

86969

Quito, 10 de Octubre del 2006

INFORME DE COMISARIO

Señores Accionistas:

Habiendo analizado el Balance de Resultados, el Balance de Situación del año 2005 y el Acta de junta de Socios de Marzo del año 2005 puedo manifestar, que nos contentamos con vender a clientes ya conocidos de Quito, Ambato, Riobamba y otros sitios del país. ¿Por qué no ofrecer nuestros productos en ciudades grandes como Guayaquil, Cuenca, Loja, Manta, etc.? Me parece que allí mejorarían nuestras ventas y por ende, también nuestra utilidad.

Esto se refleja en el Balance de Pérdidas y Ganancias por el Ejercicio Económico del año 2005 en el que, sin necesidad de ser analista económico, es fácil darse cuenta en la variación de las ventas con respecto a las del año anterior.

La Utilidad que arroja el Balance de Resultados al 31 de diciembre del 2005, no es nada alentador, pero si nos da la pauta para tratar en el presente ejercicio económico de superar las ventas con el único propósito de sacarle adelante a la Compañía y a los que hacemos la "Familia Quimelia".

Si todos los que trabajamos en Quimelia C.A., en especial el personal que elabora en el departamento de ventas, pondría más empeño, más afán, más entusiasmo en tratar de ofrecer y vender nuestros productos. Estoy seguro que nuestra utilidad aumentaría, lo cual conlleva una mejor situación para toda la "Familia Quimelia".

Con relación al Estado de Situación, puedo manifestar que se encuentra acorde a los principios de Contabilidad generalmente aceptados.

Es todo cuanto puedo manifestar en este informe y, sin más, aprovecho de la oportunidad para deseárselo suerte al Gerente durante el Ejercicio económico del año 2006.

Atentamente,



Leda. Cristina Bedoya

CB/ms

