

# Interinox<sup>®</sup> s.a.

INGENIERIA Y FABRICACION DE EQUIPOS INDUSTRIALES

Quito, Marzo 12 del 2.010  
Com. 2010-03-12

Señores:  
Accionistas  
**INTERINOX S.A.**  
Ciudad.-

Señores Accionistas:

En cumplimiento a lo dispuesto por la Ley General de Compañías, así como lo establece en los Estatutos Sociales de nuestra empresa, a continuación presento ante ustedes el Informe de Labores de la Administración correspondiente al Ejercicio Económico del 2.009 de Interinox S.A.

Este informe incluye las siguientes partes:

- Antecedentes
- Operaciones
- Mercado
- Metas y Objetivos
- Personal
- Equipos de Computación
- Equipos de Producción
- Administración General y Laboral
- Informe Económico

Atentamente,  
**INTERINOX S.A.**



Ing. Hernán Reinoso  
C.I. 170434515-4  
GERENTE GENERAL



Pag. 1

# Interinox® s.a.

INGENIERIA Y FABRICACION DE EQUIPOS INDUSTRIALES

Quito, 12 de Marzo del 2009  
 Inf. GG año 2009

## INFORME DE GERENCIA

En cumplimiento a lo dispuesto por la Ley General de Compañías, así como lo establecen los Estatutos Sociales de nuestra empresa, a continuación presento ante ustedes el informe de Labores de la Administración correspondiente al Ejercicio del 2.009, en lo referente a las áreas de Operaciones, Económicas, Administrativas y otras.

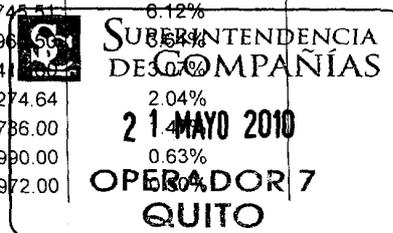
### ANTECEDENTES

La empresa INTERINOX S.A., es una empresa que se encuentra en el mercado hace once años ya que se constituyó el 8 marzo/1999, ventajosamente la empresa cuenta con el apoyo y la dedicación de todos y de cada uno de los empleados, para poder salir al mercado de " la ingeniería, el diseño y la fabricación de equipos industriales".

### OPERACIONES

Durante el período del año 2.009, las operaciones de la empresa se fueron para abajo pues no pudimos mantener el nivel de ventas del 2008 puesto que la facturación cayó como en 400.000 dólares. La empresa produjo regularmente a lo largo de todo el año pero sin hacer prácticamente nada de horas extras y no hubo grandes contratos. Hemos cumplido ya seis años en el galpón que se encuentra en la calle de Los Aceitunos a 50 m de la Av. Eloy Alfaro. Hemos cumplido cinco años del denominado SMI (Servicios Mecánicos de Interinox) que se trata de un centro de servicios para terceros principalmente consistentes en servicios de corte y plegado con las máquinas que adquirimos mediante Leasing en PRODUBANCO, las mismas que ya son propiedad INTERINOX. Sigue como persona encargada del SMI es el Sr. Jordi Rojal de origen español quien desde Junio 2005 viene cumpliendo muy bien con sus responsabilidades en ese cargo de Jefe del SMI. Mediante el siguiente cuadro se resume en valores y en % las especialidades de las industrias atendidas de nuestros clientes de INTERINOX S.A. durante el año 2009

TIPO DE INDUSTRIA	Ventas	% Total de ventas
LACTEAS	\$242,015.68	30.39%
TECNICA COMERCIAL	\$129,747.72	16.29%
SANITARIOS	\$82,026.15	10.30%
COSMETICAS	\$76,072.00	9.55%
PETROLERAS	\$72,236.40	9.07%
GELATINA	\$50,000.00	6.28%
OTROS	\$48,745.51	6.12%
INCINERACION DESECHOS	\$28,968.50	3.64%
CARNICOS	\$24,410.00	3.07%
CONSTRUCTORAS	\$16,274.64	2.04%
FARMACEUTICA	\$11,736.00	1.48%
AZUCARERAS	\$4,990.00	0.63%
BROCOLI	\$3,972.00	0.50%



