

MEQSELECTIVE CIA. LTDA.
Informe de Actividades
2013
Gerencia General

Señores accionistas:

Presento y dejo en consideración de ustedes el presente informe de labores correspondiente al ejercicio económico del año 2013.

Empresa.-

MEQSELECTIVE CIA. LTDA., es una empresa que se dedica a la venta por mayor y menor de productos metálicos y servicio de reparación y reconstrucción de cilindros hidráulicos. Sus operaciones las inició en el año 1998.

Entorno Actual.-

La actividad económica, durante el año 2013, internamente, la empresa tuvo un desenvolvimiento bastante favorable, a pesar que se incrementó en un porcentaje considerable la materia prima para la producción, por cuanto en nuestro país no es productor de cilindros a presión y los mismos se tiene que importar, todo esto se ve afectado por cuanto el incremento en las tasas arancelarias ocasionado que suba nuestro costo en los productos, por estos factores nuestro producto se vea afectado el poder competir y poder ingresar a más mercados en el ámbito comercial, etc.

Administración.-

En el año 2013, la empresa en la parte administrativa no ha realizado cambios significativos por lo que se ha mantenido a su personal de apoyo, Continuamos con los servicios externos tanto en el área de ventas como el procesamiento de la información contable.

Cabe indicar que la administración de la compañía ha cumplido con todas las disposiciones emitidas por la Junta General de Accionistas de la Compañía.

Operaciones.-

En la actualidad se ha realizado ampliaciones en nuestra planta de armado, incrementado tornos para poder dar mejor servicio y ha visto en realizar mejoras para el bodega de la materia prima que se importa, se ha realizado mantenimiento a la planta y equipos, con ello esperamos ser más versátiles en la producción, y poder cumplir con las necesidades de nuestros clientes, y poder de esta manera, alcanzar nuevos mercados, sin embargo las condiciones del mercado y el ingreso de producto extranjero a menor costo y la difícil situación por la que atraviesa el país preocupan seriamente a la administración por las dificultades que estas representan.

Materia Prima y Materiales.-

Mantenemos stocks muy reducidos de materia prima y materiales, las compras tubería, accesorios y otros materiales necesarios, entre otros lo realizamos de acuerdo a los requerimientos específicos y nuestra programación de producción. Herrajes y otros materiales de acabados los adquirimos con proveedores locales quienes mantienen stocks adecuados.

Comercialización.-

El enfoque de la empresa, fue darle empuje para dar a conocer nuestros servicios en un mayor ámbito de clientes, por lo que nos hemos dedicado a tiempo completo a realizar y promover no solo dentro de la ciudad, sino fuera de ella el trabajo de ventas y comercialización, situación que a repercutido en un crecimiento en el número de clientes y en el volumen de ventas.

Las ventas del año 2013 ascienden a la suma de US\$ 139.683,82 dólares. Es muy difícil poder hablar de un promedio mensual de ventas ya que nuestra facturación ha sido muy irregular por los inconvenientes analizados con anterioridad.

Resultados.-

Los Estados Financieros correspondientes al ejercicio económico 2013 se encuentran adjuntos a este informe. El total de ingresos ascienden US\$ 159,683.82 dólares, los gastos de operación que permitieron lograr dichos ingresos, ascienden a US\$ 621,707.15, equivalentes al 93.43% de las ventas, los gastos de administración ascienden a US\$ 76,253.74, que representan el 6.57% de las ventas.

Las cifras informadas anteriormente determinaron que durante el ejercicio económico 2013 la Compañía refleje una utilidad de US\$ 30,701.59, de esta utilidad se cancela como indica la ley el 15% de participación para los trabajadores la cantidad de \$4,605.23 y la cancelación al impuesto a la renta no se liquida ya que no hubo valor alguno para cancelar, por cuanto se fiere a favor las retenciones recibida por parte de nuestros clientes y el respectivo anticipo a la renta que se cancela en los meses señalados por el SR.

Conclusión.-

El año 2013, ha sido un año de enormes problemas en materia económica, social y política presentan serios inconvenientes en el cual debemos desafiar nuestras actividades. Un análisis profundo de la situación de la empresa y la toma de decisiones oportunas nos permitirán continuar con nuestras operaciones en un mercado sumamente competitivo y complicado.

Para finalizar quiero expresar mi personal agradecimiento a los señores accionistas por la confianza y apoyo a mi persona. Al personal administrativo y de planta agradezco por su incondicional apoyo y compromiso con la empresa. El futuro es un reto para la administración y sus colaboradores por lo que con responsabilidad, sacrificio y dedicación obtendremos resultados satisfactorios.

Atentamente,



Anahí Naraña Z.
Gerente General