.67%
Electrodomésticos	\$82,000.00	8.80%
Helados	\$55,231.60	5.93%
Sanitarios	\$38,102.40	4.09%
Ensambladora vehículos	\$29,133.17	3.13%
Incineración de desechos	\$16,671.60	1.79%
SMI	\$9,590.54	1.03%
Otros	\$72,184.75	7.75%
Total:	\$931,610.08	100.00%

## **MERCADO**

Este año hemos atendido a las industrias alimenticias típicas o clientes permanentes como también a otros tipos de industrias. Cabe destacar dentro de éstas, a la industria de cárnicos que nos ha dado el 31.80% de la facturación, es decir un valor de \$296.236,90 ocupando el primer lugar, subiendo desde el 22.85% que fue el % en el 2011. En segundo lugar están las empresas constructoras que en el 2011 facturó el 7.99% y en este 2012 se facturó \$ 214.411,52 siendo el 23.02% del total de ventas, esto obedece a los contratos que tuvimos para el aeropuerto nuevo de Quito. El tercer lugar tienen las ventas a las compañías productoras de Pet-Food con el 12.67%. En un cuarto puesto están las fábricas de electrodomésticos con 8.80%. Por último menciono a las de helados que nos han dado un 5.93% alcanzado el quinto lugar, de ahí el resto presentan porcentajes mas bajos. Es bueno destacar que estas dos especialidades, las constructoras y las de Pet-Food son dos tipos nuevos de clientes que si sumamos las dos darían un primer puesto. Esto nos demuestra que estos tipos de clientes son potencialmente importantes.

Comparando con los resultados del año anterior 2011 vemos que las ventas a las industrias lácteas (helados) subieron casi nada del 5.23 al 5.93%, sector industrial que antes era muy importante para Interinox. Todos los clientes del SMI (servicios metalmeccánicos de Interinox) y otros están dentro de SMI con apenas el 1.03%.

En cuanto a la atención a clientes seguimos contando con la colaboración del Ing. Johnny Pazmiño, quien actúa como Gerente de Ventas, a quien aprovecho también para agradecerle y felicitarle por su valiosa gestión.

## **OBJETIVOS CUMPLIDOS**

Entre las metas y objetivos que nos planteamos el año pasado hemos hecho realidad la compra de un terreno de 5.000 m<sup>2</sup> en el Parque Industrial de Calacalí, en el sector de Alto Impacto. Este terreno tiene 100x50m y tiene un 50% de cerramiento, una casa con un departamento y una casita de cuidadores. Esto se hizo realidad con un financiamiento a 5 años en el Produbanco. El valor fue 140.000 dólares pero el avalúo catastral está en los 190.000 dólares.

Se contrató a la empresa MGS GLOBAL CONSULTING GROUP el asesoramiento y capacitación para la aplicación de las NIIF así como la conversión de los estados financieros del 2010 y 2011 para presentar a la Superintendencia de Compañías, también se hizo el cronograma de la implementación y todo esto se cumplió perfectamente. Los balances 2012 están casi listos conforme a las NIIF para presentar en la Super Intendencia de Compañías hasta fines del mes de abril.

Se contrató al ingeniero Darío Cisneros para el cargo de Jefe de Adquisiciones y auxiliar de costos pero este momento está de Jefe de Planta encargado porque renunció el Ing. Christian Alvear.

## **METAS Y OBJETIVOS**

Entre las principales metas sigue estando la fabricación de equipos en estas especialidades y menciono ciertos objetivos a seguirse:

# **Interinox<sup>®</sup> s.a.**

**INGENIERIA Y FABRICACION DE EQUIPOS INDUSTRIALES**

- 1) Equipos en acero inoxidable para industrias alimenticias, sanitarias, petroleras, etc. dentro y fuera del Ecuador
- 2) Transportadores de banda, cadena, rodillos, elevadores, curvos, etc., etc., para todo tipo de aplicaciones industriales y
- 3) Equipos especiales que se diseñan y construyen bajo pedido en los que se aplican sistemas de control automático, accionamientos neumáticos e hidráulicos, PLC, etc.
- 4) Vamos a analizar si continuar brindando servicios de corte y doblado en nuestro centro de servicios metal mecánicos SMI por que el valor es muy bajo.
- 5) Nos hemos planteado para este nuevo año 2012 tratar de volver a alcanzar una facturación promedio de US \$ 100.000 al mes. En lo que va de este año estimo que estamos cerca de los 200.000,00 dólares de ingresos.
- 6) Contratar un ingeniero para costos, compras, presupuestos.

