

AGRARPROJEKT S. A.

INFORME DE GERENCIA 2006

En cumplimiento a las disposiciones legales y Estatutarias, pongo en conocimiento y someto a consideración de esta Junta, el informe que a continuación me permito detallar:

CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS APARA EL AÑO 2006:

Los problemas políticos y económicos del país, han sido las causas para que las empresas del sector florícola principalmente, tengan limitaciones de carácter económico-financiero. Se ha tenido que sortear todos estos obstáculos y considero que AGRARPROJEKT S.A. Ha cumplido los objetivos trazados para el año 2006.

ASPECTOS GENERALES

El año 2006 fue un año electoral y los problemas políticos en nuestro país es un recurrente desde el retorno a la Democracia y este año no podía ser la excepción; se originó no solo problemas políticos sino también inestabilidad económica; la falta de inversión extranjera, los cambios estructurales no realizados en los sectores petrolero, eléctrico y telefónico ha sido también las causas para que la economía de nuestro país no tenga el crecimiento deseado. Sin embargo el alto precio del petróleo ha permitido mantener los subsidios a los combustibles y de alguna manera atender las necesidades de los gobiernos seccionales.

Con una inflación del orden del 2.87% anual que si bien aparece controlada, no es real, los precios de los bienes y servicios se han elevado de manera considerable, el incremento sustancial en la reserva monetaria y en la balanza comercia son indicadores positivos; sin embargo la tasa de interés bancario sigue sin lograr porcentajes lógicos y establecer a niveles de una economía dolarizada, con promedios del 14% imposible para que una empresa obtenga recursos y tenga la capacidad de inversión.

Bajo este entorno, las empresas muy difícilmente han lograron obtener un crecimiento adecuado, aún más se conoce que en el año 2006, muchas

empresas análogas en el sector han cerrado sus puertas como consecuencia de los altos costos de subsistencia y las pocas posibilidades de competir.

La apertura del comercio a nivel mundial que se está gestando, debería al Ecuador obligar a mejorar su estructura productiva y ser más eficiente en la creación de los bienes y servicios.

El año 2007 se presenta muy complejo por la serie de acontecimientos que se prevé venir. Es un año con un Gobierno nuevo, lleno de expectativas para los entes económicos, la inflación no ha sido controlada adecuadamente. Una buena negociación del TLC con los Estados Unidos es prioritaria si el país quiere tener un crecimiento sostenido en su economía pero de acuerdo a nuestro Presidente no es necesario y esto es preocupante para nuestro país. La apertura a los mercados internacionales es necesario y de esta manera se puede aumentar las plazas de empleo y la atención a la educación y salud, caso contrario el Ecuador quedará aislado del mundo comercial y nuestro sector será el más afectado si consideramos que nuestra empresa presta sus servicios especialmente al sector florícola y este sector exporta toda su producción al exterior.

ASPECTOS DE LA EMPRESA

Nuevamente en el año 2006 se redoblaron esfuerzos para entrar en las asesorías de control biológico de plagas especialmente el sector florícola, que si bien la mayoría de estas empresas no han puesto interés, se ha logrado consolidar con empresas que desde años atrás han confiado en nuestros servicios, el sistema de dolarización exige eficiencia y control de los costos, en este tema la empresa ha puesto interés, a pesar de que los resultados no son los que se esperaba.

En el futuro el control biológico de plagas será una obligación mundial por cuanto existen organizaciones que están presionando el cuidado del medio ambiente, por lo tanto, la producción de flores naturales en nuestro país será necesario el control biológico de plagas, lo que crea una expectativa positiva para el negocio de la empresa.

Por otro lado la empresa ha emprendido el servicio de análisis de suelos, servicios que ha sido prestado a las empresas que manejan suelos con fertilizantes, en este año este servicio se ha incrementado considerablemente a pesar de la competencia existente, para ello se ha

tenido que invertir en la apertura de una oficina esperamos que definitivamente este servicio se convierta en la principal actividad de la empresa. Con la compra de nuevos equipos de laboratorio podremos dar un salto enorme en este servicio a las empresas agroindustriales de la sierra y la costa de nuestro país

En el año 2007 se presenta alentador para la empresa pero también nuevos retos, fortaleciendo a la empresa, y buscando nuevos mercados y enfrentar con eficiencia la apertura del comercio globalizado.

ASPECTOS FINANCIEROS

El patrimonio de la empresa, es de USD 920,66; el pasivo total es de USD 37.267,13; el activo corriente es de USD 12.440,20 y el pasivo corriente es de USD 5.299,77; esperamos que en el año 2006 se pueda mejorar la posición financiera de la compañía.

Resultados del ejercicio:

Utilidad del ejercicio	264,76
25% impuesto a la renta	(736,47)
Pérdida neta del ejercicio	(471,71)

De los señores accionistas, muy atentamente,


KARL WILHELM SPONAGEL

GERENTE GENERAL

Marzo, 2007
