

## **INFORME ANUAL DEL ADMINISTRADOR A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE MBASOFTWARE SOLUTIONS PERIODO 2012**

Al tenor de la normativa vigente y según lo establecido en el Reglamento para la presentación de informes anuales de los administradores a la Junta General, dictado por el Superintendente de Compañías, mediante resolución No.92-1-3-0013, publicada en el R.O. No.44 del 13 de Octubre de 1992, tengo a bien elevar a conocimiento y consideración de los señores socios de la compañía **MBASoftware Solutions Cia. Ltda.**, el Informe de Actividades desarrolladas en el ejercicio económico correspondiente al año 2012.

### **1. ANTECEDENTES**

La compañía **MBASoftware Solutions Cia. Ltda.**, se constituyó mediante escritura pública otorgada el 14 de octubre de 1998 y legalmente inscrita en el Registro Mercantil el 8 de diciembre del mismo año y tiene como objeto social la prestación de servicios informáticos de análisis, diseño, desarrollo y comercialización de programas de ordenador, entre otras actividades.

### **2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS**

Durante este año, la compañía presenta una importante actividad económica producto de la Gestión Comercial realizada por la Gerencia y su personal en cumplimiento a los objetivos establecidos por la Junta, aspecto que a su vez nos ha significado el incremento de nuestra cartera de clientes y consolidación de la estructura financiera y de personal de la compañía. Situación que ha sido expuesta a la Junta a través de los diversos informes de gestión reportados.

No obstante, a lo manifestado, las ventas realizadas no alcanzaron a cubrir los costos de gestión realizados en los niveles esperados, razón por la cual en este período se registra una pérdida.

### **3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL**

Conforme a lo expuesto en los actos y contratos suscritos, durante este período se dió cumplimiento a las disposiciones emanadas de la Junta General en lo referente a la parte comercial y de contratación de personal para soporte de las actividades planteadas en materia de ventas y desarrollo tecnológico, a la vez que, se trabajó en la organización de la estructura comercial para la misma.

### **4. INFORME DE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL AÑO EN LO ADMINISTRATIVO Y LABORAL**

En el año 2012, la empresa presentó hechos de significativa importancia en el tema laboral, pues se tuvo que incurrir en la demanda y contratación de recursos para el

fortalecimiento del área comercial y de soporte, a fin de cumplir con los objetivos que se establecieron por la Junta, sin embargo de ello, se produjeron costos adicionales por concepto de liquidación para el personal que no cumplió con las expectativas de trabajo establecidas, lo cual influyó en que se tenga una pérdida de recursos (tiempo y dinero) sin contar con los beneficios finales esperados.

## **5. SITUACION FINANCIERA Y COMPARACION CON EL PERIDO PRECEDENTE**

Los eventos presentados por efectos de organización interna respecto al recurso humano causaron que la empresa incurra en costos adicionales, los cuales no fueron contemplados dentro del presupuesto inicial, ni cubiertos por los niveles de venta alcanzados en el período por lo que, al término del 2012 se registra una pérdida.

En comparación con el período precedente se resalta el tema comercial con la inclusión de nuevos e importantes clientes usuarios de nuestros productos de software cuyos resultados han sido satisfactorios.

Se sugiere por ello, amortizar la pérdida existente en el año ya sea en forma total o en parte durante el próximo año y absorber con aportes de futura capitalización las pérdidas de los años anteriores.

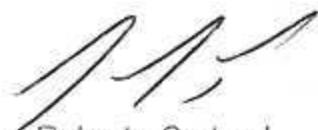
## **6. PROPUESTA EN EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS EN EL EJERCIO ECONOMICO 2012**

Durante el período no se reportan utilidades, por lo que se sugiere que las pérdidas sean absorbidas con aportes a realizar por los socios durante este tiempo.

## **7. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE LAS POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO**

Con forme a los resultados obtenidos en materia comercial y a la satisfacción expuesta por los clientes en cuanto a la operación de nuestros productos, la recomendación para la Junta General de Socios se orienta a solicitar el apoyo sostenido y la confianza en la gestión que viene realizando la Gerencia y su personal, toda vez que los resultados se verán reflejados en la medida en que el mercado siga otorgando apertura para el posicionamiento de los productos de software y los niveles de inversión nacional e internacional en nuestro País mejoren.

Para los fines pertinentes



Roberto Cortez I.  
**Gerente General**