



**Mega
Quimic s.a.**
Pinturas, recubrimientos y afines

QUIMICOS MEJIA MEGAQUIMIC S. A.

Quito, 25 de abril del 2018

INFORME DE GERENCIA AÑO FISCAL 2017

En mi calidad de Gerente General de Quimicos Mejia MEGAQUIMIC S. A., pongo a consideración de los accionistas el informe de actividades y resultados de la empresa en el ejercicio fiscal año 2017

Los ingresos totales de nuestros productos fueron de US\$ 136388,65 que en comparación con los \$120215,48 del año precedente 2016, significa un incremento del 13,5%.

En cuanto a costos y egresos en el 2016, fueron de \$ 135.663,58 , que en comparación al 2016 que fueron de \$ 130213,53, representa un incremento del 4%, lo cual es aceptable considerando que se vendió más y por tanto hubo algo más de compras de materias primas.

Sin embargo en la diferencia neta los ingresos fueron superiores a los costos y gastos por lo que la empresa tuvo una utilidad en el ejercicio de \$ 755,69. Esto permitió que exista una utilidad repartible a trabajadores de US\$ 113,35 y a accionistas de US\$578,10 Esta pequeña utilidad sugiero no repartirla y reinvertirla en la actividad de la empresa.

La situación del mercado continúa difícil y a pesar de ello fue relativamente bueno que se incrementaron las ventas un 13.5% en relación al año anterior, lo cual permitió tener una pequeña utilidad después de tres años de pérdidas, lo cual es un aliciente en espera de mejores resultados futuros.

Por otro lado, competimos siempre con grandes empresas que tienen recursos financieros y de marketing suficientes, así como grandes fuerzas de ventas para ofrecer promociones, regalos a distribuidores, etc. Sin embargo, como mencioné anteriormente se logró incrementar las ventas y esperamos que el 2018 siga la tendencia creciente en ventas.

Seguimos en el negocio, tratando siempre de controlar los costos y gastos. Hemos reducido personal y trabajamos con inventarios reducidos. Hemos tenido ligeros problemas de cartera, pero es un reflejo del mercado en general, por lo que precautelamos mantener las ventas solo a clientes seguros de pago., lo cual no permite aumentar más las ventas, pero se tiene la seguridad de recuperar la cartera.

Seguimos comercializando nuestro mayor volumen de ventas en AUTOCOLOR de Riobamba y también en MULTIPINTURAS de la misma ciudad. En todos estos clientes comercializamos con nuestras marcas propias MEGALATEX, MEGALATEX SATINADO Y PINTULATEX, lo cual nos permite afirmar que en la plaza de Riobamba de Riobamba la marca MEGALATEX, es muy conocida y tiene una gran aceptación.



**Mega
Quimic S.A.**

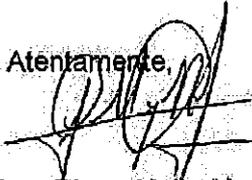
El nivel de recuperación de cartera fue superior al año 2016 y también estuvo en relación a las ventas ya que se logró recaudar en el periodo Ene-Dic/2017, aprox. \$ 143.049 (los ingresos del 2017 ya indicamos fueron de \$136.388).

El dinero recuperado permitió, seguir operando normalmente, aunque en ocasiones existen dificultades de liquidez. En cuanto a cartera con dificultades de recuperación o incobrables del año 2017, prácticamente no existió.

Hemos mantenido la atención a clientes especiales como la Inmobiliaria El Progreso, Constructora Cevallos, el Centro Comercial El Bosque, Sr. Moisés Guamán (contratista), OXICOLOR, que son clientes satisfechos y que nos ayudan con el flujo ya que pagan prácticamente de contado.

Hemos mantenido al día las obligaciones de la empresa con los pagos puntuales de aportes al IESS y obligaciones laborales como décimos, etc.. Estos son en resumen los principales aspectos de la gestión de la empresa en el año 2017. La expectativa para el año 2018, es que será un año difícil por las condiciones de la economía ecuatoriana, que no muestra signos de recuperación en el sector de la construcción y en general en todas las actividades. Al igual, la falta de inversión del estado influye en la dinámica del mercado nacional que da muestras de desaceleración, con menos inversiones del gobierno y eso provoca un efecto en cadena que induce a restricciones en gastos y consumos, lo cual nos puede afectar bastante. Sin embargo, vamos a tratar de recuperar las ventas para mejorar la situación de la empresa y lograr tener rentabilidad, aún en tiempos difíciles que se avecinan.

Atentamente,


Ing. Diego Mejía M.
Gerente General
MEGAQUIMIC S.A.