# Interinox® s.a.

INGENIERIA Y FABRICACION DE EQUIPOS INDUSTRIALES

METALMECANICA	\$3,018.65	0.38%
ENLATADORAS	\$984.00	0.12%
RECICLAJE PALSTICOS	\$710.90	0.09%
CAUCHOS Y MANGUERAS	\$173.96	0.02%
PLASTICOS	\$118.20	0.01%
ALUMINIO	\$62.50	0.01%
<b>TOTAL</b>	<b>\$796,264.41</b>	<b>100.00%</b>

## MERCADO

Seguimos atendiendo a las industrias alimenticias, que son aquellas que requieren equipos en acero inoxidable, nuestra especialidad, pero cabe destacar dentro de estas a las industrias lácteas nos han dado el 30.39% de la facturación. Comparando con los resultados del año anterior 2008 vemos que las ventas a las industrias Lácteas subieron de \$15,850.00 (1.50%) a \$242,015.68 (30.39%) colocándose en el primer lugar y las Ventas Técnico Comerciales están en el 16.29% de la facturación manteniendo un segundo lugar como en el año anterior. En un tercer puesto están los Sanitarios con un 10.30% y los Cosméticos que alcanzaron un cuarto lugar con un 9.55%. Por último menciono a las Petroleras que alcanzaron un quinto lugar con un 9.07%, de ahí el resto presentan porcentajes muy bajos. Todos los clientes del SMI están dentro de otros. En cuanto a la atención a clientes seguimos contando con la colaboración del Ing. Johnny Pazmiño, quien actúa como Gerente de Ventas, a quien aprovecho también para agradecerle y felicitarle por su valiosa gestión.

## METAS Y OBJETIVOS

Entre las principales metas sigue estando la fabricación de equipos en cuatro especialidades:

- 1) Seguir estudiando la posibilidad de abrir operaciones en el Perú. Mauricio Reinoso y Johnny Pazmiño viajaron a Lima y realizaron algunas investigaciones de clientes y proveedores, encontrando que provisión de acero inoxidable hay lo que quiera y en cuento a clientes también.
- 2) Equipos en acero inoxidable para industrias alimenticias, sanitarias, petroleras, etc. dentro y fuera del Ecuador
- 3) Transportadores de banda, cadena, rodillos, elevadores, curvos, etc., etc.. para todo tipo de aplicaciones industriales y
- 4) Equipos especiales que se diseñan y construyen bajo pedido en los que se aplican sistemas de control automático, accionamientos neumáticos e hidráulicos, PLC, etc.
- 5) Durante el año 2009 tampoco se pudo arrancar el proyecto de fabricación de tanques refrigerados, pero en este año 2010 se echó a andar el proyecto de una planta ensambladora ya que ahora tenemos en stock seis fondos encamisados para expansión directa importados de Europa, soldados por láser.
- 6) Se buscará una fuente de financiamiento principalmente estatal para el proyecto de los tanques refrigerados
- 7) Continuar brindando servicios de corte y doblado en nuestro centro de servicios metal mecánicos SMI.
- 8) No contratar nuevo personal hasta que la situación mejore

SUPERINTENDENCIA  
DE COMPANIAS  
24 MAYO 2010  
OPERADOR 7  
QUITO

# Interinox® s.a.

INGENIERIA Y FABRICACION DE EQUIPOS INDUSTRIALES

- 9) Seguir buscando un terrero de entre 3.000 y 5.000 m<sup>2</sup>, ubicado en un sector industrial de Alto Impacto para poder algún día construir nuestra propia planta.

Nos hemos planteado para este nuevo año 2010 tratar de volver a alcanzar una facturación promedio de US \$ 100.000 al mes. En lo que va de este año estamos apenas en unos 38.000,00 dólares de facturación sin incluir las ventas del SMI que son aparte unos 850,00, esto se debe a que estamos trabajando en el contrato con Unisystem do Brasil que incrementará la facturación en unos 100.000 dólares.

## PERSONAL

En el departamento de Ingeniería, muy importante para nuestra empresa, contamos con la colaboración del Ing. Carlos Calderón a cargo de la Jefatura de Cotizaciones, Calidad y Gestión ambiental. En la planta sigue como Jefe de Planta el Ing. Christian Alvear desde Enero del 2009. Seguimos con el Ing. Paulo Posso, como Jefe de Proyectos Especiales y en el cargo de Jefe administrativo Financiero continuamos con la Sra. Ing. Alexandra Guarderas. El contador CPA, Sr. Pablo Viteri está trabajando como contador externo. Yo continúo actuando como Gerente de Ingeniería mientras no sea necesario contratar a un profesional para ocupar este cargo. En la planta contamos con el mismo tornero, Diego Arguello quien ingresó en Enero 2007 pero a quien se ha tomado la decisión de despedirle el 30 de abril/2010 por su mal comportamiento y poco aprecio a sus compañeros de trabajo.

