

INFORME ANUAL DEL ADMINISTRADOR A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE MBASOFTWARE SOLUTIONS PERÍODO 2014

Al tenor de la normativa vigente y según lo establecido en el Reglamento para la presentación de informes anuales de los administradores a la Junta General, dictado por el Superintendente de Compañías, mediante resolución No.92-1-3-0013, publicada en el R.O. No.44 del 13 de Octubre de 1992, tengo a bien elevar a conocimiento y consideración de los señores socios de la compañía **MBASoftware Solutions Cia. Ltda.**, el Informe de Actividades desarrolladas en el ejercicio económico correspondiente al año 2013.

1. ANTECEDENTES

La compañía **MBASoftware Solutions Cia. Ltda.**, se constituyó mediante escritura pública otorgada el 14 de octubre de 1998 y legalmente inscrita en el Registro Mercantil el 8 de diciembre del mismo año y tiene como objeto social la prestación de servicios informáticos de análisis, diseño, desarrollo y comercialización de programas de ordenador entre otras actividades.

2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

Durante el año 2014, la compañía tuvo una importante actividad económica producto de la gestión realizada por la Gerencia y su equipo de ventas, logrando cumplir con los objetivos establecidos por la Junta en cuanto al aspecto comercial y al posicionamiento del producto en nuevos nichos de mercado los cuales han sido alcanzados gracias a la estrategia comercial y a la difusión por la WEB de la nueva imagen corporativa de la empresa.

Otro objetivo alcanzado tiene que ver con el rediseño de la página de MBA, la misma que ha facilitado al cliente potencial la decisión de optar por uno de nuestros productos, ya que la misma presenta una nueva imagen empresarial, refiere quienes son nuestros asociados corporativos, refiere un portafolio de clientes satisfechos con el uso de nuestras aplicaciones de software y sobre todo presenta al producto con un nuevo enfoque, lo cual ha influenciado en la decisión última del cliente.

Consecuencia de los cambios realizados en materia tributaria en nuestro país, nuestro producto incluyó en su estructura el módulo de Facturación Electrónica haciendo que nuestro sistema sea más robusto y completo, esto implicó que los clientes actuales adquieran este adicional y a su vez nos refieran con nuevos potenciales clientes.

Sin embargo, a lo manifestado, las ventas realizadas no alcanzaron a cubrir los costos de gestión realizados en los diferentes niveles de la empresa, razón por la cual en este año se registró una pérdida. Sobre esta situación, la Junta tuvo conocimiento a través de la revisión de los diferentes informes de actividades que fueron presentados durante todo el

periodo.

3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

Conforme a lo expuesto en los actos y contratos suscritos, durante este periodo se cumplió con las disposiciones emanadas de la Junta General en lo referente a la parte comercial, a la imagen de la compañía y los productos, a la inclusión de nuevos recursos para fortalecer el equipo de trabajo en general de la empresa y a la consolidación de la estructura económica-financiera, con resultados hasta el momento satisfactorios.

4. INFORME DE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL AÑO EN LO ADMINISTRATIVO Y LABORAL

En el año 2014, la empresa presentó hechos de significativa importancia en el tema Comercial acatando lo dispuesto por la Junta en cuanto a la inclusión de nuevos recursos, gastos de diseño y conceptuación gráfica de las marcas y la nueva imagen de la compañía. No obstante a esta situación, existieron costos no contemplados en el presupuesto inicial de trabajo que se tuvieron que realizar como: liquidaciones de personal, gastos de viaje adicionales a los estipulados en el presupuesto entre otros, que hicieron que los gastos superen un porcentaje mínimo a los ingresos generales.

5. SITUACION FINANCIERA Y COMPARACION CON EL PERIDO PRESCEDENTE

A fin de dar una nueva imagen a los clientes sobre la empresa y nuestros productos, se realizaron inversiones importantes durante todo el año en materia de diseño y publicidad, de igual forma se tuvo que apoyar a ciertos clientes en aspectos de cierre de proyectos con gestión adicional a la planificada dando como resultado que nuestros costos se incrementen y aún a pesar de los logros alcanzados en materia de ventas, éstos no cubrieron en su totalidad la operación de la compañía, registrándose al término del 2014 una pérdida.

En comparación con el periodo prescedente se resalta el tema comercial con la inclusión de nuevos e importantes clientes, así como el cambio de imagen de la compañía a través de la Web.

Por lo expuesto, se sugiere a la Junta amortizar la pérdida existente en el año ya sea en forma total o en parte durante el próximo año y absorber con aportes de futura capitalización las pérdidas de los años anteriores, a fin de no afectar la estabilidad de la compañía.

6. PROPUESTA EN EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS EN EL EJERCIO ECONOMICO 2014

Durante el periodo no se reportan utilidades, por lo que se sugiere que las pérdidas sean absorbidas con aportes a realizar por los socios durante este tiempo.

7. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE LAS POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO

Conforme a los resultados obtenidos en materia comercial y a la satisfacción expuesta por los clientes en cuanto a la operación de nuestros productos, la recomendación para la Junta General de Socios se orienta a solicitar el apoyo sostenido y la confianza en la

gestión que viene realizando la Gerencia y su personal, toda vez que los resultados se verán reflejados en la medida en que el mercado siga otorgando apertura para el posicionamiento de los productos de software y los niveles de inversión nacional e internacional en nuestro País mejoren.

Para los fines pertinentes



Roberto Cortez I.
Gerente General