## **PERSONAL**

En el departamento de Ingeniería, solo contamos con el Ing. Paulo Posso. En la planta ya no está como Jefe de Planta el Ing. Christian Alvear porque renunció. Seguimos con el Ing. Paulo Posso también como Jefe de Proyectos Especiales y en el cargo de Jefe administrativo Financiero continuamos con la Sra. Ing. Alexandra Guarderas. Tenemos contrato de Outsourcing Contable con MGS. Yo continúo actuando como Gerente de Ingeniería y también a cargo de las compras, mientras no sea necesario contratar a un profesional para ocupar este cargo. En la planta seguimos con los mismo trabajadores excepto por algún ayudante nuevo.

## **EQUIPOS DE COMPUTACION**

Contamos con el servidor comprado el año 2011 de archivos de la marca HP que dispone de dos discos duros de 500 GB c/u. En Administración seguimos con el computador HP y en las demás áreas seguimos con los mismos equipos. No contamos con una compañía que nos de el servicio de mantenimiento porque no nos hace falta, lo cual es un ahorro de gastos. Igualmente no tenemos el servicio de monitoreo porque hemos analizado que es puramente gasto y no brinda una protección real.

## **EQUIPOS DE PRODUCCION**

En Mayo 2012 Se adquirieron los siguientes equipos: dos taladros Bosch modelo GBM16-2 de dos velocidades 550 y 1200 rpm. potencia 600, mandril 5/8, dos mini amoladora 4.5" gw8-115, una sierra sable bosch gsa 1100 e profesional, una soldadora tig 315 elektro 220v-3f. En agosto 2012 se compraron 2 soldadoras MIG marca Cebora, modelo EVO 350-TC 350 Amp. con tres antorchas para aluminio Spool Gun, Cebora, y una Miller Spoolmatic 30ª y en diciembre se compró una maquina pulidora de planchas con motor de 5 hp

El resto de maquinarias que disponemos se encuentran en buen estado y produciendo normalmente, Todo el mantenimiento de soldadoras y plasma nos sigue brindando la empresa NEUS. Hay algunas soldadoras y equipos de corte por plasma que están dañadas y sin posibilidad de reparación por daños electrónicos, se encuentran en bodega guardadas.

# **Interinox<sup>®</sup> s.a.**

INGENIERIA Y FABRICACION DE EQUIPOS INDUSTRIALES

## **ADMINISTRACIÓN GENERAL Y LABORAL**

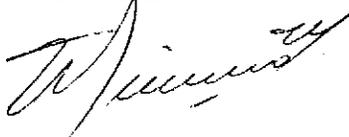
En lo referente al personal de planta y oficina contamos a esta fecha con 20 personas, que están bien remunerados con todos los beneficios de ley. No se les hizo un aumento de sueldo a partir de enero pero tendrán a partir de mayo. En la parte administrativa sigue laborando la Ing. Alexandra Guarderas como Jefe Administrativo-Financiero, quien se encarga del manejo general administrativo y contable en el Programa MyOb que funciona muy bien, este año será el sexto año que tendremos toda la contabilidad en este sistema. El Ing. Johnny Pazmiño sigue como Gerente de Ventas. El Ing. Paulo Posso sigue como Jefe de Proyectos Especiales y también está encargado de la Jefatura de Diseño. El programa administrativo Financiero y Contable MyOB nos sigue dando una gran ayuda, porque definitivamente nos ha organizado totalmente en toda el área administrativa y contable y especialmente en la parte de compras estamos llevando un muy buen control de todas las adquisiciones. No tenemos un Jefe de compras desde Nov/07 y estas gestiones estuvieron parcialmente a cargo del Ing. Calderón y de mi persona, pero desde nov/2011 yo estoy cien por ciento a cargo. Como renunció el Ing. Christian Alvear a la Jefatura de planta se le encargó al Ing. Darío Cisneros esta jefatura hasta decidir que hacer. Por lo tanto si se le nombra oficialmente Jefe de Planta tendríamos que contratar definitivamente otro ingeniero para jefe de compras y auxiliar de ingeniería y costos, para preparación de cotizaciones.

## **INFORME ECONOMICO**

Los Estados Financieros de nuestra empresa al cierre del ejercicio del 2012 muestran en el Balance de Pérdidas y Ganancias una utilidad de US \$ 24.353,40. Esto permite felizmente hacer la distribución de las utilidades a los empleados. Estos resultados del décimo cuarto año de gestión de la empresa han coincidido con los del 2011 ya que en ese año tuvimos una utilidad de \$ 24.807,82. Esperamos que en este año 2013 se incrementen mas las ventas y empecemos a recuperar el nivel de ventas y producción que tuvimos hace 6 años en el 2007 de 1.2 millones de dólares.

Considero justo expresar a todo el personal de la compañía un agradecimiento muy sincero por su apoyo y colaboración

Cordialmente.



**ING. HERNAN REINOSO M.**  
Gerente General