## EQUIPOS DE COMPUTACION

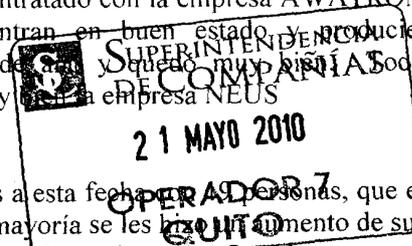
Contamos con los mismos equipos, uno para ventas comprado en Julio/08 y otro para cotizaciones comprado en Oct/08 y con el mismo servidor de archivos de la marca HP que dispone de una unidad para Back-Up en cinta al que le instalamos un nuevo disco duro en Septiembre/2008, ya que uno de los discos originales empezó a dar problemas. Continuamos con la compañía TRACNET que nos da el servicio de mantenimiento. El disco duro externo iOmega de 500 GB para respaldar los archivos del servidor ha resultado defectuoso por lo que hemos comprado 2 discos externos SAMSUNG de 500 GB nuevos que están funcionando muy bien. En Feb de este año 2010 hemos instalado con la empresa ASISBEST un sistema automático de respaldos que se encuentra trabajando muy bien.

## EQUIPOS DE PRODUCCION

En marzo del 2009 se adquirió un equipo de gato hidráulico español marca MEGA de 10 ton de capacidad para la planta. Se compró una mini amoladora en Junio y dos mas en Octubre marca BOSCH en Tecnova. El monitoreo de la planta sigue contratado con la empresa AWATRONIC. El resto de maquinarias que disponemos se encuentran en buen estado y produciendo normalmente, se reparó la prensa hidráulica a fine de año y quedó muy bien. Todo el mantenimiento de soldadoras y plasma nos lo brinda muy bien la empresa NEUS.

## ADMINISTRACIÓN GENERAL Y LABORAL

En lo referente al personal de planta y oficina contamos a esta fecha con 17 personas, que están bien remunerados con todos los beneficios de ley. A la mayoría se les hizo el aumento de sueldo a partir de enero/2010. En la parte administrativa labora la Ing. Alexandra Guarderas como Jefe Administrativo-Financiero, quien se encarga del manejo general administrativo y contable en el



# Interinox<sup>®</sup> s.a.

INGENIERIA Y FABRICACION DE EQUIPOS INDUSTRIALES

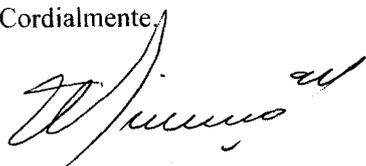
Programa MyOb que funciona muy bien, este año será el tercer año que tendremos toda la contabilidad en este sistema. El Ing. Carlos Calderón continúa como Jefe de Cotizaciones y Calidad, también es usuario del MyOB así como el Ing. Johnny Pazmiño como Gerente de Ventas y mi persona. El Ing. Paulo Posso sigue como Jefe de Proyectos Especiales y también está encargado de la Jefatura de Diseño desde que renunció el Ing. Oscar Acurio en Enero/09. El programa administrativo Financiero y Contable MyOB nos sigue dando una gran ayuda, porque definitivamente nos ha organizado totalmente en toda el área administrativa y contable y especialmente en la parte de compras estamos llevando un muy buen control de todas las adquisiciones. No tenemos un Jefe de compras desde Dic/07 y estas gestiones siguen parcialmente a cargo del Ing. Calderón y de mi persona.

## INFORME ECONOMICO

Los Estados Financieros de nuestra empresa al cierre del ejercicio del 2.009 en el Balance de Perdidas y Ganancias reflejan una pérdida de US \$ 7.985.83 lo que lamentablemente no permite hacer la distribución de las utilidades a los empleados Considero que estos pésimos resultados del décimo primer año de gestión de la empresa, se deben a la crisis mundial que nos ha afectado terriblemente con baja de trabajo. Esperamos que este año 2010 se termine la crisis y empecemos a recuperar el nivel de ventas y producción.

Considero justo expresar a todo el personal de la compañía un agradecimiento muy sincero por su apoyo y colaboración

Cordialmente,



**ING. HERNAN REINOSO M.**  
Gerente General

